

Grupa Kapitałowa Auto Partner S.A.

Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe za rok  
zakończony 31 grudnia 2016 roku

sporządzone według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości  
Finansowej zatwierdzonych przez Unię Europejską



Spis treści	Strona
Skonsolidowany rachunek zysków i strat oraz sprawozdanie z całkowitych dochodów	4
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	5
Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	6
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	7
Noty objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego	8

Indeks not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego	Strona
1 Informacje ogólne	8
2 Nowe standardy i interpretacje	10
3 Stosowane zasady rachunkowości	14
4 Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach	24
5 Przychody	26
6 Segmenty operacyjne	26
7 Koszty według rodzaju	27
8 Pozostałe zyski/straty netto	27
9 Przychody finansowe	28
10 Koszty finansowe	28
11 Podatek dochodowy	29
12 Zysk na akcję	31
13 Rzeczowe aktywa trwałe	33
14 Wartości niematerialne	35
15 Jednostki zależne i pozostałe jednostki	36
16 Pozostałe aktywa finansowe	37
17 Zapasy	38
18 Należności handlowe i pozostałe należności	39
19 Należności z tytułu leasingu finansowego, w którym Grupa występuje jako finansujący	42
20 Kapitał akcyjny	43
21 Zyski zatrzymane i dywidendy	44
22 Kredyty i pożyczki otrzymane	45
23 Rezerwy	47
24 Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	48
25 Zobowiązania finansowe z tytułu leasingu finansowego oraz pozostałe zobowiązania finansowe	49
26 Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	50
27 Programy świadczeń emerytalnych	51
28 Instrumenty finansowe	52
29 Płatności realizowane na bazie akcji	60
30 Transakcje z jednostkami powiązаныmi	62
31 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	65
32 Transakcje niepieniężne	65
33 Umowy leasingu operacyjnego	66
34 Zobowiązania warunkowe, udzielone i otrzymane poręczenia oraz aktywa warunkowe	67
35 Zdarzenia po dniu bilansowym	67
36 Zatwierdzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego	67
37 Wynagrodzenie Biegłego Rewidenta	67
38 Stan zatrudnienia w Grupie	68

**SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ORAZ POZOSTAŁYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ZA OKRES  
SPRAWOZDAWCZY**

	Nota	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015 *)
		PLN'000	PLN'000
<b>Działalność kontynuowana</b>			
Przychody ze sprzedaży	5,6	705 385	518 638
Koszt własny sprzedaży	7	(524 074)	(388 431)
<b>Zysk (strata) brutto na sprzedaży</b>		<b>181 311</b>	<b>130 207</b>
Koszty sprzedaży i marketingu	7	(85 706)	(65 212)
Koszty magazynowania (logistyki)	7	(40 291)	(30 206)
Koszty zarządu	7	(9 919)	(6 311)
Pozostałe zyski/straty netto	8	(940)	(2 094)
Pozostałe przychody operacyjne		430	237
Pozostałe koszty operacyjne		(781)	(427)
<b>Zysk (strata) na działalności operacyjnej</b>		<b>44 104</b>	<b>26 194</b>
Przychody finansowe	9	5 111	213
Koszty finansowe	10	(6 150)	(5 724)
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>		<b>43 065</b>	<b>20 683</b>
Podatek dochodowy	11	(8 576)	(4 345)
<b>Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej</b>		<b>34 489</b>	<b>16 338</b>
<b>Działalność zaniechana</b>			
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej		-	-
<b>ZYSK (STRATA) NETTO</b>		<b>34 489</b>	<b>16 338</b>
<b>Pozostałe całkowite dochody netto</b>			
Składniki, które nie zostaną przeniesione		-	-
Składniki, które mogą zostać przeniesione		-	-
<b>Pozostałe całkowite dochody netto razem</b>		<b>-</b>	<b>-</b>
<b>SUMA CAŁKOWITYCH DOCHODÓW</b>		<b>34 489</b>	<b>16 338</b>
<b>Zysk netto przypadający:</b>			
Akcjonariuszom jednostki dominującej		34 489	16 338
Udziałom niedającym kontroli		-	-
		<b>34 489</b>	<b>16 338</b>
<b>Suma całkowitych dochodów przypadająca:</b>			
Akcjonariuszom jednostki dominującej		34 489	16 338
Udziałom niedającym kontroli		-	-
		<b>34 489</b>	<b>16 338</b>
<b>Zysk (strata) na akcję (w zł na jedną akcję)</b>	12		
<b>Z działalności kontynuowanej i zaniechanej:</b>			
Zwykły		0,32	0,17
Rozwodniony		0,32	0,17
<b>Z działalności kontynuowanej:</b>			
Zwykły		0,32	0,17
Rozwodniony		0,32	0,17

\*) dane przekształcone w zakresie prezentacji kosztów w układzie kalkulacyjnym, szczegóły w notcie 7

## SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

	Nota	Stan na 31/12/2016 PLN'000	Stan na 31/12/2015 PLN'000
<b>AKTYWA</b>			
<b>Aktywa trwałe</b>			
Wartości niematerialne i prawne	14	5 105	5 667
Rzeczowe aktywa trwałe	13	34 697	27 040
Inwestycje wyceniane wg metody praw własności	15	110	-
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	16	61	61
Pozostałe należności długoterminowe	18	1 675	1 192
Pozostałe aktywa długoterminowe		-	-
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	11	-	-
<b>Aktywa trwałe razem</b>		<b>41 648</b>	<b>33 960</b>
<b>Aktywa obrotowe</b>			
Zapasy	17	248 931	160 302
Należności handlowe oraz pozostałe należności	18	40 533	26 975
Pozostałe aktywa finansowe	16	46	121
Bieżące aktywa podatkowe	11	15	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	31	10 976	11 007
<b>Aktywa obrotowe razem</b>		<b>300 501</b>	<b>198 405</b>
<b>Aktywa razem</b>		<b>342 149</b>	<b>232 365</b>
<b>KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA</b>			
<b>Kapitał własny</b>			
Wyemitowany kapitał akcyjny	20	11 700	9 400
Pozostałe kapitały	21	114 519	50 329
Zyski zatrzymane	21	34 489	16 338
<b>Kapitały przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej</b>		<b>160 708</b>	<b>76 067</b>
Kapitały przypadające udziałom niedającym kontroli		-	-
<b>Kapitał własny razem</b>		<b>160 708</b>	<b>76 067</b>
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>			
Długoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	22	68 059	68 700
Zobowiązania z tyt. leasingu finansowego oraz pozostałe zobowiązania finansowe	25,26	10 534	8 440
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	27	133	105
Rezerwa na podatek odroczonego	11	1 001	67
<b>Zobowiązania długoterminowe razem</b>		<b>79 727</b>	<b>77 312</b>
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>			
Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania	24	59 104	42 563
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	22	37 239	31 357
Zobowiązania z tytułu dywidendy		-	-
Zobowiązania z tyt. leasingu finansowego oraz pozostałe zobowiązania finansowe	25,26	3 505	2 790
Pozostałe zobowiązania finansowe		15	-
Bieżące zobowiązania podatkowe	11	5	693
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	27	1 253	1 056
Rezerwy krótkoterminowe	23	593	527
<b>Zobowiązania krótkoterminowe razem</b>		<b>101 714</b>	<b>78 986</b>
<b>Zobowiązania razem</b>		<b>181 441</b>	<b>156 298</b>
<b>Kapitał własny i zobowiązania razem</b>		<b>342 149</b>	<b>232 365</b>

## SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES SPRAWOZDAWCZY

	Wyemitowany kapitał akcyjny	Kapitał z emisji warrantów	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Zyski zatrzymane - kapitał z wyceny opcji	Zyski zatrzymane - pozostałe	Przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej	Przypadające udziałom niebędącym kontroli	Razem
	PLN'000	PLN'000	PLN'000		PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
<b>Stan na 1 stycznia 2015 roku</b>	8 856	-	-		50 284	59 140	-	59 140
Zysk netto w okresie	-	-	-		16 338	16 338	-	16 338
Pozostałe całkowite dochody w okresie (netto)	-	-	-		-	-	-	-
<b>Suma całkowitych dochodów</b>	-	-	-		16 338	16 338	-	16 338
Wypłata dywidendy	-	-	-		-	-	-	-
Emisja akcji zwykłych i uprzywilejowanych	544	-	20		-	564	-	564
Wycena opcji put na kapitał własny	-	-	-	(7 838)	-	(7 838)	-	(7 838)
Wyksiegowanie opcji put z uwagi na jej wygaśnięcie	-	-	-	7 838	25	7 863	-	7 863
<b>Stan na 31 grudnia 2015 roku</b>	<b>9 400</b>	-	<b>20</b>	-	<b>66 647</b>	<b>76 067</b>	-	<b>76 067</b>
Zysk netto w okresie	-	-	-		34 489	34 489	-	34 489
Pozostałe całkowite dochody w okresie (netto)	-	-	-		-	-	-	-
<b>Suma całkowitych dochodów</b>	-	-	-		<b>34 489</b>	<b>34 489</b>	-	<b>34 489</b>
Wypłata dywidendy	-	-	-		-	-	-	-
Emisja akcji zwykłych	2 300	-	47 090		-	49 390	-	49 390
Wycena kapitału z emisji warrantów	-	762	-		-	762	-	762
<b>Stan na 31 grudnia 2016 roku</b>	<b>11 700</b>	<b>762</b>	<b>47 110</b>	-	<b>101 136</b>	<b>160 708</b>	-	<b>160 708</b>

## SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŹYWÓW PIENIĘŻNYCH

	Nota	Okres zakończony 31/12/2016 PLN'000	Okres zakończony 31/12/2015 PLN'000
<b>Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej</b>			
<b>Zysk przed opodatkowaniem za rok obrotowy</b>		<b>43 065</b>	<b>20 683</b>
<b>Korekty:</b>		<b>(79 257)</b>	<b>(10 501)</b>
Amortyzacja		4 901	3 921
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych		33	3
Zyski (straty) z tytułu działalności inwestycyjnej		(4 170)	80
Koszty finansowe ujęte w wyniku		5 299	5 350
Inne korekty - wycena kapitału z emisji warrantów		762	-
Inne korekty		(8)	-
Zwiększenie / zmniejszenie stanu zapasów		(88 628)	(30 938)
Zwiększenie / zmniejszenie salda należności handlowych oraz pozostałych należności		(14 174)	(1 600)
Zwiększenie / zmniejszenie salda zobowiązań handlowych oraz pozostałych zobowiązań		16 436	12 328
Zwiększenie / zmniejszenie zobowiązań z tyt. świadczeń pracowniczych oraz rezerw		292	355
<b>Środki pieniężne z działalności operacyjnej</b>		<b>(36 192)</b>	<b>10 182</b>
Zapłacony podatek dochodowy		(8 379)	(3 704)
<b>Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>		<b>(44 571)</b>	<b>6 478</b>
<b>Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej</b>			
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych		(5 277)	(3 714)
Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych		151	9 007
Nabycie aktywów finansowych		(110)	-
Zbycie aktywów finansowych		-	-
Splata udzielonych pożyczek		88	50
Odsetki otrzymane		42	44
Zakup nieruchomości inwestycyjnych		-	-
Wpływy z udzielonego leasingu finansowego		187	50
Udzielone pożyczki		(90)	(122)
Wpływy z tyt. kontraktów terminowych		4 794	-
Wydatki z tyt. kontraktów terminowych		(516)	-
<b>Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>		<b>(731)</b>	<b>5 315</b>
<b>Przepływy pieniężne z działalności finansowej</b>			
Wpływy z emisji akcji		50 600	564
Wydatki dotyczące emisji akcji		(1 251)	-
Otrzymane kredyty i pożyczki		5 734	56 216
Splaty kredytów i pożyczek		(389)	(55 051)
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego		(3 988)	(2 463)
Odsetki zapłacone		(5 404)	(5 418)
<b>Środki pieniężne netto z działalności finansowej</b>		<b>45 302</b>	<b>(6 152)</b>
<b>Przepływy pieniężne netto razem</b>		<b>-</b>	<b>5 641</b>
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu sprawozdawczego		11 007	5 369
Wpływ zmian kursów walut na saldo środków pieniężnych w walutach obcych		(31)	(3)
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu sprawozdawczego</b>	31	<b>10 976</b>	<b>11 007</b>

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

## 1. Informacje ogólne

## 1.1. Informacje o jednostce dominującej

Siedziba Spółki dominującej znajduje się w Polsce pod adresem: 43-150 Bieruń, ul. Ekonomiczna 20. Spółka jest zarejestrowana w Krajowym Rejestrze Sądowym w Sądzie Rejonowym Katowice-Wschód, Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000291327.

