



1-3Q 2023

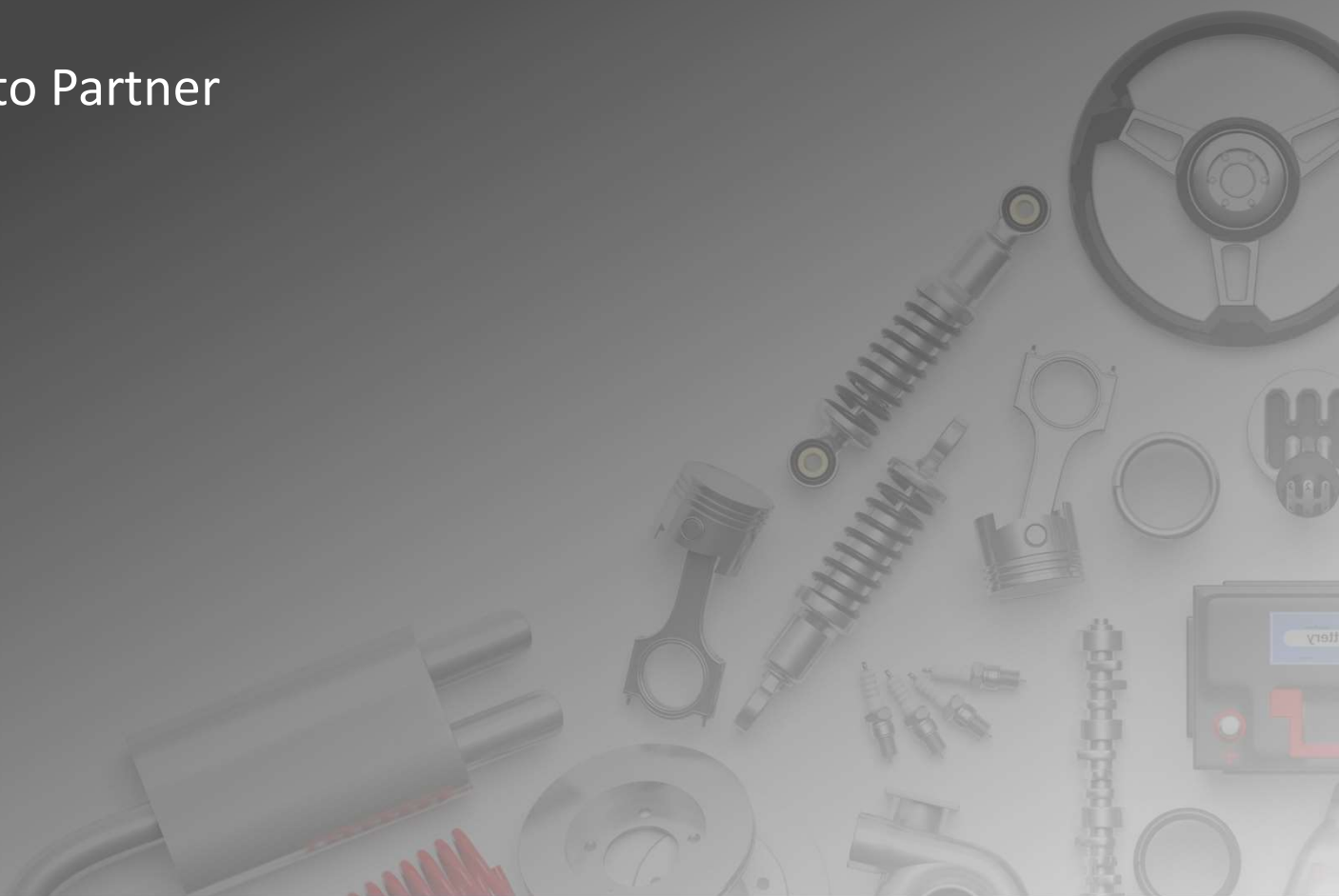
# WYNIKI FINANSOWE GRUPY AUTO PARTNER

# Zastrzeżenie prawne

*Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. Zostały w nim wykorzystane źródła informacji, które Auto Partner SA uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. Auto Partner SA nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania. Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody Auto Partner SA.*

# Agenda prezentacji

1. Informacje o Grupie Auto Partner
2. Otoczenie rynkowe
3. Wyniki finansowe
4. Podsumowanie





01.

# Informacje o Grupie Auto Partner

# Zarząd Grupy



**Aleksander Górecki**

Prezes Zarządu/Założyciel spółki

Z branżą motoryzacyjną związany od 1993 roku, w którym założył spółkę Auto Partner. Jest głównym akcjonariuszem firmy. Od początku istnienia spółki odpowiedzialny za jej rozwój, relacje z kluczowymi dostawcami i partnerami biznesowymi.



**Andrzej Manowski**

Wiceprezes Zarządu

Związany ze spółką od 1994 roku, od 2007 roku pełni funkcję Wiceprezesa Zarządu. Odpowiedzialny za ekspansję geograficzną spółki, w tym rozwój działalności eksportowej, nadzoruje także projekty informatyczne.



**Piotr Janta**

Wiceprezes Zarządu

Związany ze spółką od 2009 roku na stanowisku Dyrektora Sprzedaży, od grudnia 2015 roku pełni także funkcję Członka Zarządu. Odpowiedzialny za rozwój sieci sprzedaży oraz komunikację marketingową spółki. Z branżą związany od 2005 roku.



**Tomasz Werbiński**

Członek Zarządu

Od 2019 roku pełni funkcję Dyrektora Finansowego spółki, od grudnia 2022 roku także Członka Zarządu. Odpowiedzialny za obszar finansów spółki.