Na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, skład organów zarządczych i nadzorujących jednostki jest następujący:

**Zarząd:**

Aleksander Górecki - Prezes Zarządu  
Andrzej Manowski - Wiceprezes Zarządu  
Magdalena Zwolińska - Członek Zarządu  
Piotr Janta - Członek Zarządu

**Rada Nadzorcza:**

Jarosław Plisz - Przewodniczący Rady  
Katarzyna Górecka - Członek Rady  
Bogumił Woźny - Członek Rady  
Bogumił Kamiński - Członek Rady  
Zygmunt Grajkowski - Członek Rady

**Prokurenci:**

Grzegorz Lenda - Prokurent (prokura łączna)

**Biegły Rewident:**

Deloitte Polska Sp. z o.o. Sp.k.  
al. Jana Pawła II 22  
00-133 Warszawa

Według stanu na dzień 31 grudnia 2016 roku struktura akcji jednostki dominującej jest następująca:

Kapitał akcyjny składa się z:	ilość akcji	wartość nominalna	wartość kapitału
akcje na okaziciela serii A zwykłe	1 000	0,10 zł	100,00 zł
akcje na okaziciela serii B zwykłe	111 110	0,10 zł	11 111,00 zł
akcje na okaziciela serii C zwykłe	160 386	0,10 zł	16 038,60 zł
akcje na okaziciela serii D zwykłe	48 319 769	0,10 zł	4 831 976,90 zł
akcje na okaziciela serii E zwykłe	39 964 295	0,10 zł	3 996 429,50 zł
akcje na okaziciela serii F zwykłe	4 444 440	0,10 zł	444 444,00 zł
akcje na okaziciela serii G zwykłe	999 000	0,10 zł	99 900,00 zł
akcje na okaziciela serii H zwykłe	23 000 000	0,10 zł	2 300 000,00 zł
<b>Razem</b>	<b>117 000 000</b>		<b>11 700 000,00 zł</b>

Zarząd Spółki dominującej zwraca uwagę, że zgodnie z par 8 ust 4 Statutu Spółki akcje imienne Spółki uległy w dniu 6 czerwca 2016 r. dematerializacji w rozumieniu Ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o obrocie instrumentami finansowymi (tekst jednolity - Dz.U. z 2014 r., poz.94 ze zm.), w związku z powyższym z tym dniem wszystkie akcje imienne zostały przekształcone w akcje zwykłe na okaziciela.

Czas trwania działalności Spółki dominującej nie jest ograniczony.

Rokiem obrotowym Spółki dominującej jest rok kalendarzowy.

Podstawowym obszarem działalności Spółki dominującej jest organizacja dystrybucji części zamiennych do samochodów bezpośrednio od producentów do odbiorców końcowych. Spółka dominująca jest importerem i dystrybutorem części do samochodów osobowych i dostawczych w obszarze rynku części zamiennych klasyfikowanych zgodnie z regulacjami prawnymi i dyrektywami Unii Europejskiej GVO.

Akcje Auto Partner S.A. są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

## 1.2. Informacje o Grupie Kapitałowej

Na dzień bilansowy w skład Grupy Kapitałowej Auto Partner S.A. wchodzi Auto Partner S.A. jako podmiot dominujący 3 jednostki zależne oraz 1 jednostka stowarzyszona.

Dodatkowe informacje na temat jednostek objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym zostały zamieszczone w nocie 15.

Czas trwania działalności poszczególnych jednostek wchodzących w skład grupy kapitałowej nie jest ograniczony. Sprawozdania finansowe wszystkich jednostek podporządkowanych sporządzone zostały za ten sam okres sprawozdawczy co sprawozdanie finansowe jednostki dominującej, przy zastosowaniu spójnych zasad rachunkowości.

Rokiem obrotowym Spółki dominującej oraz Spółek wchodzących w skład grupy jest rok kalendarzowy.



Podstawowym obszarem działalności Grupy jest organizacja dystrybucji części zamiennych do samochodów bezpośrednio od producentów do odbiorców końcowych. Grupa jest importerskim i dystrybutorem części do samochodów osobowych i dostawczych w obszarze rynku części zamiennych klasyfikowanych zgodnie z regulacjami prawnymi i dyrektywami Unii Europejskiej GVO.

### **1.3. Zmiany polityki rachunkowości**

Na dzień 31.12.2016 Zarząd Spółki dominującej dokonał zmiany polityki rachunkowości w zakresie prezentacji kosztów w układzie kalkulacyjnym, szczegóły opisano w notcie nr 7.

## 2. Nowe standardy i interpretacje

### 2.1. Oświadczenie o zgodności z MSSF

Prezentowane skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Auto Partner S.A. za okres od 1 stycznia 2016 roku do 31 grudnia 2016 roku sporządzono w oparciu o Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związanych z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej.

### 2.2. Standardy i interpretacje zastosowane po raz pierwszy w roku 2016

Następujące standardy, zmiany do istniejących standardów oraz interpretacje opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz zatwierdzone do stosowania w UE wchodziły w życie po raz pierwszy w roku 2016:

- **Zmiany do różnych standardów „Poprawki do MSSF (cykl 2010-2012)”** – dokonane zmiany w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do MSSF (MSSF 2, MSSF 3, MSSF 8, MSSF 13, MSR 16, MSR 24 oraz MSR 38) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa – zatwierdzone w UE w dniu 17 grudnia 2014 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 lutego 2015 lub po tej dacie), opublikowane w dniu 12 grudnia 2013 roku. Dokonano zmian do różnych standardów i interpretacji w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do Standardów (MSSF 2, MSSF 3, MSSF 8, MSSF 13, MSR 16, MSR 24 oraz MSR 38) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa. Wprowadzone zmiany doprecyzowały wymagane ujęcie księgowo w sytuacjach, w których poprzednio dopuszczana była dowolność interpretacji. Najważniejsze z nich to nowe lub zmienione wymogi dotyczące: (i) definicji „warunku nabycia uprawnień”; (ii) rozliczania zapłaty warunkowej w połączeniu przedsięwzięć; (iii) agregacji segmentów operacyjnych i uzgodnienia sumy aktywów segmentów sprawozdawczych do aktywów jednostki; (iv) wyceny krótkoterminowych należności i zobowiązań; (v) proporcjonalnego przekształcenia skumulowanego umorzenia w modelu przeszacowania oraz (vi) definicji kluczowych członków kierownictwa.
- **Zmiany do MSR 19 „Świadczenia pracownicze”** – Programy określonych świadczeń: składki pracownicze - zatwierdzone w UE w dniu 17 grudnia 2014 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 lutego 2015 roku lub po tej dacie), zostały opublikowane przez RMSR w dniu 21 listopada 2013 roku. Pomniejsze zmiany dotyczą zakresu zastosowania standardu do składek od pracowników lub osób trzecich płaconych na rzecz programów określonych świadczeń. Celem zmian jest uproszczenie rozliczania składek, które są niezależne od liczby przepracowanych lat pracy (np. składek pracowniczych obliczanych jako stały procent wynagrodzenia).
- **Zmiany do MSR 16 „Rzeczowe aktywa trwałe” oraz MSR 41 „Rolnictwo”** – Rolnictwo: uprawy roślinne – zatwierdzone w UE w dniu 23 listopada 2015 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie), zostały opublikowane przez RMSR w dniu 30 czerwca 2014 roku. Zmiany włączają uprawy roślinne, które są wykorzystywane wyłącznie w celu wzrostu produktów, w zakres MSR 16 i w związku z tym rozliczane one są w taki sam sposób jak rzeczowe aktywa trwałe.
- **Zmiany do MSSF 11 „Wspólne ustalenia umowne”** – Rozliczanie nabycia udziałów we wspólnych operacjach – zatwierdzone w UE w dniu 24 listopada 2015 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie), opublikowane przez RMSR w dniu 6 maja 2014 roku. Zmiany dostarczają nowe wskazówki w zakresie sposobu rozliczania nabycia udziałów we wspólnych operacjach mającego formę przedsięwzięcia.
- **Zmiany do MSR 16 „Rzeczowe aktywa trwałe” oraz MSR 38 „Aktywa niematerialne”** – Wyjaśnienia na temat akceptowalnych metod amortyzacyjnych – zatwierdzone w UE w dniu 2 grudnia 2015 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie), zostały opublikowane przez RMSR w dniu 12 maja 2014 roku. Zmiany precyzują, że stosowanie metod opartych na przychodach do obliczania amortyzacji środka trwałego nie jest właściwe, ponieważ przychody uzyskane z działalności, która obejmuje wykorzystanie aktywów na ogół odzwierciedla czynniki inne niż konsumpcja korzyści ekonomicznych pochodzących z danego składnika aktywów. Zmiany precyzują również, że przyjęcie przychodu jako podstawy pomiaru zużycia korzyści ekonomicznych pochodzących z danego składnika aktywów niematerialnych jest co do zasady uważane za nieodpowiednie. Dopuszczalne są jednak odstępstwa od tej zasady w ściśle określonych okolicznościach.
- **Zmiany do różnych standardów „Poprawki do MSSF (cykl 2012-2014)”** – dokonane zmiany w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do MSSF (MSSF 5, MSSF 7, MSR 19 oraz MSR 34) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa – zatwierdzone w UE w dniu 15 grudnia 2015 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie); opublikowane w dniu 25 września 2014 roku. Dokonano zmian do różnych standardów i interpretacji w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do Standardów (MSSF 5, MSSF 7, MSR 19 oraz MSR 34) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa. Wprowadzone zmiany doprecyzowały wymagane ujęcie księgowo w sytuacjach, w których poprzednio dopuszczana była dowolność interpretacji. Poprawki zawierają nowe lub zmienione wymogi dotyczące: (i) zmiany w metodach zbycia; (ii) kontraktów usługowych; (iii) zastosowania poprawek do MSSF 7 w skróconych śródrocznych sprawozdaniach finansowych; (iv) Stopa dyskonta: emisje na rynkach regionalnych; (v) ujawniania informacji „w innym miejscu śródrocznego raportu finansowego”.

· **Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”** – Inicjatywa w odniesieniu do ujawnień – zatwierdzone w UE w dniu 18 grudnia 2015 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie), opublikowane w dniu 18 grudnia 2014 roku. Zmiany do MSR 1 mają na celu zachęcanie jednostek do zastosowania profesjonalnego osądu w celu określenia, jakie informacje podlegają ujawnieniu w sprawozdaniu finansowym jednostki. Na przykład, zmiany określają jasno, że istotność ma zastosowanie do całości sprawozdania finansowego oraz że włączanie nieistotnych informacji może zmniejszyć przydatność ujawnień w sprawozdaniu finansowym. Ponadto zmiany wyjaśniają, że jednostki powinny korzystać z profesjonalnego osądu w celu ustalenia, gdzie i w jakiej kolejności zaprezentować ujawnienia w sprawozdaniu finansowym.

· **Zmiany do MSR 27 „Jednostkowe sprawozdania finansowe”** – Metoda praw własności w jednostkowych sprawozdaniach finansowych – zatwierdzone w UE w dniu 18 grudnia 2015 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie), opublikowane przez RMSR w dniu 12 sierpnia 2014 roku. Zmiany mają na celu przywrócenie metody praw własności jako dodatkowej opcji rozliczania inwestycji w jednostkach zależnych, wspólnych przedsięwzięciach i jednostkach stowarzyszonych w jednostkowych sprawozdaniach finansowych jednostek.

· **Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe”, MSSF 12 „Ujawnienia na temat udziałów w innych jednostkach” oraz MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach”** – Jednostki inwestycyjne: zastosowanie zwolnienia z konsolidacji, opublikowane w dniu 18 grudnia 2014 roku, zatwierdzone w UE w dniu 22 września 2016 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie). Pomniejsze zmiany do MSSF 10, MSSF 12 oraz MSR 28 wprowadzają wyjaśnienia w odniesieniu do rozliczania jednostek inwestycyjnych. Zmiany dostarczają także, w szczególnych okolicznościach, pewne zwolnienia w tym aspekcie.

W/w standardy, interpretacje i zmiany do standardów nie miały istotnego wpływu na dotychczas stosowaną politykę rachunkowości jednostki.

### 2.3. Standardy i interpretacje przyjęte przez RMSR, ale jeszcze niezatwierdzone do stosowania w UE

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji przyjętych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych standardów, zmian do standardów i interpretacji, które według stanu na dzień zatwierdzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie zostały jeszcze przyjęte do stosowania w UE (poniższe daty wejścia w życie odnoszą się do standardów w wersji pełnej):

· **MSSF 14 „Odroczone salda z regulowanej działalności”**, został opublikowany przez RMSR w dniu 30 stycznia 2014 roku. Standard ten ma na celu umożliwienie podmiotom stosującym MSSF po raz pierwszy, a które obecnie ujmują odroczone salda z działalności regulacyjnej zgodnie z ich poprzednimi ogólnie przyjętymi zasadach rachunkowości, kontynuację ujmowania tych sald po przejściu na MSSF.