# Grupa Auto Partner w skrócie



Jeden z największych w Polsce dystrybutorów części samochodowych - blisko **10% udział na rynku**



Około **50% sprzedaży** realizowanej za granicą



Około **250 000 referencji** w ofercie



Rosnąca sieć dystrybucji –około **160 tys. mkw** powierzchni magazynowej



Silna marka własna, **maXgear**, generująca ok. 21% sprzedaży



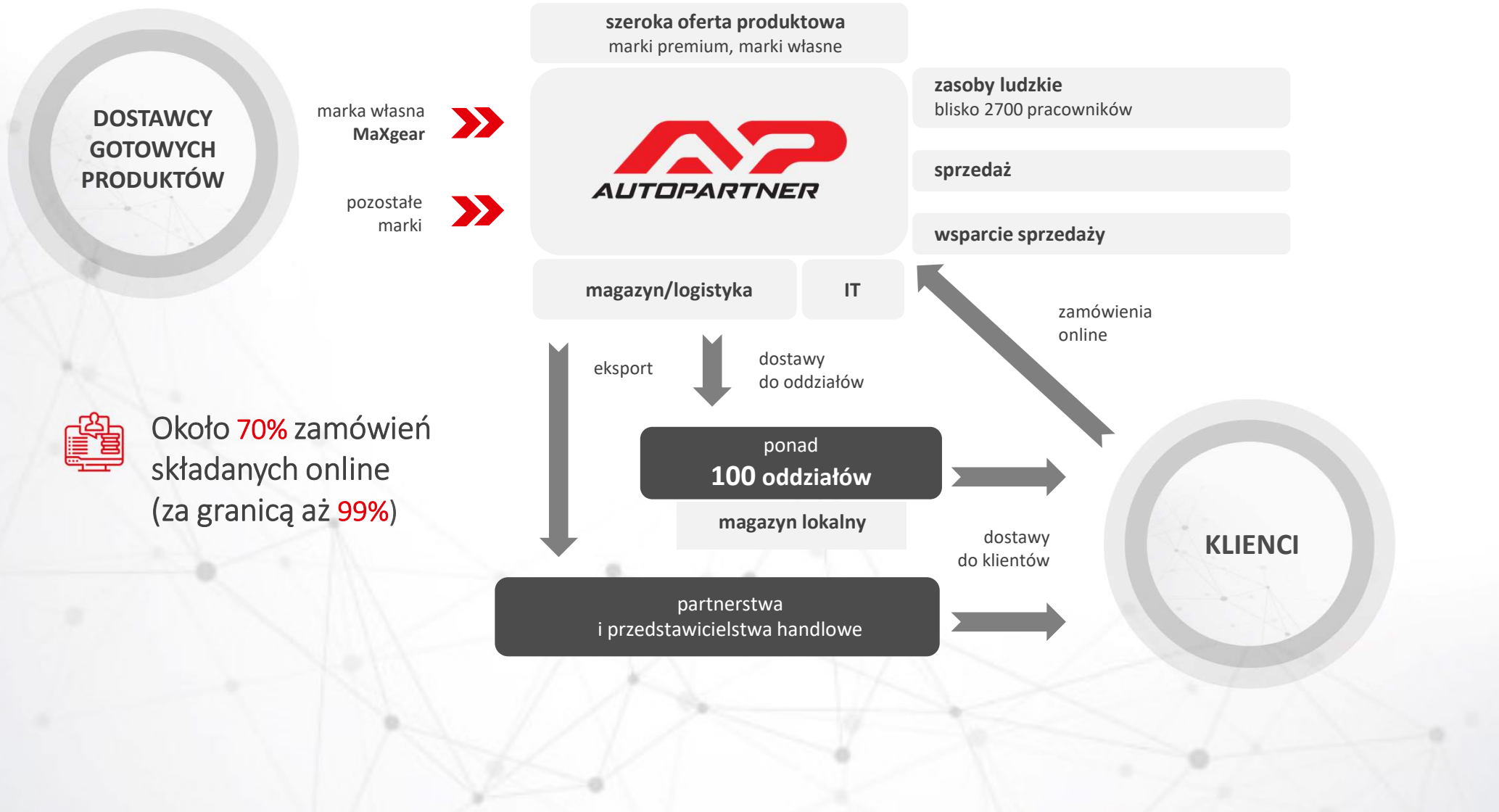
Sieć zrzeszonych warsztatów **MaXserwis**



Członek międzynarodowej Grupy zakupowej **GlobalOne**



# Efektywny model biznesowy



# Zdywersyfikowani odbiorcy

## RYNEK POLSKI



Warsztaty samochodowe

**63%**



Sklepy specjalistyczne

**27%**



Niewyspecjalizowane podmioty naprawcze i sprzedaż detaliczna

**10%**

## EKSPORT

Sklepy, hurtownie i dystrybutorzy



**100%**

dane na dzień 31.12.2022



# Kluczowe wydarzenia w 1-3Q 2023 roku



Rekordowe wyniki finansowe: w 3Q 2023 wzrost sprzedaży o 27,3% do ponad 956 mln zł i zysku netto o 22%, do 65,6 mln zł



Po 9 miesiącach wzrost sprzedaży o 30% do ponad 2,7 mld zł i zysku netto o 10%, do 172,8 mln zł



Utrzymywanie wysokiej rentowności przy dynamicznie rosnącej skali działania i pomimo wyzwań rynkowych: marża brutto ze sprzedaży w 3Q 2023 na poziomie 28,3% - wyraźna poprawa wobec pierwszego półrocza 2023