· **MSSF 16 „Leasing”** został wydany przez RMSR w dniu 13 stycznia 2016 roku. Zgodnie z MSSF 16 leasingobiorca ujmuje prawo do użytkowania składnika aktywów oraz zobowiązanie z tytułu leasingu. Prawo do użytkowania składnika aktywów jest traktowane podobnie jak inne aktywa niefinansowe i odpowiednio amortyzowane. Zobowiązania z tytułu leasingu wycenia się początkowo w wartości bieżącej opłat leasingowych płatnych w okresie leasingu, zdyskontowanej o stopę zawartą w leasingu, jeżeli jej ustalenie nie jest trudne. Jeżeli nie można łatwo określić tej stopy, leasingobiorca stosuje krańcową stopę procentową. W odniesieniu do klasyfikacji leasingu u leasingodawców, przeprowadza się ją tak samo jak zgodnie z MSR 17 – tj. jako leasing operacyjny lub finansowy. U leasingodawcy leasing jest klasyfikowany jako leasing finansowy, jeżeli następuje przeniesienie zasadniczo całego ryzyka i pożytków z tytułu posiadania odnośnych aktywów. W przeciwnym przypadku leasing jest klasyfikowany jako leasing operacyjny. W leasingu finansowym leasingodawca rozpoznaje przychody finansowe przez okres leasingu, w oparciu o stałą okresową stopę zwrotu na inwestycji netto. Leasingodawca ujmuje płatności leasingu operacyjnego w przychody liniowo lub w inny systematyczny sposób, jeśli lepiej odzwierciedla wzór otrzymywania korzyści z wykorzystania odnośnych aktywów.

· **Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” oraz MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach”** – Sprzedaż lub wniesienie aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem, opublikowane w dniu 11 września 2014 roku. Zmiany mają na celu usunięcie sprzeczności między wymogami MSR 28 a MSSF 10 oraz wyjaśniają, że ujęcie zysku lub straty w transakcjach z udziałem jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia zależy od tego czy sprzedane lub wniesione aktywa stanowią przedsięwzięcie.

· **Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy”** – Ujmowanie aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego od niezrealizowanych strat zostały wydane przez RMSR w dniu 19 stycznia 2016 roku. Zmiany do MSR 12 wyjaśniają sposób wykazywania aktywów z tytułu odroczonego podatku w związku z instrumentami dłużnymi wycenianymi w wartości godziwej.

· **Zmiany do MSR 7 „Sprawozdanie z przepływów pieniężnych”** – Inicjatywa w odniesieniu do ujawnień zostały wydane przez RMSR w dniu 29 stycznia 2016 roku. Zmiany doprecyzowujące MSR 7 mają na celu poprawę informacji przekazywanych na rzecz użytkowników sprawozdań finansowych o działalności finansowej jednostki. Zmiany wymagają, aby jednostka wystosowała ujawnienia umożliwiające użytkownikom sprawozdań finansowych ocenę zmian zobowiązań wynikających z działalności finansowej, w tym zarówno zmian wynikających z przepływów pieniężnych jak i niepieniężnych.

· **Zmiany do MSSF 2 „Płatności na bazie akcji”** – Klasyfikacja oraz wycena płatności na bazie akcji zostały wydane przez RMSR w dniu 20 czerwca 2016 roku. Zmiany wprowadzają wymogi w zakresie ujmowania: (a) skutków warunków nabycia uprawnień i warunków innych niż warunki nabycia uprawnień na wycenę płatności na bazie akcji rozliczanymi w środkach pieniężnych; (b) płatności na bazie akcji mające funkcję rozliczenia netto z zobowiązaniami podatkowymi; oraz (c) modyfikacji warunków płatności na bazie akcji, które powodują zmianę klasyfikację transakcji z rozliczanych w środkach pieniężnych do rozliczanych w instrumentach kapitałowych.

· **Zmiany do MSSF 2 „Płatności na bazie akcji”** – Klasyfikacja oraz wycena płatności na bazie akcji zostały wydane przez RMSR w dniu 20 czerwca 2016 roku. Zmiany wprowadzają wymogi w zakresie ujmowania: (a) skutków warunków nabycia uprawnień i warunków innych niż warunki nabycia uprawnień na wycenę płatności na bazie akcji rozliczanymi w środkach pieniężnych; (b) płatności na bazie akcji mające funkcję rozliczenia netto z zobowiązaniami podatkowymi; oraz (c) modyfikacji warunków płatności na bazie akcji, które powodują zmianę klasyfikację transakcji z rozliczanych w środkach pieniężnych do rozliczanych w instrumentach kapitałowych.

· **Zmiany do MSSF 4 „Umowy ubezpieczeniowe”** – Zastosowanie MSSF 9 „Instrumenty finansowe” wraz z MSSF 4 „Instrumenty ubezpieczeniowe” zostały wydane przez RMSR w dniu 12 września 2016 roku. Zmiany zostały wprowadzone w celu rozwiązania problemów wynikających z wdrożenia nowego standardu MSSF 9 „Instrumenty finansowe” przed wprowadzeniem nowego standardu zastępującego MSSF 4.

· **Zmiany do różnych standardów „Poprawki do MSSF (cykl 2014-2016)”** zostały wydane przez RMSR w dniu 8 grudnia 2016 roku. Dokonano zmian do różnych standardów w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do Standardów (MSSF 1, MSSF 12 oraz MSR 28) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa. Poprawki zawierają: (i) usunięcie paragrafów E3-E7 z krótkoterminowych zwolnień w MSSF 1 gdyż minął termin ich zastosowania, (ii) wyjaśnienie zakresu MSSF 12, określając, że wymogi dotyczące ujawniania informacji w MSSF 12, z wyjątkiem przypadków określonych w paragrafach B10-B16, dotyczy udziałów wymienionych w paragrafie 5, które zostały zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży, jako przeznaczone do dystrybucji lub jako działalność zaniechana zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży oraz działalność zaniechana”, (iii) wyjaśnienie w zakresie wyboru wyceny w wartości godziwej przez wynik finansowy inwestycji w jednostki stowarzyszone lub wspólne przedsięwzięcia, które znajdują się w posiadaniu organizacji typu venture-capital lub podobny podmiot. Zmiany wyjaśniają, że tego wyboru można dokonać w momencie początkowego ujęcia w odniesieniu do każdej inwestycji w jednostki stowarzyszone lub wspólne przedsięwzięcia (indywidualnie w odniesieniu do każdej inwestycji).

· **Interpretacja KIMSF 22 „Transakcje w walutach obcych i płatności zaliczkowe”** została wydana przez RMSR w dniu 8 grudnia 2016 roku. Interpretacja określa, iż w celu ustalenia kursu wymiany datą transakcji jest data początkowego ujęcia przedplaty jako składnika aktywów niepieniężnych lub zobowiązania z tytułu odroczonego dochodu. Jeśli istnieje wiele płatności lub wpływów zaliczkowych, ustala się datę transakcji w odniesieniu do każdej płatności lub wpływów.

· **Zmiany do MSR 40 „Nieruchomości inwestycyjne” – Przeniesienia nieruchomości inwestycyjnych** zostały wydane przez RMSR w dniu 8 grudnia 2016 r. Zmiany określają, że jednostka dokonuje przeniesienia poszczególnych nieruchomości do lub z nieruchomości inwestycyjnych tylko wówczas, gdy istnieją dowody na zmianę sposobu ich użytkowania. Zmiana sposobu użytkowania występuje wtedy, gdy poszczególna nieruchomość spełnia lub przestała spełniać definicję nieruchomości inwestycyjnych. Zmiana intencji kierownictwa co do sposobu użytkowania nieruchomości sama w sobie nie stanowi przesłanki na zmianę sposobu użytkowania. Zmiany określają również, iż przykłady zawarte w paragrafie 57 nie stanowią zamkniętego katalogu przykładów (przed zmianą wykaz ten stanowił zamknięty katalog przykładów).

Jednocześnie nadal poza regulacjami przyjętymi przez UE pozostaje rachunkowość zabezpieczeń portfela aktywów i zobowiązań finansowych, których zasady nie zostały zatwierdzone do stosowania w UE.

Według szacunków jednostki, zastosowanie rachunkowości zabezpieczeń portfela aktywów lub zobowiązań finansowych według MSR 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena” nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby przyjęte do stosowania na dzień bilansowy.

Na dzień 31.12.2016 Zarząd Grupy dokonał wstępnej, ogólnej analizy umów, które spełniają kryteria leasingu wg MSSF 16. Po zastosowaniu nowych regulacji, tj.: od 01.01.2019 roku, Zarząd spodziewa się istotnego zwiększenia wartości aktywów, tj. o ok. 30mln zł oraz zobowiązań z tytułu leasingu w sprawozdaniu z sytuacji finansowej i dotyczy to głównie nieruchomości jak również w rachunku zysków i strat przesunięcia części odsetkowej z działalności operacyjnej w działalność finansową.

W zakresie pozostałych w/w standardów, interpretacji i zmian, wg szacunków Zarządu nie miałyby one istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Grupę na dzień bilansowy.

#### 2.4 Standardy i interpretacje, jakie zostały już opublikowane i zatwierdzone przez UE, ale jeszcze nie weszły w życie

Zatwierdzając niniejsze sprawozdanie finansowe Grupa nie zastosowała następujących standardów, zmian standardów i interpretacji, które zostały opublikowane przez RMSR i zatwierdzone do stosowania w UE, ale które nie weszły jeszcze w życie:

· **MSSF 9 „Instrumenty finansowe”**, opublikowany w dniu 24 lipca 2014 roku jest standardem zastępującym MSR 39 „Instrumenty finansowe – ujmowanie i wycena”. Standard został zatwierdzony przez UE 22 listopada 2016 roku i obowiązuje dla lat obrotowych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub po tej dacie. MSSF 9 określa wymogi w zakresie ujmowania i wyceny, utraty wartości, zaprzestania ujmowania oraz rachunkowości zabezpieczeń.

**Klasyfikacja i wycena** - MSSF 9 wprowadza nowe podejście do klasyfikacji aktywów finansowych, która uzależniona jest od charakterystyki przepływów pieniężnych oraz modelu biznesowego związanymi z danymi aktywami. Takie jednolite podejście oparte na zasadach zastępuje istniejące wymagania oparte na regulacjach zgodnie z MSR 39. Nowy model skutkuje również ujednoczeniem modelu utraty wartości w stosunku do wszystkich instrumentów finansowych.

**Utrata wartości** - MSSF 9 wprowadza nowy model utraty wartości ustalonej w oparciu o oczekiwane straty, który wymaga bieżącego uznawania oczekiwanych strat kredytowych. W szczególności, nowy standard wymaga, aby jednostki ujmowały oczekiwane straty kredytowe w momencie kiedy instrumenty finansowe są ujmowane po raz pierwszy oraz ujmowały wszelkie oczekiwane straty z całego okresu życia instrumentów w szybszy niż dotychczas sposób.

**Rachunkowość zabezpieczeń** - MSSF 9 wprowadza zreformowany model rachunkowości zabezpieczeń, z rozszerzonymi wymaganiami ujawnień o działalności zarządzania ryzykiem. Nowy model stanowi znaczącą zmianę rachunkowości zabezpieczeń, która ma na celu dostosowanie zasad rachunkowości do praktycznej działalności zarządzania ryzykiem.

**Własne ryzyko kredytowe** - MSSF 9 usuwa zmienność wyniku finansowego, powodowaną przez zmiany ryzyka kredytowego zobowiązań wyznaczonych do wyceny w wartości godziwej. Ta zmiana oznacza, że zyski na zobowiązaniach spowodowane pogorszeniem własnego ryzyka kredytowego jednostki nie są ujmowane w rachunku zysków i strat.

**MSSF 15 „Przychody z umów z klientami”**, został opublikowany przez RMSR w dniu 28 maja 2014 roku, zatwierdzony przez UE 22 września 2016 roku, obowiązujący dla lat obrotowych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub po tej dacie. Standard ten określa, w jaki sposób i kiedy ujmuje się przychody, jak i wymaga dostarczenia bardziej szczegółowych ujawnień. Standard zastępuje MSR 18 „Przychody”, MSR 11 „Umowy o usługę budowlaną” oraz wiele interpretacji związanych z ujmowaniem przychodów. Standard ma zastosowanie do prawie wszystkich umów z klientami (główne wyjątki dotyczą umów leasingowych, instrumentów finansowych oraz umów ubezpieczeniowych). Fundamentalną zasadą nowego standardu jest ujmowanie przychodów w taki sposób, aby odzwierciedlić transfer towarów lub usług na rzecz klientów oraz w takiej kwocie, które odzwierciedla wysokość wynagrodzenia (tj. płatność), do którego spółka spodziewa się uzyskać prawo w zamian za towary lub usługi. Standard dostarcza również wytyczne ujmowania transakcji, które nie były szczegółowo regulowane przez dotychczasowe standardy (np. przychody z usług czy modyfikacje umów) jak i dostarcza obszerniejsze wyjaśnienia na temat ujmowania umów wieloelementowych.

Według szacunków Grupy, wyżej wymienione zmiany do standardów i interpretacji nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Grupę na dzień bilansowy.

## 2.5. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie istnieją żadne okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuacji działalności gospodarczej przez Grupę.

## 2.6. Istotne oceny i oszacowania

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnego z MSSF UE wymaga od Zarządu Grupy użycia ocen i szacunków, które mają wpływ na zastosowane zasady rachunkowości oraz wykazywane aktywa, pasywa, przychody oraz koszty. Oceny i szacunki są weryfikowane na bieżąco. Zmiany szacunków są uwzględniane w wyniku okresu, w którym nastąpiła zmiana. W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły istotne zmiany ocen lub wartości szacunkowych.

## 2.7. Sezonowość

Sprzedż części zamiennych oraz akcesoriów do pojazdów samochodowych, stanowiąca podstawową działalność Grupy wykazuje wahania sezonowe w trakcie roku. Wyższa sprzedaż występuje w trakcie II i III kwartału roku, podczas gdy w trakcie IV oraz I kwartału sprzedaż ulega obniżeniu.

Wyższa sprzedaż powoduje większe zapotrzebowanie na zatowarowanie punktów sprzedaży co skutkuje sezonowym wzrostem zobowiązań w kwartale II i III.

## 2.8. Waluta funkcjonalna, waluta sprawozdawcza oraz zasady przeliczania danych finansowych

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w polskich złotych (PLN). Polski złoty jest walutą funkcjonalną i sprawozdawczą Grupy. Dane w sprawozdaniu finansowym zostały wykazane w tysiącach złotych, chyba że w konkretnych sytuacjach zostały podane z większą dokładnością.

Dla celów konsolidacji sprawozdań finansowych zagranicznych jednostek zależnych przyjęte zostały następujące zasady przeliczenia danych finansowych:

- dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej przyjęto kurs średni walut obcych NBP na koniec okresu sprawozdawczego:

	kurs średni na dzień	
	31.12.2016	31.12.2015
EUR	4,4240	4,2615

- dla pozycji rachunku zysków i strat oraz pozostałych całkowitych dochodów przyjęto średnią kursów średnich walut obcych NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w okresie sprawozdawczym:

	kurs średni w okresie sprawozdawczym	
	01.01.2016 - 31.12.2016	01.01.2015 - 31.12.2015
EUR	4,3757	4,1848

Powstałe z przeliczenia różnice kursowe odnosi się na kapitale własnym z przeliczenia jednostek zależnych.

### 3. Stosowane zasady rachunkowości

#### 3.1. Kontynuacja działalności

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego nie istnieją żadne okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuacji działalności gospodarczej przez Grupę.

#### 3.2. Podstawa wyceny

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z koncepcją kosztu historycznego, za wyjątkiem instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, które zostały wycenione w wartości godziwej.

Koszt historyczny ustalany jest co do zasady na bazie wartości godziwej dokonanej zapłaty za dobra lub usługi.

Za wartość godziwą uznaje się cenę, którą można uzyskać przy sprzedaży składnika aktywów lub zapłaconą w celu przeniesienia zobowiązania w zwyczajowej transakcji w głównym (lub najkorzystniejszym) rynku w dniu wyceny i na obecnych warunkach rynkowych, niezależnie od tego, czy cena jest bezpośrednio obserwowalna czy oszacowana przy użyciu innej techniki wyceny. W wycenie do wartości godziwej składnika aktywów lub zobowiązania, Grupa bierze pod uwagę właściwości danego składnika aktywów lub zobowiązań, jeżeli uczestnicy rynku podejmują te cechy pod uwagę przy wycenie aktywów lub zobowiązań na dzień wyceny. Wartość godziwą dla celów wyceny i / lub ujawniania informacji w sprawozdaniu finansowym Grupy ustala się na w/w podstawie, z wyjątkiem transakcji płatności w formie akcji, które są objęte zakresem MSSF 2, transakcji leasingowych, które są objęte zakresem MSR 17 jak i wycen, które mają pewne podobieństwa do wartości godziwej, ale nie są wartościami godziwymi takie jak cena sprzedaży netto zgodnie z MSR 2 czy wartość użytkowa zgodnie z MSR 36.

Ponadto, dla celów sprawozdawczości finansowej, wyceny w wartości godziwej są skategoryzowane według trzech poziomów w zależności od stopnia, w jakim dane wsadowe do pomiarów wartości godziwej są obserwowalne i od znaczenia danych wsadowych do wyceny w wartości godziwej jako całości. Poziomy te kształtują się w następujący sposób:

- **Poziom 1:** danymi wsadowymi są ceny notowane (nieskorygowane) z aktywnych rynków dla identycznych aktywów lub zobowiązań, do których jednostka ma dostęp w dniu wyceny.
- **Poziom 2:** danymi wsadowymi są dane inne niż ceny notowane zaliczane do Poziomu 1, które są obserwowalne dla składnika aktywów lub zobowiązań, bezpośrednio lub pośrednio.
- **Poziom 3:** danymi wsadowymi są nieobserwowalne dane do wyceny składnika aktywów lub zobowiązań.

#### 3.3. Zasady konsolidacji

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje sprawozdanie finansowe Spółki dominującej oraz jednostek zależnych.

##### Jednostki zależne

Spółka dominująca posiada kontrolę jeżeli: posiada władzę nad danym podmiotem, podlega ekspozycji na zmienne zwroty lub posiada prawa do zmiennych zwrotów z tytułu swojego zaangażowania w danej jednostce, ma możliwość wykorzystania władzy w celu kształtowania poziomu generowanych zwrotów.

Spółka dominująca weryfikuje swoją kontrolę nad innymi jednostkami, jeżeli wystąpiła sytuacja wskazująca na zmianę jednego lub kilku z wyżej wymienionych warunków sprawowania kontroli.

Jeżeli Spółka dominująca posiada mniej niż większość praw głosu w danej jednostce ale posiadane prawa głosu wystarczają do umożliwienia jej jednostronnego kierowania istotnymi działaniami tej jednostki, znaczy to, że sprawuje nad nią władzę. Przy ocenie czy prawa głosu w danej jednostce wystarczają dla zapewnienia władzy Spółka analizuje wszystkie istotne okoliczności, w tym: wielkość posiadanego pakietu praw głosu w porównaniu do rozmiaru udziałów i stopnia rozproszenia praw głosu posiadanych przez innych udziałowców; potencjalne prawa głosu posiadane przez Spółkę innych udziałowców lub inne strony; prawa wynikające z innych ustaleń umownych; dodatkowe okoliczności, które mogą dowodzić, że Spółka posiada lub nie posiada możliwości kierowania istotnymi działaniami w momencie podejmowania decyzji, w tym wzorce głosowania zaobserwowane na poprzednich zgromadzeniach udziałowców.

Konsolidacja Spółki zależnej rozpoczyna się w momencie uzyskania nad nią kontroli przez Spółkę dominującą a kończy się w chwili utraty tej kontroli. Dochody i koszty jednostki zależnej nabytej lub zbytej w ciągu roku ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z zysków i strat oraz innych całkowitych dochodów w okresie od daty przejścia przez Spółkę kontroli do daty utraty kontroli nad tą jednostką zależną.

Wynik finansowy i wszystkie składniki pozostałych całkowitych dochodów przypisuje się właścicielom Spółki i udziałom niesprawnym kontroli. Całkowite dochody Spółek zależnych przypisuje się właścicielom Spółki i udziałom niesprawnym kontroli nawet jeżeli powoduje to powstanie deficytu po stronie udziałów niesprawnych kontroli.

W razie konieczności sprawozdanie finansowe Spółek zależnych koryguje się w taki sposób aby dopasować stosowane przez nie zasady rachunkowości do polityki rachunkowości Spółki dominującej.

Podczas konsolidacji wszystkie wewnątrzgrupowe aktywa, zobowiązania, kapitał własny, dochody, koszty i przepływy pieniężne dotyczące transakcji dokonanych między członkami Grupy Kapitałowej podlegają eliminacji.

##### 3.3.1 Zmiany udziału Spółki dominującej w kapitale.

##### Jednostki zależne

Zmiany udziału Spółki dominującej w kapitale jednostek zależnych, które nie powodują utraty kontroli nad tymi jednostkami przez Spółkę dominującą, rozlicza się jako transakcje kapitałowe. Wartość bilansową udziałów Spółki dominującej oraz udziałów niesprawnych kontroli koryguje się w celu uwzględnienia zmian udziału w danych jednostkach zależnych. Różnice między kwotą korekty udziałów niesprawnych kontroli a wartością godziwą uiszczoną lub otrzymaną zapłaty ujmuje się bezpośrednio w kapitale własnym i przypisuje właścicielom Spółki dominującej.

Jeżeli Spółka dominująca utraci kontrolę nad jednostką zależną, w rachunku zysków i strat ujmuje się zysk lub stratę, obliczone jako różnica między (i) zagregowaną kwotą otrzymanej zapłaty i wartości godziwej zachowanych udziałów a (ii) pierwotną wartością bilansową aktywów (w tym wartości firmy) i zobowiązań tej jednostki zależnej i udziałów niesprawujących kontroli. Wszystkie kwoty związane z tą jednostką zależną, pierwotnie ujmowane w pozostałych całkowitych dochodach, rozlicza się tak, jak gdyby Spółka dominująca bezpośrednio zbyła odpowiadające im aktywa lub zobowiązania jednostki zależnej (tj. przenosi na wynik finansowy lub do innej kategorii kapitału własnego zgodnie z postanowieniami odpowiednich MSSF). Wartość godziwa inwestycji posiadanych w byłej jednostce zależnej na dzień utraty kontroli traktowana jest jako wartość godziwa w chwili początkowego ujęcia w celu umożliwienia ewentualnego rozliczenia kosztu poniesionego w chwili początkowego ujęcia inwestycji w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu zgodnie z MSR 39.

### 3.4 Aktywa trwale przeznaczone do zbycia

Aktywa trwale Grupy do zbycia klasyfikuje się jako przeznaczone do zbycia, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana raczej w wyniku transakcji zbycia niż w wyniku ich dalszego użytkowania. Warunek ten uznaje się za spełniony wyłącznie wówczas, gdy wystąpienie transakcji zbycia jest bardzo prawdopodobne, a składnik aktywów (lub grupa do zbycia) jest dostępny do natychmiastowego zbycia w swoim obecnym stanie (zgodnie z ogólnie przyjętymi warunkami handlowymi). Klasyfikacja składnika aktywów jako przeznaczonego do zbycia zakłada zamiar kierownictwa Grupy do dokonania transakcji zbycia w ciągu roku od momentu zmiany klasyfikacji.

Aktywa trwale (i grupy do zbycia) sklasyfikowane jako przeznaczone do zbycia wycenia się po niższej spośród dwóch wartości: pierwotnej wartości bilansowej lub wartości godziwej, pomniejszonej o koszty związane ze sprzedażą.

Grupa w momencie zaklasyfikowania aktywa trwałego jako przeznaczonego do zbycia zaprzestaje jego amortyzacji.

### 3.5 Ujmowanie przychodów

Przychody ujmowane są w wartości godziwej zapłaty otrzymanej lub należnej, po pomniejszeniu o przewidywane rabaty, zwroty klientów i podobne pomniejszenia, w tym podatek od towarów i usług VAT oraz inne podatki związane ze sprzedażą, za wyjątkiem podatku akcyzowego.

#### 3.5.1 Sprzedaż towarów

Przychody ze sprzedaży towarów ujmowane są w momencie, kiedy towary zostały wydane z magazynu, a wszelkie prawa do tego towaru zostały przekazane oraz po spełnieniu wszystkich następujących warunków:

- przeniesienia z Grupy na nabywcę znaczącego ryzyka i korzyści wynikających z prawa własności towarów;
- Grupa przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami oraz nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli
- możliwości dokonania wiarygodnej wyceny kwoty przychodów;
- wystąpienia prawdopodobieństwa, że jednostka otrzyma korzyści ekonomiczne związane z transakcją; oraz
- możliwości wiarygodnej wyceny kosztów poniesionych lub przewidywanych w związku z transakcją.

Przychody wykazuje się w wartości netto, bez podatku VAT, z uwzględnieniem udzielonych rabatów oraz pomniejszone o zwroty towarów przez klientów.

#### 3.5.2 Świadczenie usług

Przychody ze świadczenia usług ujmowane są w momencie wykonania usługi.

#### 3.5.3 Przychody z tytułu odsetek i dywidend

Przychody z dywidendy ujmowane są w chwili ustanowienia prawa udziałowca do jej otrzymania (pod warunkiem, że zachodzi prawdopodobieństwo uzyskania przez Grupę korzyści ekonomicznych oraz że da się wiarygodnie wycenić wysokość przychodu).

Przychody z odsetek ujmowane są gdy uprawdopodobnione jest ich otrzymanie a wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

### 3.6 Leasing

Leasing klasyfikuje się jako leasing finansowy, gdy w ramach zawartej umowy zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z posiadania przedmiotu leasingu przenoszone jest na leasingobiorcę. Wszelkie pozostałe rodzaje leasingu traktowane są jako leasing operacyjny.