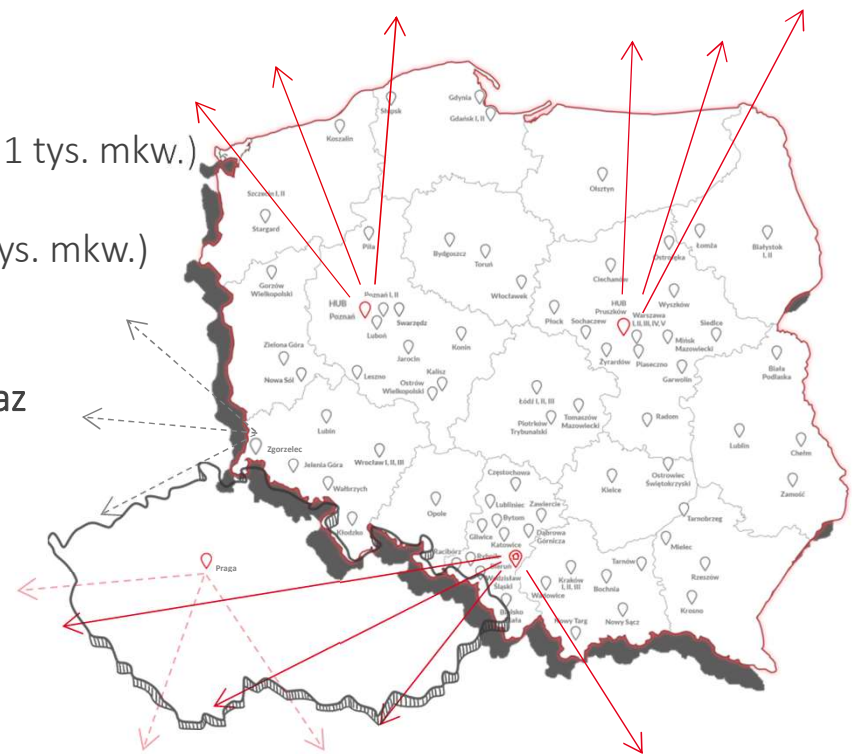
Dalsze umacnianie ekspansji zagranicznej – eksport stanowiący blisko 50% przychodów



Planowane otwarcie nowego centrum dystrybucyjnego w Zgorzelcu – 2025 rok

# Rozbudowana sieć dystrybucji

- Zinformatyzowana logistyka - dostawy do rozproszonych klientów z częstotliwością **3-5** razy dziennie (tryb just-in-time)
- Łączna powierzchnia magazynowa (najem) Grupy – **około 160 tys. mkw.:**
  - centrum w Bieruniu (ok. 52 tys. mkw.)
  - magazyn w Pruszkowie (ok. 12,5 tys. mkw.)
  - magazyn w Mysłowicach (ok. 24 tys. mkw.)
  - magazyny lokalne w dwóch filiach w Pradze (Czechy – ok. 1 tys. mkw.)
  - HUB w Poznaniu (ok. 13,5 tys. mkw.)
  - magazyny lokalne w ramach filii w Polsce (łącznie ok. 57 tys. mkw.)
- Sprzedaż krajowa i eksport obsługiwane przez magazyn centralny w Bieruniu, centrum dystrybucyjne w Pruszkowie oraz HUB w Poznaniu
- Sieć **114 filii** pokrywających wszystkie regiony Polski
- Spółka zależna i magazyn w Czechach
- Planowane otwarcie centrum dystrybucyjnego w Zgorzelcu w 2025 roku (30 tys. mkw.)



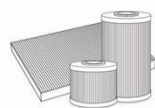
Satysfakcjonujący udział marki własnej w przychodach, przy dynamicznie rosnącej sprzedaży



Zawieszenie  
i układ  
kierowniczy



Hamulce



Filtry



Napęd



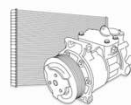
Chemia i  
kosmetyka



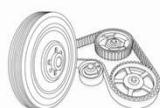
Asortyment  
motocyklowy



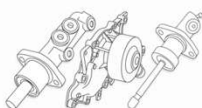
Układ  
chłodzenia



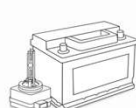
Układ  
klimatyzacji



Silnik



Hydraulika



Elektryka



Akcesoria

**maxgear**<sup>®</sup>

ponad **35 000**  
dostępnych referencji

**16**  
lat doświadczenia

**80**  
grup asortymentowych

**21%**  
udział w przychodach



02

# Otoczenie rynkowe

# Otoczenie rynkowe - sprzyjająca koniunktura w branży

## POLSKA

- W ciągu trzech kwartałów 2023 r. **liczba rejestracji nowych aut osobowych wzrosła o 10,6%** r/r, a samochodów dostawczych o **2,9%** (KPMG/PZPM);
- W październiku 2023 r. **wzrosła mediana ceny aut używanych o 600 zł** względem poprzedniego miesiąca, do **33,5 tys. zł** (AAAAuto);
- **Średni wiek importowanego samochodu osobowego w 2023 r. to 13 lat** (IBRM Samar);
- **Stopa bezrobocia na koniec września 2023 r.: 5%** (GUS);
- **PKB w III kw. 2023 r.: +0,4% r/r** (GUS).

## EUROPA (Unia Europejska)

- **567** samochody przypadają **na 1000 mieszkańców** w Unii Europejskiej (ACEA);
- ACEA: we wrześniu 2023 r. **liczba rejestracji nowych samochodów osobowych wzrosła o 9,2%**;
- **Przeciętny wiek samochodu osobowego: 12 lat** (ACEA);
- **Stopa bezrobocia w UE na koniec września 2023 r.: 6%** (Eurostat);
- **PKB UE w III kw. 2023 r.: +0,1% r/r** (Eurostat).