#### 3.6.1 Grupa jako leasingobiorca

Aktywa użytkowane na podstawie umowy leasingu finansowego traktuje się jak aktywa Grupy i wycenia w ich wartości godziwej w momencie ich nabycia, nie wyższej jednak niż wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych. Powstające z tego tytułu zobowiązanie wobec leasingodawcy jest prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji zobowiązań z tytułu leasingu finansowego.

Płatności leasingowe dzielone są na część odsetkową i zmniejszenie zobowiązania z tytułu leasingu. Koszty finansowe odnosi się bezpośrednio do rachunku zysków i strat, chyba że można je bezpośrednio przyporządkować do odpowiednich aktywów – wówczas są one kapitalizowane zgodnie z zasadami rachunkowości Grupy dotyczącymi kosztów finansowania zewnętrznego, przedstawionymi poniżej w notce 3.8 Płatności warunkowe z tytułu leasingu ujmuje się w kosztach w okresie ponoszenia.

Umowy dzierżawy i leasingu, których całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu posiadania aktywów dotyczą leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego i odnoszone liniowo w kosztach.

### 3.7 Waluty obce

Transakcje przeprowadzane w walucie innej niż waluta funkcjonalna (waluty obce) wykazuje się po kursie waluty obowiązującym z dnia poprzedzającego dzień transakcji, przy czym kurs ten nie odbiega istotnie od kursu na dzień transakcji. Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne denominowane w walutach obcych są przeliczane według średniego kursu danej waluty ogłaszanego przez NBP na ten dzień. Niepieniężne pozycje wyceniane w wartości godziwej i denominowane w walutach obcych wycenia się po kursie obowiązującym w dniu ustalenia wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane są według kosztu historycznego.

Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia transakcji oraz wyceny na dzień sprawozdawczy pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu, przy czym różnice kursowe powstające w związku z rozliczeniem zobowiązań i należności handlowych ujęte zostały w pozostałych zyskach/stratach netto w ramach działalności operacyjnej.

### 3.8 Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego czasu w celu doprowadzenia ich do użytkowania, zalicza się do kosztów wytworzenia takich aktywów aż do momentu, w którym aktywa te są zasadniczo gotowe do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży.

Wszelkie pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są odnoszone bezpośrednio na wynik w okresie, w którym zostały poniesione.

### 3.9 Koszty świadczeń pracowniczych oraz z tytułu rozwiązania umów

#### 3.9.1 Koszty świadczeń emerytalnych i z tytułu rozwiązania umów

Grupa ujmuje w sprawozdaniu z sytuacji finansowej zobowiązanie z tytułu wypłaty świadczeń emerytalnych w wysokości wartości bieżącej zobowiązania na dzień bilansowy, z uwzględnieniem zysków i strat aktuarialnych. Wysokość zobowiązania z tytułu powyższych świadczeń wyliczana jest przez niezależną firmę doradztwa aktuarialnego metodą prognozowanych świadczeń jednostkowych (ang. Projected Unit Credit Method).

Rezerwy obliczane są metodą indywidualną, dla każdego pracownika osobno. Podstawą do obliczenia rezerwy dla pracownika jest przewidywana kwota danego świadczenia, jaką Grupa zobowiązuje się wypłacić na podstawie odpowiednich przepisów prawa.

Prognozowana kwota świadczenia jest obliczana z uwzględnieniem m.in. przewidywanej kwoty podstawy wymiaru tego świadczenia, przewidywanego wzrostu podstawy wymiaru świadczenia do momentu nabycia przez danego pracownika prawa do tego świadczenia oraz współczynnika procentowego uzależnionego od stażu pracy danego pracownika.

Obliczona kwota jest dyskontowana aktuarialnie na dzień bilansowy a następnie pomniejszana o zdyskontowane aktuarialnie na ten sam dzień kwoty rocznych odpisów na rezerwę, jakich Grupa dokonuje na powiększenie rezerwy danego pracownika. Dyskonto aktuarialne oznacza iloczyn dyskonta finansowego i prawdopodobieństwa dotrwania danego pracownika jako pracownika Grupy do momentu otrzymania świadczenia. Stopa dyskonta finansowego odpowiada rynkowej stopie zwrotu z długoterminowych obligacji skarbowych na moment wykonywania wyceny.

Prawdopodobieństwo, o którym mowa powyżej jest ustalane w oparciu o metodę ryzyk współzawodniczących (ang. Multiple Decrement Model), przy czym uwzględnia się możliwość zwolnienia się z pracy przez pracownika, ryzyko całkowitej niezdolności do pracy i ryzyko śmierci.

Możliwość zwolnienia się z pracy przez pracownika jest określana z zastosowaniem rozkładu prawdopodobieństwa oraz z uwzględnieniem danych statystycznych Grupy. Ryzyko całkowitej niezdolności do pracy oraz ryzyko śmierci pracownika są ustalane z wykorzystaniem danych statystycznych.

Zyski i straty aktuarialne powiększają lub zmniejszają pozostałe całkowite dochody (świadczenia emerytalne) lub koszty (pozostałe długoterminowe Zobowiązanie ze świadczeń z tytułu rozwiązań stosunku pracy jest początkowo rozpoznawane w momencie kiedy, jednostka nie może już wycofać się z odpaw oraz gdy jednostka ujmuje wszelkie związane z nimi koszty restrukturyzacji).

#### 3.9.2. Krótkoterminowe i inne długoterminowe świadczenia pracownicze

Zobowiązania z tytułu świadczeń dla pracowników z tytułu wynagrodzeń, urlopów wypoczynkowych i zwolnień lekarskich są ujmowane w okresie, w którym dane usługi zostały wykonane w wartości niedyskontowanych spodziewanych świadczeń, jakie mają być wypłacone w zamian za tę pracę.

Ujęte zobowiązania z tytułu innych długoterminowych świadczeń pracowniczych wyceniane są w wartości szacowanych przyszłych wpływów środków pieniężnych, które mają być wykonane przez Grupę w odniesieniu do usług świadczonych przez pracowników do dnia sprawozdawczego.

### 3.10 Płatności na bazie akcji realizowane przez Grupę

Płatności na bazie akcji rozliczane w instrumentach kapitałowych na rzecz pracowników i innych osób świadczących podobne usługi wycenia się w wartości godziwej instrumentów kapitałowych na dzień ich przyznania. Szczegóły dotyczące określania wartości godziwej płatności na bazie akcji rozliczane w instrumentach kapitałowych znajdują się w nocie 29.

Wartość godziwą płatności na bazie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych określoną w dniu ich przyznania odnosi się w koszty metodą liniową w okresie nabywania uprawnień, na podstawie oszacowań Grupy co do instrumentów kapitałowych, do których ostatecznie zostaną nabyte prawa, drugostronnie zwiększając kapitał. Na każdy dzień bilansowy Grupa weryfikuje oszacowania dotyczące liczby instrumentów kapitałowych przewidywanych do przyznania. Ewentualny wpływ weryfikacji pierwotnych oszacowań ujmuje się w rachunku zysków i strat przez pozostały okres przyznania, z odpowiednią korektą kapitału rezerwowego na świadczenia pracownicze rozliczane w instrumentach kapitałowych.



Transakcje z innymi stronami dotyczące płatności realizowanych na bazie akcji i rozliczanych instrumentami kapitałowymi wycenia się w wartości godziwej otrzymanych towarów lub usług poza przypadkami, w których wartości tej nie da się wiarygodnie wycenić. W takiej sytuacji podstawą wyceny jest wartość godziwa przyznanych instrumentów kapitałowych wyceniona na dzień otrzymania przez jednostkę towarów lub usług od kontrahenta.

W przypadku płatności na bazie akcji rozliczanych środkami pieniężnymi ujmuje się zobowiązanie o wartości proporcjonalnej do udziału w wartości otrzymanych towarów lub usług. Na koniec każdego okresu sprawozdawczego (do momentu, gdy zobowiązanie zostanie uregulowane), a także na dzień rozliczenia, wycenia się wartość godziwą zobowiązania, z odniesieniem wszelkich zmian wartości godziwej na wynik roku.

### 3.11 Podatek

Podatek dochodowy jednostki obejmuje podatek bieżący do zapłaty oraz podatek odroczony.

#### 3.11.1 Podatek bieżący

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego okresu sprawozdawczego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów przejściowo niepodlegających opodatkowaniu i kosztów przejściowo niestanowiących kosztów uzyskania przychodów oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

#### 3.11.2 Podatek odroczony

Podatek odroczony ujmuje się od różnic przejściowych między wartością bilansową składników aktywów i zobowiązań w sprawozdaniu finansowym a odpowiadającą im podstawą opodatkowania stosowaną do obliczania wysokości zysku opodatkowanego, a także od nierozliczonych strat podatkowych oraz niewykorzystanych ulg podatkowych. Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego ujmuje się zasadniczo dla wszystkich dodatków różnic przejściowych. Składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się w odniesieniu do wszystkich ujemnych różnic przejściowych do wysokości, do której jest prawdopodobne, iż zostanie osiągnięty dochód do opodatkowania, który pozwoli na potrącenie tych różnic przejściowych. Tego rodzaju aktywów i zobowiązań z tytułu odroczonego podatku dochodowego nie ujmuje się, jeżeli różnice przejściowe wynikają z wartości firmy lub z początkowego ujęcia (poza połączeniem jednostek) innych aktywów i zobowiązań w transakcji, która nie wpływa na zysk podatkowy ani księgowy.

Ujmuje się rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego od dodatków różnic przejściowych wynikających z inwestycji w jednostkach zależnych i stowarzyszonych oraz udziałów we wspólnych przedsięwzięciach, chyba że Grupa jest w stanie kontrolować odwrócenie różnicy przejściowej i jest prawdopodobne, że różnice przejściowe nie ulegną odwróceniu w dającej się przewidzieć przyszłości. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikające z ujemnych różnic przejściowych związanych z takimi inwestycjami i udziałami są ujmowane tylko do tego stopnia, że jest prawdopodobne, że będą wystarczające zyski podlegające opodatkowaniu, na podstawie których będzie można wykorzystać korzyści podatkowe wynikające z różnic przejściowych oraz że oczekuje się, iż różnice przejściowe ulegną odwróceniu w dającej się przewidzieć przyszłości.

Wartość składników aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części, następuje jego odpis.

Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne. Wycena rezerw z tytułu odroczonego podatku dochodowego i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego odzwierciedla skutki podatkowe, które nastąpią odpowiednio do przewidywanego przez Grupę sposobu realizacji lub rozliczenia na dzień bilansowy wartości bilansowych aktywów i zobowiązań.

#### 3.11.3 Podatek bieżący i odroczony za bieżący okres

Podatek bieżący i odroczony ujmuje się w wynik, z wyjątkiem przypadków dotyczących pozycji ujmowanych w pozostałych całkowitych dochodach lub bezpośrednio w kapitale własnym. W takiej sytuacji podatek bieżący i odroczony ujmuje się również odpowiednio w pozostałych całkowitych dochodach lub w kapitale własnym. Jeżeli podatek bieżący lub odroczony wynika z początkowego rozliczenia połączenia jednostek gospodarczych, efekt podatkowy uwzględnia się w dalszych rozliczeniach tego połączenia.

### 3.12 Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz środki trwałe obce, które użytkowane są na podstawie umów dzierżawy i leasingu (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo korzyści i ryzyko z ich posiadania), wykorzystywane w działalności Grupy, a ich przewidywany okres użytkowania przekracza jeden rok.

Rzeczowe aktywa trwałe wyceniane są po cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty, które są bezpośrednio związane z nabyciem lub wytworzeniem rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane koszty finansowania zewnętrznego, które naliczone zostały do momentu przyjęcia środka trwałego do użytkowania. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych uwzględniane są w zysku lub stracie bieżącego okresu.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, w przypadku importu powiększona o obciążenia o charakterze publicznoprawnym, uwzględniająca udzielone rabaty oraz wszystkie koszty, które można bezpośrednio przyporządkować, poniesione w celu doprowadzenia składnika aktywów do stanu nadającego się do jego użytkowania. Wartość początkowa rzeczowych aktywów trwałych podlega podwyższeniu o wartość nakładów poniesionych na ich ulepszenie.

Środki trwałe w okresie ich montażu bądź budowy, które na dzień bilansowy nie zostały dostosowane do miejsca i warunków potrzebnych do rozpoczęcia jego funkcjonowania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa ujmowane są jako środki trwałe w budowie. Amortyzacja dotycząca tych aktywów trwałych rozpoczyna się w miesiącu następującym po miesiącu przyjęcia ich do użytkowania, zgodnie z zasadami dotyczącymi pozostałych aktywów trwałych Grupy.

Rzeczowe aktywa trwałe podlegają amortyzacji. Amortyzacja rozpoczyna się w miesiącu następującym po miesiącu przyjęcia składnika aktywów do użytkowania. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Ujmuje się amortyzację w taki sposób, aby dokonać odpisu kosztu składnika aktywów (innych niż grunty oraz środki trwałe w budowie) do wartości rezydualnej przy użyciu metody liniowej. Szacowane okresy użytkowania, wartości rezydualne oraz metody amortyzacji są weryfikowane na koniec każdego okresu sprawozdawczego (z perspektywnym zastosowaniem wszelkich zmiany w szacunkach).

Stawki amortyzacyjne ustalane są z uwzględnieniem okresu użyteczności rzeczowych aktywów trwałych i odzwierciedlają faktyczne ich zużycie. Ustalane odpisy dokonywane są metodą liniową wg następujących stawek:

grunty - nie podlegają amortyzacji  
 budynki i lokale oraz spółdzielcze prawo do lokalu użytkowego i spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu mieszkalnego - 2,5% - 10%  
 obiekty inżynierii lądowej i wodnej - 2,5% - 10%  
 kotły i maszyny energetyczne - 2,5% - 10%  
 maszyny, urządzenia i aparaty ogólnego zastosowania - 10% - 25%  
 urządzenia techniczne - 10% - 30%  
 środki transportu - 10% - 40%  
 narzędzia, przyrządy, ruchomości i wyposażenie, gdzie indziej niesklasyfikowane - 5% - 30%

Aktywa utrzymywane na podstawie umowy leasingu finansowego amortyzuje się przez okres ich przewidywanego użytkowania ekonomicznego na takich samych zasadach jak aktywa własne. W sytuacji, gdy nie ma wystarczającej pewności, że własność zostanie przeniesiona na koniec okresu leasingu, aktywa są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: przez okres leasingu lub ich ekonomicznej użyteczności.

Składnik rzeczowych aktywów trwałych usuwa się z bilansu na moment zbycia lub gdy oczekuje się iż nie uzyska się korzyści ekonomicznych z użytkowania składnika aktywów. Wszelkie zyski lub straty wynikające ze zbycia lub wycofania z użytkowania składników rzeczowych aktywów trwałych są ujmowane w wyniku okresu, w którym dane składniki aktywów zostały usunięte z bilansu (obliczone jako różnicę między wpływem ze sprzedaży a wartością bilansową tego składnika).

Rzeczowe aktywa trwałe w okresie ich budowy, montażu lub ulepszenia już istniejącego środka trwałego, uwzględniane są w środkach trwałych w budowie. Wartość środków trwałych w budowie pomniejsza się o odpisy aktualizujące w wypadku wystąpienia okoliczności wskazujących na trwałą utratę ich wartości.

### **3.13 Aktywa niematerialne**

#### **3.13.1 Nabyte aktywa niematerialne**

Nabyte aktywa niematerialne o określonym okresie ekonomicznej użyteczności wykazuje się według kosztu pomniejszonego o umorzenie i skumulowaną utratę wartości. Amortyzację ujmuje się liniowo w szacowanym okresie ekonomicznej użyteczności. Oszacowany okres ekonomicznej użyteczności i metoda amortyzacji podlegają weryfikacji na koniec każdego okresu sprawozdawczego, a skutki zmian szacunków rozlicza się prospektywnie. Nabyte aktywa niematerialne o nieokreślonym okresie ekonomicznej użyteczności wykazuje się według kosztu pomniejszonym o skumulowaną utratę wartości.

Grupa posiada w aktywach niematerialnych głównie licencje na programy komputerowe, które wycenia w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowanie. Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych (utrzymanie serwisowe, aktualizacje i modyfikacje) są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone, chyba, że dotyczą dłuższego okresu, wówczas rozliczane są proporcjonalnie poprzez rozliczenie międzyokresowe kosztów.

#### **3.13.2 Zaprzestanie ujmowania aktywów niematerialnych**

Zaprzestaje się ujmowania składnika aktywów niematerialnych po zbyciu lub w przypadku, kiedy jego dalsze użycie lub zbycie nie przyniesie jednostce korzyści ekonomicznych. Zyski lub straty wynikające z usuwania składnika aktywów niematerialnych z bilansu (obliczone jako różnicę między wpływem ze sprzedaży a wartością bilansową tego składnika) ujmuje się w wynik okresu, w którym nastąpiło usunięcie.

### **3.14 Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych oprócz wartości firmy**

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje przeglądu wartości bilansowych posiadanego majątku trwałego i aktywów niematerialnych w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Jeżeli stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. W sytuacji, gdy nie jest możliwe oszacowanie wartości odzyskiwalnej składnika aktywów, przeprowadza się analizę wartości odzyskiwalnej dla Grupy aktywów generujących przepływy pieniężne, do której należy dany składnik aktywów.

W przypadku aktywów niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania oraz jeszcze nieprzyjętych do użytkowania, test utraty wartości przeprowadzany jest corocznie oraz dodatkowo wtedy, gdy występują przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości.

Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako wyższa spośród dwóch wartości: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Ta ostatnia wartość odpowiada wartości bieżącej szacunku przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta przed opodatkowaniem uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego składnika aktywów.

Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości bilansowej składnika aktywów (lub jednostki generującej przepływy pieniężne), wartość bilansową tego składnika lub jednostki pomniejsza się do wartości odzyskiwalnej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się niezwłocznie jako koszt okresu, w którym wystąpiła.).

Jeśli strata z tytułu utraty wartości ulega następnie odwróceniu, wartość netto składnika aktywów (lub jednostki generującej przepływy pieniężne) zwiększana jest do nowej oszacowanej wartości odzyskiwalnej, nie przekraczającej jednak wartości bilansowej tego składnika aktywów jaka byłaby ustalona, gdyby w poprzednich latach nie ujęto straty z tytułu utraty wartości składnika aktywów / jednostki generującej przepływy pieniężne. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości ujmuje się w niezwłocznie w wynik.

### 3.15 Zapasy

Zapasy wyceniane są według niższej z wartości: kosztu lub wartości możliwej do uzyskania. Koszty zapasów ustalone są metodą FIFO. Wartość możliwą do uzyskania stanowi szacunkowa cena sprzedaży zapasów pomniejszoną o koszty niezbędne do doprowadzenia sprzedaży do skutku.

Wartość skont, rabatów i opustów i innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów uwzględniana jest jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich otrzymania.

Wartość zapasów pomniejszając odpisy aktualizujące, tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania cena sprzedaży jest niższa od ceny zakupu jak również w przypadku gdy stwierdzono, że towary są niepełnowartościowe lub uszkodzone.

### 3.16 Rezerwy

Rezerwy tworzone są w przypadku, kiedy na Grupie ciąży istniejący obowiązek, prawny lub zwyczajowo oczekiwany, wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Ujmowana kwota rezerwy odzwierciedla możliwie najdokładniejszy szacunek kwoty wymaganej do rozliczenia bieżącego zobowiązania na dzień bilansowy, z uwzględnieniem ryzyka i niepewności związanej z tym zobowiązaniem. W przypadku wyceny rezerwy metodą szacunkowych przepływów pieniężnych koniecznych do rozliczenia bieżącego zobowiązania, jej wartość bilansowa odpowiada wartości bieżącej tych przepływów (w przypadku gdy wpływ pieniądza w czasie jest istotny).

Jeśli zachodzi prawdopodobieństwo, że część lub całość korzyści ekonomicznych wymaganych do rozliczenia rezerwy będzie można odzyskać od strony trzeciej, należność tę ujmuje się jako składnik aktywów, jeśli prawdopodobieństwo odzyskania tej kwoty jest odpowiednio wysokie i da się ją wiarygodnie wycenić.

#### 3.16.1 Umowy rodzące obciążenia

Bieżące zobowiązania wynikające z umów rodzących obciążenia ujmuje się i wycenia jak rezerwy. Za umowę rodzącą obciążenia uważa się umowę zawartą przez Grupę, wymuszającą nieuniknione koszty realizacji zobowiązań umownych, których wartość przekracza wysokość korzyści ekonomicznych przewidywanych w ramach umowy.

#### 3.16.2 Gwarancje

Rezerwy na oczekiwane koszty napraw gwarancyjnych ujmowane są w momencie sprzedaży produktów, zgodnie z najlepszym szacunkiem Zarządu co do przyszłych kosztów koniecznych do poniesienia przez Grupę w okresie gwarancji.

### 3.17 Instrumenty finansowe

Aktywa i zobowiązania finansowe ujmuje się w chwili, gdy jednostka należąca do Grupy staje się stroną umowy instrumentu finansowego.

Pierwotnie wycenia się je w wartości godziwej. Koszty transakcji przypisywane bezpośrednio do zakupu lub emisji aktywów i zobowiązań finansowych (z wyjątkiem aktywów i zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik) odpowiednio dodaje się do lub odejmuje od wartości godziwej aktywów lub zobowiązań finansowych w chwili początkowego ujęcia. Koszty transakcji bezpośrednio przypisywane nabywaniu aktywów finansowych lub przejęciu zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik ujmuje się bezpośrednio w wynik.

### 3.18 Aktywa finansowe

Aktywa finansowe klasyfikuje się do następujących kategorii: aktywa wyceniane w wartości godziwej przez wynik (WGPW), inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności (UTW), dostępne do sprzedaży (DDS) oraz pożyczki i należności. Klasyfikacja zależy od charakteru i przeznaczenia aktywów finansowych i określa się ją w chwili początkowego ujęcia. Aktywa finansowe nabyte lub sprzedane w ramach standardowych transakcji ujmuje się i wyksięguje w dacie transakcji. Standardowe transakcje to transakcje nabycia lub sprzedaży aktywów finansowych wymagające dostarczenia tych aktywów w terminie ustalonym w regulacjach lub konwencjach przyjętych na rynku.

#### 3.18.1 Metoda efektywnej stopy procentowej

Metoda efektywnej stopy procentowej to sposób obliczania zamortyzowanego kosztu instrumentu dłużnego i alokacji dochodu odsetkowego na odpowiedni okres. Efektywna stopa procentowa to dokładna stopa dyskonta szacunkowych przyszłych wpływów pieniężnych (w tym wszystkich uiszczonych lub otrzymanych opłat i punktów stanowiących integralną część efektywnej stopy procentowej, kosztów transakcji i innych premii czy upustów) przez okres prognozowanej użyteczności instrumentu dłużnego lub - w razie konieczności - w krótszym okresie, do wartości bilansowej netto w chwili początkowego ujęcia.

Dochód jest ujmowany na bazie efektywnej stopy procentowej instrumentów dłużnych innych niż aktywa finansowe sklasyfikowane jako na WGPW.

#### 3.18.2 Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik (WGPW)

Aktywa finansowe są klasyfikowane jako wyceniane w WGPW kiedy te aktywa finansowe są przeznaczone do obrotu albo są wyznaczone do wyceny w WGPW.

Składnik aktywów finansowych klasyfikuje się jako przeznaczony do obrotu, jeżeli:

- został zakupiony przede wszystkim w celu odsprzedaży w niedalekiej przyszłości; lub
- stanowi część określonego portfela instrumentów finansowych, którymi Grupa zarządza łącznie, zgodnie z bieżącym i faktycznym wzorcem generowania krótkoterminowych zysków; lub
- jest instrumentem pochodnym niewyznaczonym i niedziałającym jako zabezpieczenie.

Składnik aktywów finansowych inny niż przeznaczony do obrotu może zostać sklasyfikowany jako wyceniany w wartości godziwej przez wynik przy ujęciu początkowym, jeżeli:

- taka klasyfikacja eliminuje lub znacząco redukuje niespójność wyceny lub ujęcia występującą w innych okolicznościach; lub
- składnik aktywów finansowych należy do grupy aktywów lub zobowiązań finansowych, lub do obu tych grup objętych zarządzaniem, a jego wyniki wyceniane są w wartości godziwej zgodnie z udokumentowaną strategią zarządzania ryzykiem lub inwestycjami Grupy, w ramach której informacje o grupowaniu aktywów są przekazywane wewnętrznie; lub
- składnik aktywów stanowi część kontraktu zawierającego jeden lub więcej wbudowanych instrumentów pochodnych, a MSR 39 dopuszcza klasyfikację całego kontraktu jako wycenianego w wartości godziwej przez wynik.

Aktywa finansowe wyceniane w WGPW są wykazywane w wartości godziwej, a wszelkie zyski lub straty z tytułu przeszacowania ujmowane są w wynik. Zysk lub strata ujęty w wynik obejmuje wszelkie dywidendy lub odsetki uzyskane od aktywów finansowych i jest wykazywane na linii pozostałe przychody lub koszty finansowe. Wartość godziwa jest ustalana w sposób opisany w nocie 28.

### 3.18.3 Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności (UTW)

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności to niepochodne aktywa finansowe o stałej lub mieszanej charakterystyce płatności i ustalonych terminach wymagalności, które Grupa zamierza i jest w stanie utrzymać do takiego terminu. Po początkowym ujęciu inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności wycenia się według kosztu zamortyzowanym metodą efektywnej stopy procentowej z uwzględnieniem utraty wartości.