Q3

# Wyniki finansowe

# Wyniki za 1-3Q 2023 roku

PRZYCHODY

**2 731,5**

mln  
PLN



**+30%**

EBITDA

**268,6**

mln  
PLN



**+14%**

EBIT

**237,0**

mln  
PLN



**+12%**

ZYSK NETTO

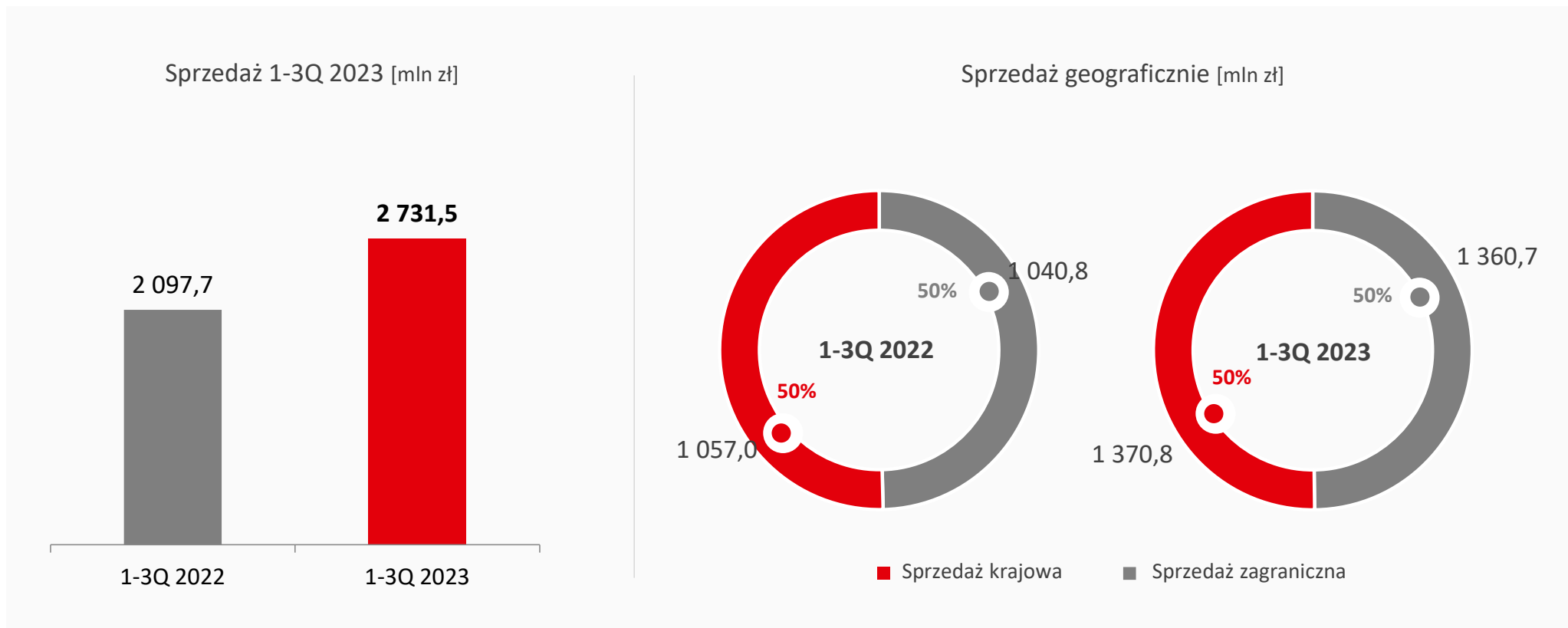
**172,8**

mln  
PLN



**+10%**

# Dynamiczny wzrost sprzedaży w 1-3Q 2023

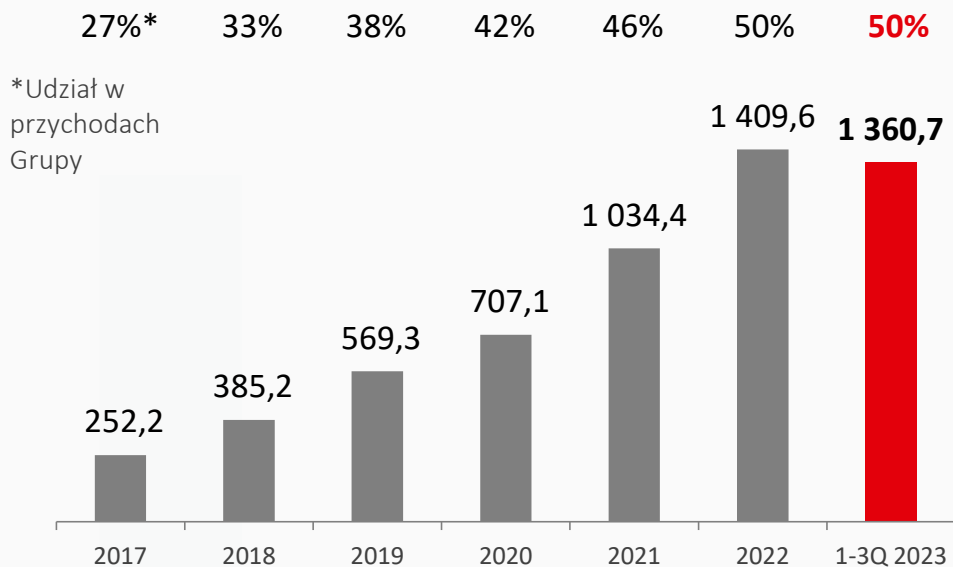


- +30,2% r/r wzrost przychodów ze sprzedaży
- Rosnący udział sprzedaży zagranicznej w przychodach