### 3.18.4 Pożyczki i należności

Pożyczki i należności to niezaliczane do instrumentów pochodnych aktywa finansowe o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, nienotowane na aktywnym rynku. Pożyczki i należności (w tym handlowe i pozostałe należności, sald bankowych i środków pieniężnych i inne) wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej z uwzględnieniem utraty wartości. Dochód odsetkowy ujmuje się przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, z wyjątkiem należności krótkoterminowych, gdy efekt dyskontowania jest niematerialny.

### 3.18.5 Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży (DDS)

Aktywa finansowe DDS to niepochodne aktywa finansowe sklasyfikowane jako DDS lub niezaliczone do (a) pożyczek i należności, (b) UTW, (c) WGPW.

Wartość godziwą pieniężnych aktywów finansowych DDS denominowanych w walutach obcych określa się w tej walucie i przelicza po kursie spotowym obowiązującym na koniec okresu sprawozdawczego. Dodatnie lub ujemne różnice kursowe ujmowane w wynik określa się na podstawie kosztu zamortyzowanego składnika aktywów pieniężnych. Inne dodatnie i ujemne różnice kursowe ujmuje się w pozostałych całkowitych dochodach.

Inwestycje kapitałowe DDS nienotowane na aktywnym rynku, których wartości godziwej nie da się wiarygodnie wycenić oraz instrumenty pochodne powiązane z nimi i rozliczane w formie przekazania takich nienotowanych inwestycji kapitałowych, wycenia się według kosztu pomniejszonym o utratę wartości na koniec każdego okresu sprawozdawczego.

### 3.18.6 Akcje i udziały w jednostkach zależnych

Akcje i udziały w jednostkach zależnych i stowarzyszonych wycenia się według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Zyski należne Spółce dominującej jako wspólnikowi Spółki osobowej ujmowane są w rachunku wyników w okresie, za który są należne. W przypadku gdy zysk Spółki osobowej za dany rok zgodnie z decyzjami wspólników nie będzie wypłacony Spółka dominująca ujmuje w sprawozdaniu z sytuacji finansowej kwoty zatrzymane przez Spółkę osobową jako wkłady w Spółce komandytowej.

### 3.18.7 Utrata wartości aktywów finansowych

Na koniec każdego okresu sprawozdawczego przeprowadza się analizę aktywów finansowych z wyjątkiem WGPW celem stwierdzenia występowania przesłanek utraty wartości. Uznaje się, że nastąpiła utrata wartości aktywów finansowych w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek wskazujących, że w wyniku jednego lub kilku zdarzeń po dacie początkowego ujęcia danego składnika aktywów szacunkowe przyszłe przepływy pieniężne z inwestycji uległy zmniejszeniu.

W przypadku inwestycji kapitałowych DDS za obiektywną przesłankę utraty wartości uznaje się znaczący lub przedłużający się spadek wartości godziwej papierów wartościowych poniżej ich kosztu.

Dla wszystkich innych rodzajów aktywów finansowych obiektywne przesłanki utraty wartości mogą obejmować:

- znaczące trudności finansowe emitenta lub kontrahenta;
- naruszenie umowy, np. niewywiązanie się lub opóźnienie w płatności odsetek lub kapitału;
- prawdopodobieństwo upadłości lub restrukturyzacji finansowej firmy dłużnika;
- zniknięcie aktywnego rynku danego składnika aktywów finansowych wskutek trudności finansowych.

Dla pewnych kategorii aktywów finansowych – np. należności z tytułu dostaw i usług, aktywów, które indywidualnie nie utraciły wartości dodatkowo przeprowadza się zbiorową ocenę występowania przesłanek utraty wartości. Obiektywne przesłanki utraty wartości dotyczące portfela należności mogą obejmować doświadczenia Grupy z egzekwowaniem płatności, zwiększenie liczby płatności opóźnionych powyżej 180 dni w portfelu oraz zauważalne zmiany krajowych lub lokalnych warunków ekonomicznych korelujące z niewywiązywaniem się z zapłaty należności.

Utrata wartości składnika aktywów finansowych wycenianego zgodnie z zasadami zamortyzowanego kosztu będzie równa różnicy między wartością bilansową tego składnika aktywów a wartością bieżącą prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych według jego pierwotnej efektywnej stopy procentowej.

Utrata wartości składnika aktywów finansowych wycenianego według kosztu będzie równa różnicy między wartością bilansową tego składnika aktywów a wartością bieżącą prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych według bieżącej rynkowej stopy zwrotu podobnego składnika aktywów finansowych. Taki odpis nie ulega odwróceniu w późniejszych okresach.

Wartość bilansowa składnika aktywów finansowych ulega bezpośredniemu obniżeniu o kwotę odpisu z tytułu utraty wartości, z wyjątkiem należności z tytułu dostaw i usług, których wartość bilansową redukuje się przy pomocy konta rezerwy. W przypadku uznania należności z tytułu dostaw i usług za nieściągalne odpisuje się je w ciężar konta stanowiącego odpis. W przypadku odzyskania uprzednio spisanej kwoty dopisuje się ją do salda na koncie odpisów. Zmiany wartości bilansowej konta odpisu ujmuje się w wynik.

W przypadku utraty wartości składnika aktywów finansowych DDS skumulowane zyski lub straty uprzednio ujmowane w pozostałych całkowitych dochodach przenosi się na wynik finansowy danego okresu.

Jeżeli utrata wartości aktywów finansowych wycenianych według kosztu zamortyzowanym ulegnie zmniejszeniu w kolejnym okresie rozliczeniowym, a zmniejszenie to można obiektywnie powiązać ze zdarzeniem, które nastąpiło po ujęciu utraty wartości, odpis z tego tytułu ulega odwróceniu przez wynik finansowy w kwocie bilansowej inwestycji na dzień odwrócenia odpisu z tytułu utraty wartości nieprzekraczającej kosztu zamortyzowanego obliczonego bez uwzględnienia utraty wartości.

Utraty wartości papierów wartościowych DDS ujętej uprzednio w wynik nie odwraca się przez ten wynik. Zwiększenie wartości godziwej po ujęciu utraty wartości ujmuje się w pozostałych całkowitych dochodach i kumuluje w pozycji kapitału z przeszacowania inwestycji. Kwotę utraty wartości dłużnych papierów wartościowych DDS odwraca się przez wynik finansowy, jeżeli zwiększenie wartości godziwej inwestycji można w sposób obiektywny powiązać ze zdarzeniem, które nastąpiło po dacie ujęcia tej utraty wartości.

### **3.18.8 Usunięcie aktywów finansowych z bilansu**

Grupa usuwa z bilansu składnik aktywów finansowych w przypadku, gdy prawa umowne do przepływów pieniężnych generowanych przez ten składnik wygasną lub gdy przeniesie dany składnik aktywów oraz wszystkie związane z nim rodzaje ryzyka i korzyści wynikające z praw własności na inną jednostkę. W przypadku, gdy Grupa nie przenosi wszystkich rodzajów ryzyka i korzyści wynikających z praw własności ani ich nie zachowuje, ale nadal sprawuje kontrolę nad przeniesionym składnikiem aktywów, ujmuje zachowane udziały w tym składniku i związane z nimi zobowiązania, które będzie musiała uiścić. Jeżeli Grupa zachowuje wszystkie rodzaje ryzyka i korzyści wynikające z prawa własności do przeniesionego składnika aktywów, nadal ujmuje ten składnik oraz zabezpieczone finansowanie zewnętrzne na poczet otrzymanych korzyści.

W chwili całkowitego usunięcia składnika aktywów z bilansu różnicę między jego wartością bilansową a sumą otrzymanej i należnej zapłaty oraz skumulowanego zysku lub straty ujętych w pozostałych całkowitych dochodach i skumulowanych w kapitale własnym ujmuje się w wynik.

W przypadku usunięcia z bilansu części składnika aktywów finansowych (np. jeżeli Grupa zachowuje możliwość odkupu części przekazanego składnika aktywów), pierwotną wartość bilansową tego składnika alokuje się między część nadal ujmowaną w ramach działalności kontynuowanej, a część wyksięgowaną w oparciu o relatywne wartości godziwe tych części na dzień przekazania. Różnicę między wartością bilansową alokowaną do części składnika aktywów usuniętej z bilansu a sumą zapłaty otrzymanej za tę część oraz skumulowany zysk lub stratę alokowane do tej części i uprzednio ujmowane w pozostałych całkowitych dochodach ujmuje się w wynik. Skumulowany zysk lub stratę uprzednio ujmowane w pozostałych całkowitych dochodach alokuje się między część składnika aktywów nadal ujmowaną w bilansie a część wyksięgowaną odpowiednio do relatywnej wartości godziwej obu tych części.

## **3.19 Zobowiązania finansowe i instrumenty kapitałowe**

### **3.19.1 Klasyfikacja: instrumenty dłużne lub kapitałowe**

Instrumenty dłużne i kapitałowe wyemitowane przez jednostki należące do Grupy klasyfikuje się jako zobowiązania finansowe lub kapitał własny na podstawie postanowień umownych i definicji zobowiązania finansowego i instrumentu kapitałowego.

### **3.19.2 Instrumenty kapitałowe**

Instrumenty kapitałowe to umowy, które odzwierciedlają rezydualny udział w aktywach jednostki po odjęciu wszystkich jej zobowiązań. Instrumenty kapitałowe emitowane przez Grupę ujmuje się w kwocie otrzymanych wpływów po odjęciu bezpośrednich kosztów emisji.

Odkupione przez Grupę własne instrumenty kapitałowe ujmuje się lub odnosi bezpośrednio w kapitale własnym. W przypadku sprzedaży, zakupu, emisji lub umorzenia własnych instrumentów kapitałowych Grupy w wynik nie ujmuje się żadnych związanych z tym zysków ani strat.

### 3.19.3 Instrumenty złożone

Elementy instrumentów złożonych (bonów zamiennych) wyemitowanych przez Grupę klasyfikuje się oddzielnie jako zobowiązania finansowe i kapitał własny na podstawie warunków umowy oraz definicji zobowiązań finansowych i instrumentów kapitałowych. Opcja zamiany rozliczana przez jednostkę w formie otrzymania lub przekazania ustalonej liczby własnych instrumentów kapitałowych w zamian za ustaloną kwotę pieniężną lub składnik aktywów finansowych zaliczana jest do instrumentów kapitałowych.

Na dzień emisji wartość godziwą składnika zobowiązań szacuje się na podstawie obowiązującej rynkowej stopy procentowej dla zbliżonych instrumentów niezamiennych. Kwotę tę wykazuje się jako zobowiązanie według kosztu zamortyzowanym metodą efektywnej stopy procentowej do momentu wygaśnięcia w chwili zamiany lub osiągnięcia terminu zapadalności instrumentu.

Wartość opcji zamiany sklasyfikowanej jako instrument kapitałowy oblicza się odejmując kwotę zobowiązania od wartości godziwej instrumentu złożonego jako całości. Ujmuje się ją w kapitale własnym po uwzględnieniu podatku dochodowego i nie poddaje późniejszemu przeszacowaniu. Ponadto opcja zamiany sklasyfikowana jako instrument kapitałowy pozostaje w kapitale własnym do momentu jej wykonania, kiedy to saldo transakcji ujęte w kapitale własnym przenosi się do nadwyżki ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej. W przypadku niewykonania opcji zamiany na dzień zapadalności bonów, saldo ujęte w kapitale własnym przenosi się do zysków zatrzymanych. W przypadku wykonania lub wygaśnięcia opcji zamiany, w wynik nie ujmuje się żadnego związanego z tym zysku ani straty.

Koszty transakcji związane z emisją zamiennych bonów alokuje się do składników zobowiązań i kapitału własnego proporcjonalnie do alokacji wpływów brutto. Koszty transakcji dotyczące składnika kapitału własnego ujmuje się bezpośrednio w kapitale własnym. Koszty transakcji dotyczące składnika zobowiązań ujmuje się w wartości bilansowej zobowiązania i amortyzuje w okresie użyteczności bonów metodą efektywnej stopy procentowej.

### 3.19.4 Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe klasyfikuje się jako „wyceniane w WGPW” lub jako „pozostałe zobowiązania finansowe”.

#### 3.19.4.1 Zobowiązania finansowe wyceniane w WGPW

Do tej kategorii zalicza się zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu lub wyznaczone jako wyceniane w WGPW.

Zobowiązanie finansowe klasyfikuje się jako przeznaczone do obrotu, jeżeli:

- zostało podjęte przede wszystkim w celu odkupu w krótkim terminie;
- stanowi część określonego portfela instrumentów finansowych, którymi Grupa zarządza łącznie zgodnie z bieżącym i faktycznym wzorcem generowania krótkoterminowych zysków; lub
- jest instrumentem pochodnym niesklasyfikowanym i nie działającym jako zabezpieczenie.