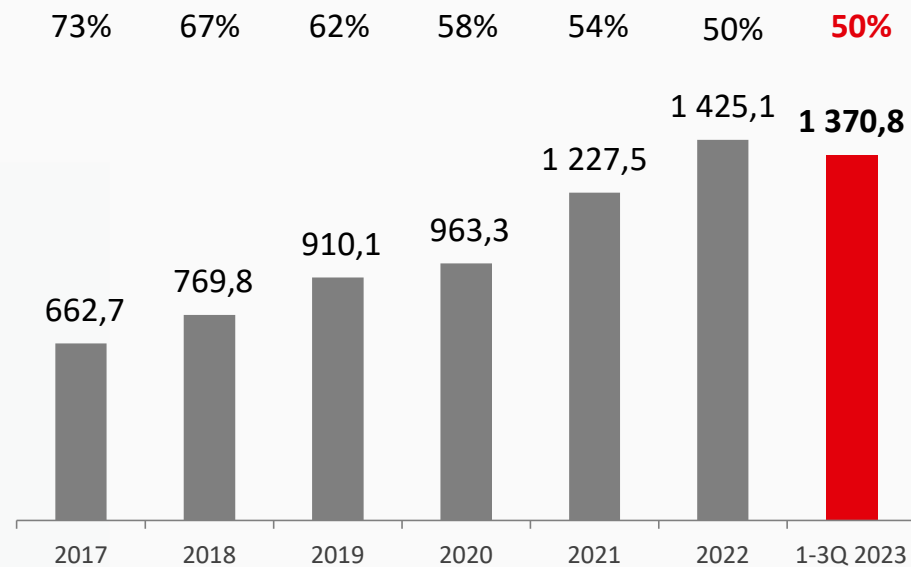
# Silna sprzedaż w Polsce i rosnący udział eksportu w przychodach

## Sprzedaż zagraniczna



\*Udział w przychodach Grupy

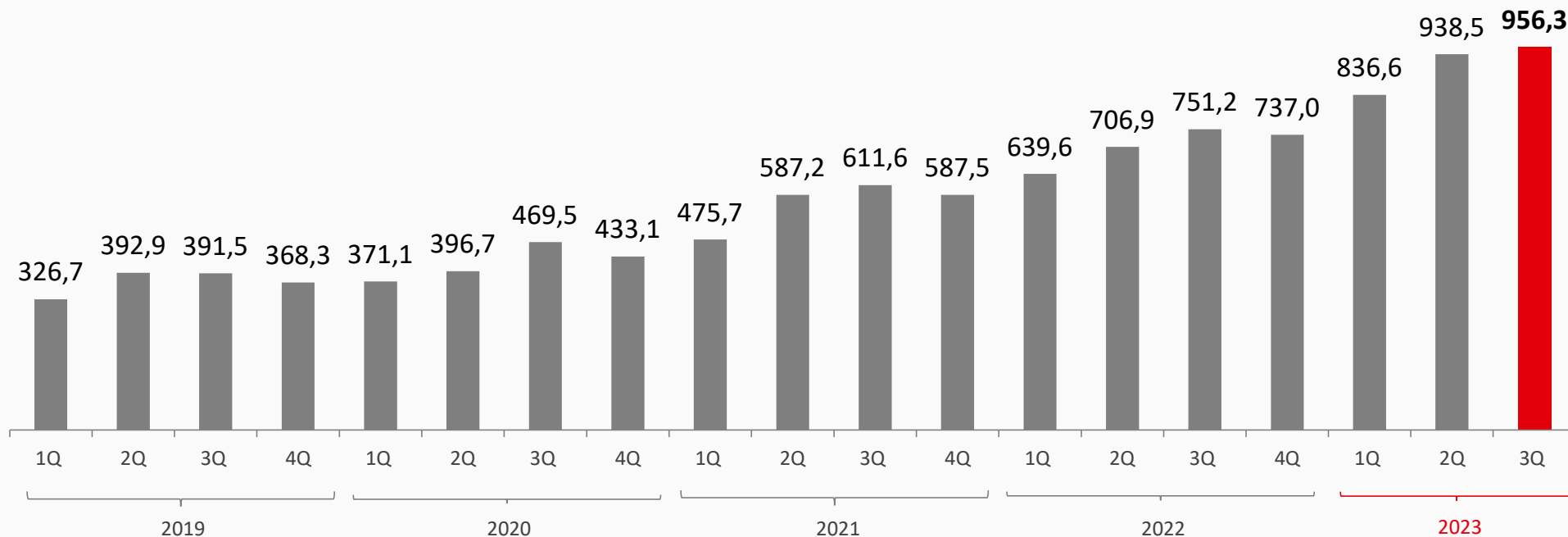
## Sprzedaż krajowa



- Wzrost sprzedaży zagranicznej **+30,7%** w 1-3Q 2023 roku
- Wzrost sprzedaży w Polsce **+29,7%** r/r

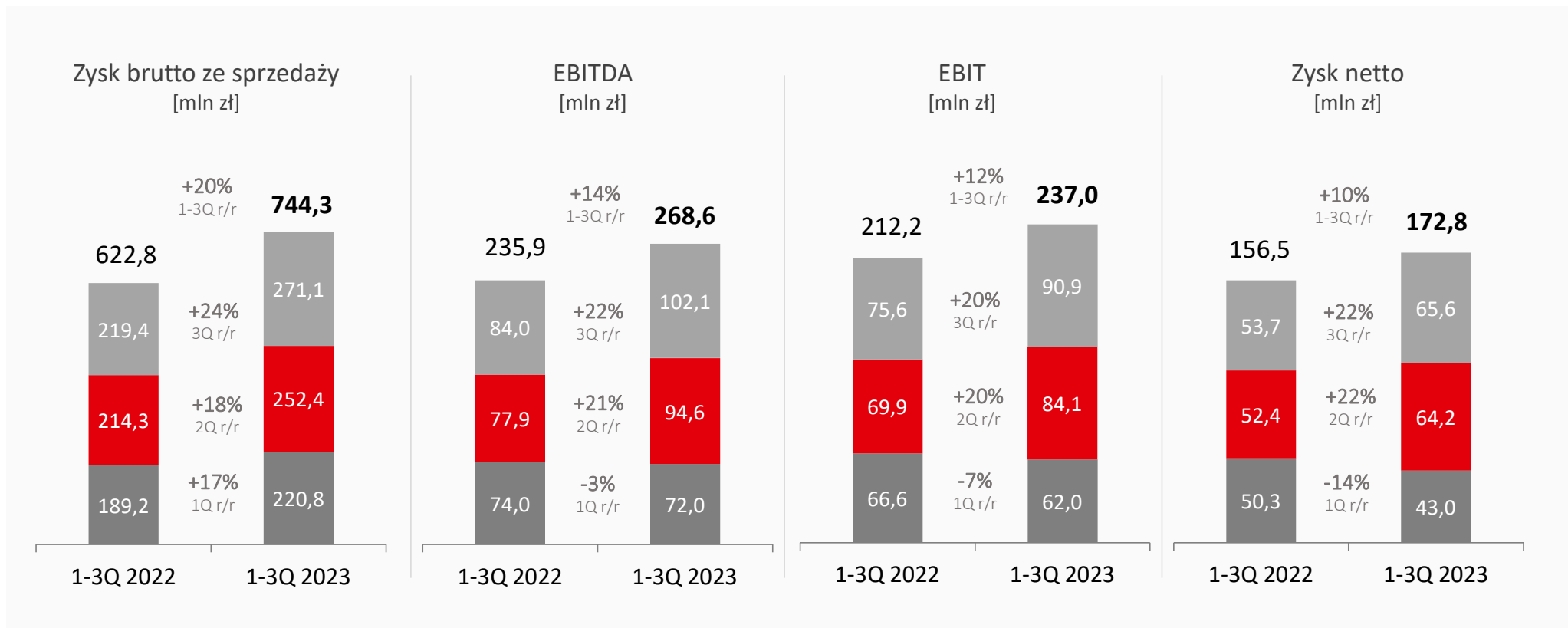
## Silna dynamika kwartalnej sprzedaży – blisko miliard złotych w 3Q 2023

Sprzedaż kwartalna [mln zł]



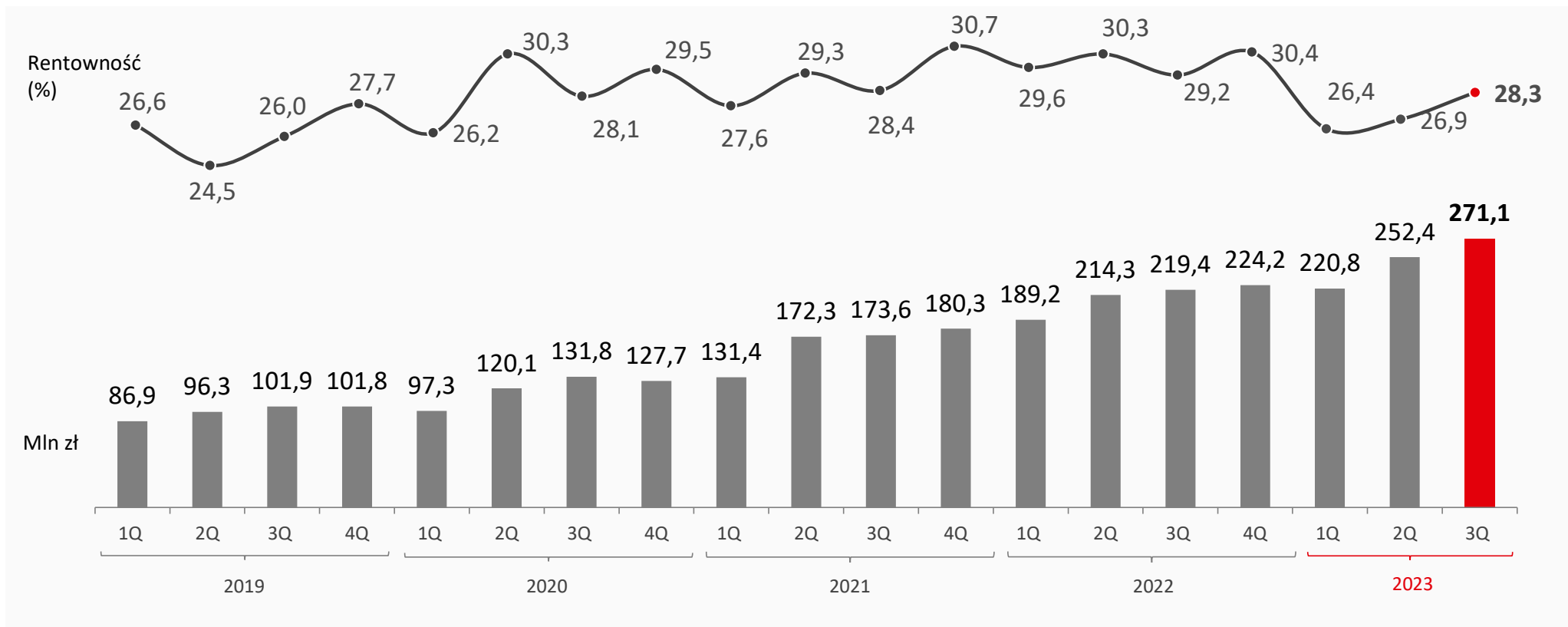
- Kontynuacja silnej dwucyfrowej dynamiki (+27% r/r) sprzedaży r/r w efekcie umacniania pozycji za granicą i w kraju
- Istotny wpływ na sprzedaż:
  - nowe kierunki i trasy eksportowe
  - dalsze rozszerzanie asortymentu oraz lepsze dopasowanie asortymentu do potrzeb klientów z różnych segmentów cenowych
  - sprzyjający duży popyt na części samochodowe – zarówno w Polsce jak i zagranicą

# Zyskowość na satysfakcjonującym poziomie



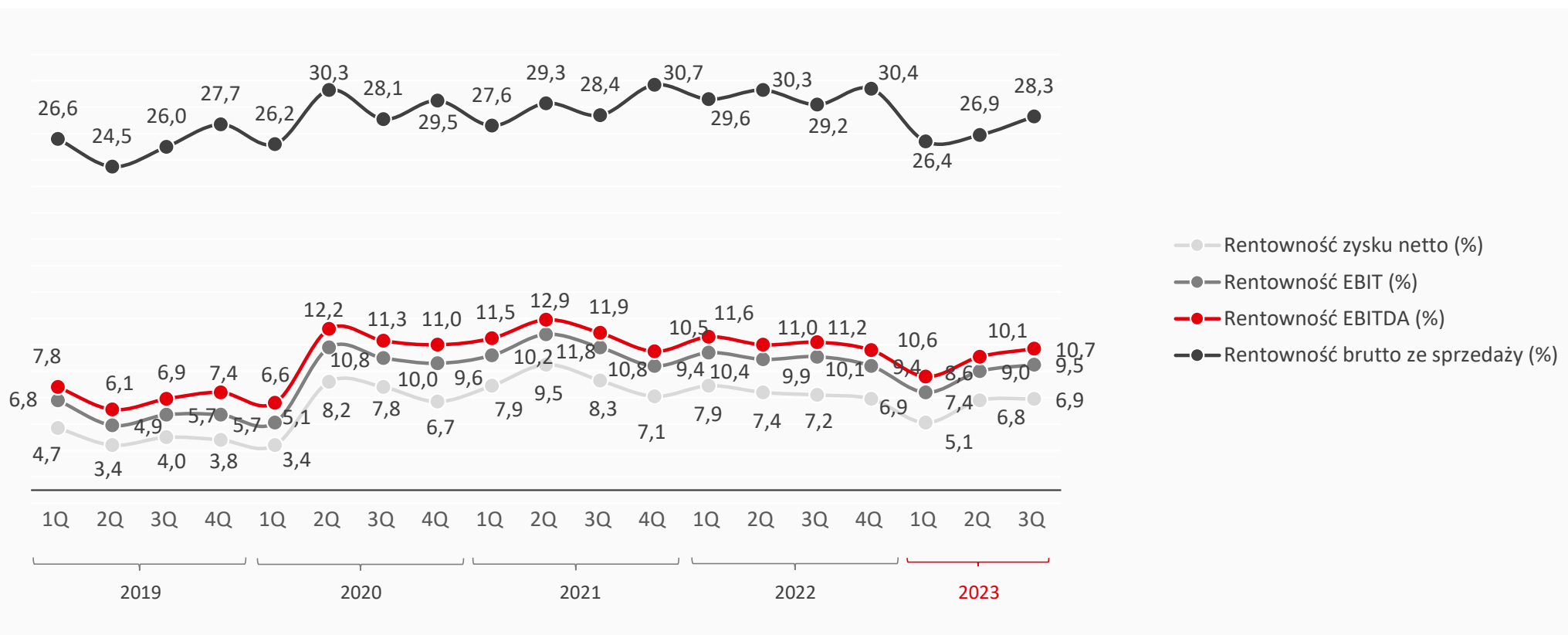
- Poprawa marżowości wobec 1H 2023
- Marże na satysfakcjonującym poziomie, pomimo presji na wynagrodzenia (inflacja) i wyższych kosztów finansowych (wysokie stopy procentowe)
- Utrzymanie niskiego zadłużenia (dług netto/ EBITDA na poziomie 0,8x)

# Rosnący zysk brutto ze sprzedaży



- Wyraźna poprawa marży brutto ze sprzedaży wobec 1H 2023

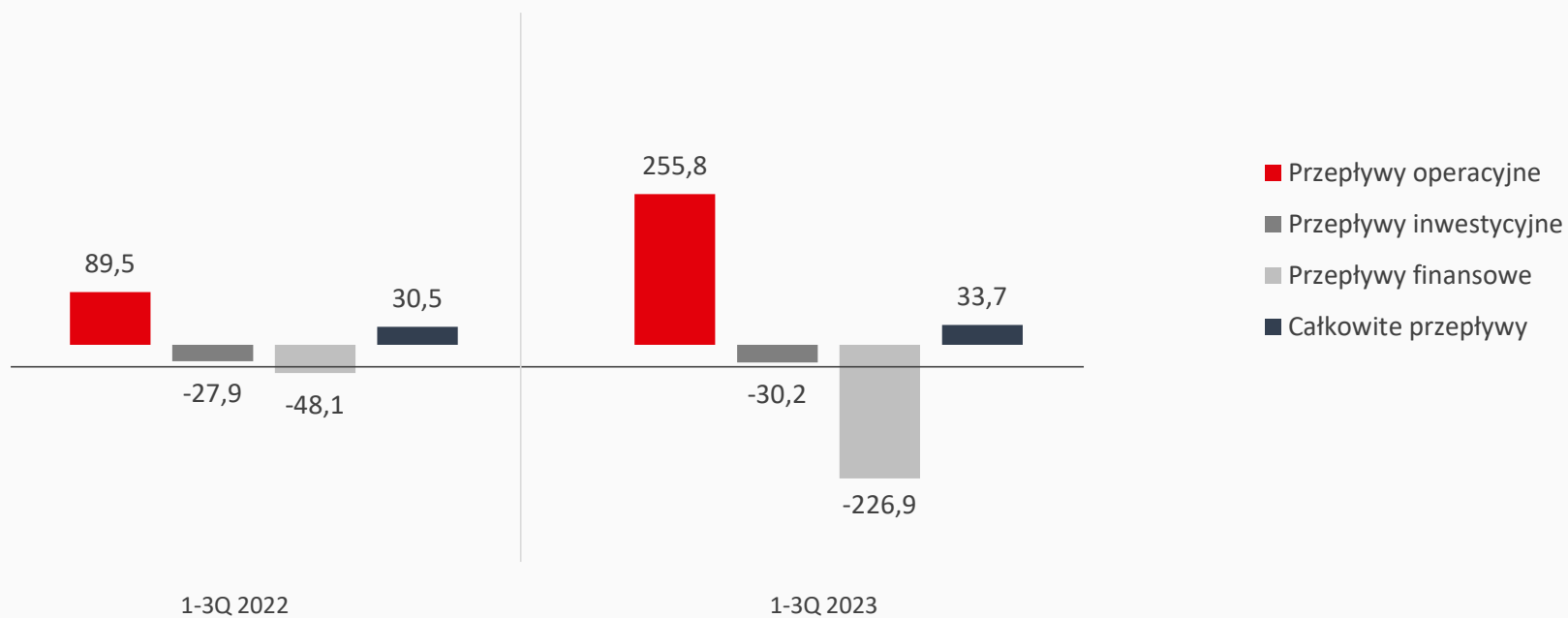
# Rentowność



- Utrzymanie solidnego poziomu marż, pomimo wymagającego otoczenia rynkowego
- Poprawa marż wobec 1H 2023
- Przyczyny spadku rentowności w 1-3Q 2023 w ujęciu rok do roku.:
  - w 1H 2023 wpływ na marże sprzedaży towaru zakupionego w drugiej połowie 2022 roku w okresie rekordowo słabych notowań PLN oraz wysokich kosztów transportu
  - wpływ inflacji (w tym wzrostu wynagrodzeń) – obok wzrostu skali działalności główna przyczyna wzrostu kosztów operacyjnych
  - wpływ znacząco wyższych kosztów finansowych, wynikających z podwyżek stóp procentowych, na rentowność netto

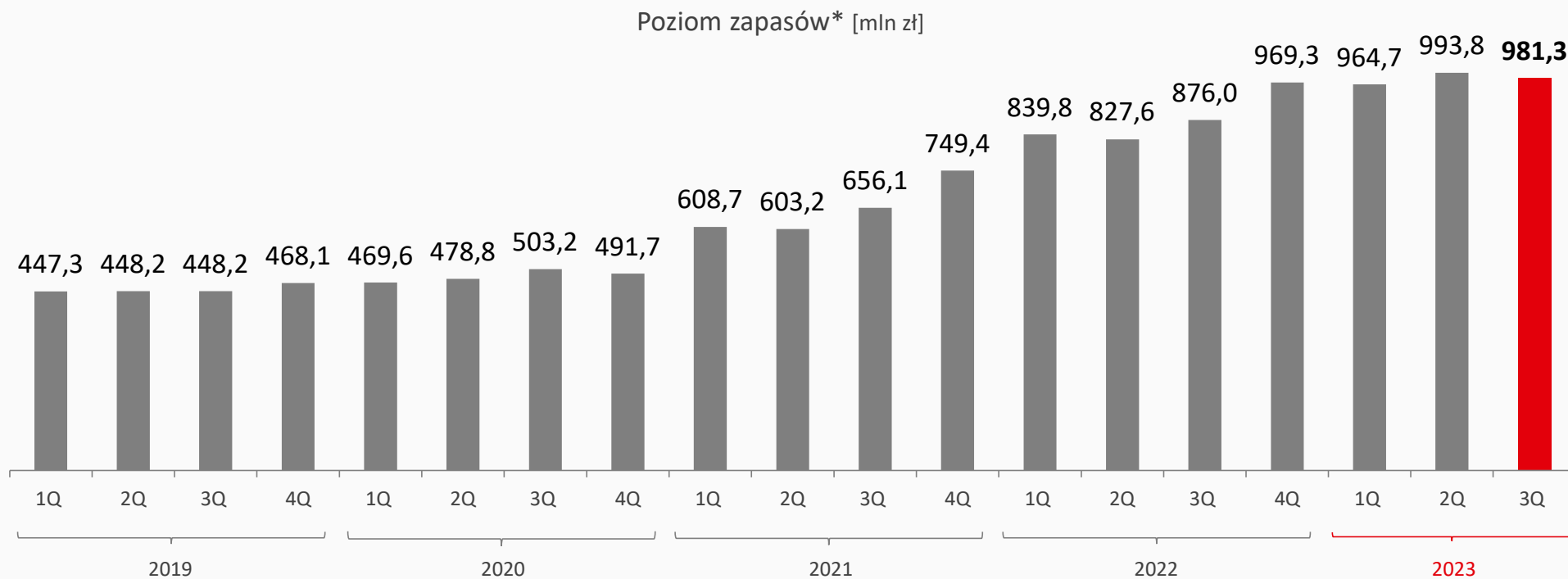
# Cash flow

Cash flow [mln zł]



- Stabilna sytuacja płynnościowa Grupy

# Stabilny poziom zapasów



- Bardzo dobry wskaźnik rotacji zapasów: **134 dni** vs 150 rok wcześniej (na 30.09.2023 r)

\* zapasy i aktywa z tytułu prawa do zwrotu towarów



04

# Podsumowanie



# Podsumowanie

- **Rekordowe wyniki finansowe** po trzech kwartałach 2023
- Utrzymywanie silnego tempa wzrostu w Polsce i za granicą – po październiku 2023 sprzedaż przekraczająca **3 mld zł** po raz pierwszy w historii Spółki
- **Solidne poziomy rentowności**, pomimo wyzwań rynkowych
- Utrzymywanie **niskiego zadłużenia** (dług netto/ EBITDA = **0,8x**)
- **Dobre perspektywy** dla rynku dystrybucji części
- Planowany **dalszy wzrost skali działalności** – m.in. planowane otwarcie centrum dystrybucyjnego w Zgorzelcu w 2025 roku o powierzchni 30 tys. mkw.





DZIĘKUJEMY!