Zobowiązania finansowe inne niż zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu mogą zostać wyznaczone jako wyceniane w WGPW na moment początkowego ujęcia, jeżeli:

- taka klasyfikacja eliminuje lub znacząco redukuje niespójność wyceny lub ujęcia, jaka wystąpiłaby w innych warunkach; lub
- składnik aktywów finansowych należy do Grupy aktywów lub zobowiązań finansowych, a jego wyniki wyceniane są w wartości godziwej zgodnie z udokumentowaną strategią zarządzania ryzykiem lub inwestycjami Grupy, w ramach której informacje o grupowaniu aktywów są przekazywane wewnątrz; lub
- stanowi część kontraktu zawierającego jeden lub więcej wbudowanych instrumentów pochodnych, a MSR 39 dopuszcza klasyfikację całego kontraktu do pozycji wycenianych w WGPW.

Zobowiązania finansowe wyceniane w WGPW są wykazywane w wartości godziwej, a wszelkie zyski lub straty z tytułu przeszacowania ujmuje się w wynik. Zysk lub strata ujęty w wyniku obejmuje wszelkie odsetki zapłacone od zobowiązań finansowych i jest wykazywane w pozycji pozostałe przychody lub koszty finansowe. Wartość godziwa jest ustalana w sposób opisany w nocie 28.

#### 3.19.4.2 Pozostałe zobowiązania finansowe

Po początkowym ujęciu pozostałe zobowiązania finansowe (w tym kredyty i pożyczki, zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz inne zobowiązania) wycenia się według kosztu zamortyzowanym metodą efektywnej stopy procentowej.

Metoda efektywnej stopy procentowej to sposób obliczania zamortyzowanego kosztu zobowiązania finansowego i alokacji kosztu odsetkowego na odpowiedni okres. Efektywna stopa procentowa to dokładna stopa dyskonta szacunkowych przyszłych wpływów pieniężnych (w tym wszystkich uiszczonych lub otrzymanych opłat i punktów stanowiących integralną część efektywnej stopy procentowej, kosztów transakcji i innych premii czy upustów) przez okres prognozowanej użyteczności zobowiązania finansowego lub - w razie konieczności - w krótszym okresie, do wartości bilansowej netto w chwili początkowego ujęcia.

#### 3.19.4.3 Umowy gwarancji finansowej

Umowa gwarancji finansowej to umowa nakładająca na emitenta obowiązek dokonania określonych płatności kompensujących posiadaczowi stratę poniesioną wskutek niewywiązania się określonego dłużnika z obowiązku płatności wynikającego z warunków danego instrumentu dłużnego.

Umowy gwarancji finansowej emitowane przez Grupę wycenia się początkowo w wartości godziwej, a jeżeli nie zostały sklasyfikowane jako WGPW, wycenia się je następnie według wyższej z następujących kwot:

- wartości zobowiązania umownego określonej zgodnie z MSR 37;

- początkowo ujętej kwoty, pomniejszonej, tam gdzie ma to zastosowanie, o łączną amortyzację ujętą zgodnie z zasadami ujmowania przychodów.

#### **3.19.4.4 Zaprzestanie ujmowania zobowiązań finansowych**

Grupa zaprzestaje ujmowania zobowiązań finansowych wyłącznie w przypadku ich wypełnienia, umorzenia lub wygaśnięcia. Różnicę między wartością bilansową usuniętego zobowiązania finansowego a zapłatą uiszczoną lub należną ujmuje się w wynik.

#### **3.20 Pochodne instrumenty finansowe**

Grupa zawiera różnorodne umowy instrumentów pochodnych, za pomocą których zarządza ryzykiem stopy procentowej i kursowym. Obejmują one kontrakty forward oraz opcje walutowe. Szczegółowe informacje dotyczące instrumentów pochodnych przedstawiono w nocie 28.

Instrumenty pochodne ujmuje się początkowo w wartości godziwej na dzień podpisania stosownych umów, a następnie przeszacowuje do wartości godziwej na koniec każdego okresu sprawozdawczego. Wynikowe zyski lub straty ujmuje się bezpośrednio w wynik, chyba że dany instrument wykorzystywany jest jako instrument zabezpieczający. W takim przypadku moment ujęcia w wynik zależy od charakteru powiązania zabezpieczającego.

##### **3.20.1 Wbudowane instrumenty pochodne**

Instrumenty pochodne wbudowane w inne instrumenty finansowe lub w umowy niebędące instrumentami finansowymi traktowane są jako oddzielne instrumenty pochodne, jeżeli spełniają definicję instrumentów pochodnych oraz ryzyko z nim związane nie jest ściśle powiązane z charakterem umowy bazowej i ryzykiem z niej wynikającym i jeżeli umowy bazowe nie są wyceniane w WGPW.

##### **3.21 Rachunkowość zabezpieczeń**

Grupa w okresie sprawozdawczym nie stosowała rachunkowości zabezpieczeń.

#### 4. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

Stosując opisane w nocie 3 zasady rachunkowości obowiązujące w Grupie, Zarząd Grupy zobowiązany jest do dokonywania szacunków, osądów i założeń dotyczących kwot wyceny poszczególnych składników aktywów i zobowiązań. Szacunki i związane z nimi założenia opierają się o doświadczenia historyczne i inne czynniki uznawane za istotne. Rzeczywiste wyniki mogą odbiegać od przyjętych wartości szacunkowych.

##### 4.1 Profesjonalny osąd w rachunkowości

Poniżej przedstawiono podstawowe osądy, inne niż te związane z szacunkami (patrz nota 4.2), dokonane przez zarząd w procesie stosowania zasad rachunkowości jednostki i mające największy wpływ na wartości ujęte w sprawozdaniu finansowym.

##### 4.1.1 Podatek odroczony od odpisów aktualizujących należności oraz zapasów

Grupa identyfikuje składnik aktywów tytułem podatku odroczonego przy założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy, który pozwoli na jego wykorzystanie. Zarząd Grupy weryfikuje przyjęte szacunki dotyczące prawdopodobieństwa podatkowego odzyskania aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego w oparciu o zmianę czynników wziętych pod uwagę przy tworzeniu aktywa, nowe okoliczności oraz doświadczenia z przeszłości. Informacje dotyczące aktywów z tytułu podatku odroczonego przedstawione zostały w nocie 11.6.

##### 4.2 Niepewność szacunków

Poniżej przedstawiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości oraz inne podstawy szacunku niepewności na dzień bilansowy, mogące mieć znaczący wpływ na ryzyko istotnych korekt wartości bilansowej aktywów i zobowiązań w następnym roku obrotowym.

##### 4.2.1 Okresy użytkowania ekonomicznego rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych

Jak opisano w Nocie 3.12 oraz 3.13, Grupa weryfikuje przewidywane okresy użytkowania ekonomicznego składników pozycji rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych na koniec każdego rocznego okresu sprawozdawczego. W bieżącym okresie sprawozdawczym Zarząd nie stwierdził potrzeby korygowania przyjętych okresów ekonomicznego użytkowania rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych.

##### 4.2.2 Wycena w wartości godziwej i procedury związane z wyceną

Niektóre aktywa i pasywa Grupy wyceniane są w wartości godziwej dla celów sprawozdawczości finansowej. Zarząd dokonał ustalenia odpowiednich technik wyceny i stosowania danych wsadowych do wyceny wartości godziwej.

W wycenie wartości godziwej aktywów lub zobowiązań, Grupa wykorzystuje dane rynkowe obserwowalne w zakresie w jakim jest to możliwe. W przypadku gdy zastosowanie "Poziomu 1" do wyceny nie jest możliwe, Grupa angażuje zewnętrznych wykwalifikowanych rzeczoznawców do przeprowadzenia wyceny. Zarząd ściśle współpracuje z zewnętrznymi rzeczoznawcami w celu ustalenia odpowiednich technik wyceny i danych wsadowych do modelu. Informacje na temat technik wyceny i danych wsadowych wykorzystanych do wyceny wartości godziwej poszczególnych aktywów i pasywów są ujawnione w notach nr 28.10.

##### 4.2.3 Szacunek oczekiwanych kosztów napraw gwarancyjnych

Zgodnie z obowiązującymi przepisami Grupa udziela gwarancje na sprzedawane towary na okres 2 lat. W przypadku wykrycia wad w sprzedanych towarach w tym okresie na Grupie ciąży obowiązek wymiany towaru na nowy bądź zwrot gotówki wraz z pokryciem dodatkowych kosztów powstałych na skutek użytkowania wadliwego towaru.

Równocześnie część dostawców udziela Grupie gwarancję jakości na nabywane towary co powoduje, że ewentualne koszty dotyczące reklamacji tych towarów przenoszone są na dostawcę.

W celu przyporządkowania kosztu napraw gwarancyjnych do okresu, w którym nastąpiła sprzedaż Grupa dokonuje szacunku przyszłych kosztów z tyt. napraw gwarancyjnych w oparciu o wielkość sprzedaży w danym okresie oraz wskaźnik wadliwości sprzedawanych towarów.

Wskaźnik wadliwości sprzedawanych towarów został ustalony przez Grupę w oparciu o przeprowadzoną analizę wadliwości sprzedawanych towarów na podstawie posiadanych danych o uznanych reklamacjach w trakcie ostatnich 3 lat oraz poniesionych rzeczywistych kosztów napraw gwarancyjnych w tym okresie, przy uwzględnieniu otrzymanych gwarancji od dostawców.

##### 4.2.4 Szacunek wartości dokonanych zwrotów przez klientów zgodnie z udzielonym prawem do zwrotu

Klienci Grupy otrzymali prawo do dobrowolnego dokonania zwrotu nabytego towaru pod warunkiem, że towar ten nie nosi śladów użytkowania, klient w tym przypadku może dokonać zwrotu towaru do 14 dni od daty zakupu. W zakresie zwrotów towaru tytułem reklamacji Grupa zobowiązana jest do stosowania przepisów Kodeksu Cywilnego, wg którego Grupę obowiązuje dwuletni okres rękojmi za sprzedane towary.

W ocenie Zarządu Grupy zdecydowana większość zwrotów realizowana jest w trakcie 3 miesięcy od daty sprzedaży. Grupa oszacowała wartość przyszłych korekt sprzedaży z tyt. zwrotów towarów przez klientów na podstawie danych historycznych w zakresie realizacji zwrotów oraz zrealizowanego obrotu w bieżącym okresie.



#### **4.2.5 Szacunek wartości otrzymanych rabatów z tyt. obrotu od dostawców**

Grupa otrzymuje rabaty na wartość nabytych towarów, których wielkość uzależniona jest od rocznego obrotu z danym dostawcą.

Wysokość rabatu ustalana jest już po zakończeniu okresu sprawozdawczego w związku z powyższym Grupa szacuje wysokość otrzymanych rabatów w oparciu o wysokość obrotu z danym dostawcą oraz zawarte w umowie wielkości należnych rabatów. Tak oszacowane rabaty rozkładane są proporcjonalnie na wartość sprzedanych towarów oraz wartość zapasu.

#### **4.2.6 Szacunek wartości odzyskiwalnej posiadanych towarów**

Grupa udziela swoim klientom rabaty od cen sprzedaży uzależnione od wielkości obrotu i innych czynników marketingowych. Powoduje to znaczące zróżnicowanie w wielkości udzielonych rabatów poszczególnym klientom oraz możliwość wystąpienia sprzedaży poniżej ceny zakupu. W związku z powyższym Grupa na koniec każdego okresu sprawozdawczego szacuje wartość ujemnych marż, jakie zostaną poniesione w przyszłości i tworzy odpis aktualizujący na zapas, co zapewnia wycenę zapasu w wartości możliwej do odzyskania.

Wartość tworzonego odpisu ustalana jest w oparciu o średnią wartość ujemnych marż uzyskaną ze sprzedaży w trakcie poprzednich 3 lat od dnia bilansowego.

#### **4.2.7 Szacunek wysokości odpisu aktualizującego należności**

Na dzień sprawozdawczy Grupa ocenia czy istnieją obiektywne dowody utraty wartości składnika należności lub grupy należności; jeżeli wartość odzyskiwalna składnika aktywów jest niższa od jego wartości bilansowej Grupa dokonuje odpisu aktualizującego do poziomu bieżącej wartości planowanych przepływów pieniężnych zdyskontowanych według jego pierwotnej efektywnej stopy procentowej (patrz nota 18).

#### **4.2.8 Prawdopodobieństwo osiągnięcia umownego obrotu zgodnie z zawartymi umowami wsparcia**

Grupa zawiera umowy wsparcia z wybranymi klientami w celach marketingowych. W ramach zawartych umów Grupa zobowiązuje do udzielenia określonego wsparcia w przypadku zrealizowania przez kontrahenta ustalonego obrotu. Grupa ujmuje w wyniku wartość wsparcia zgodnie z zrealizowanym przez kontrahenta obrotem oraz prawdopodobieństwem osiągnięcia obrotu umownego. Prawdopodobieństwo to szacowane jest w oparciu o dane historyczne w zakresie skuteczności zawieranych umów wsparcia.

## 5. Przychody

	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN' 000	PLN' 000
Przychody ze sprzedaży towarów	703 942	517 898
Przychody ze świadczenia usług	1 443	740
	<b>705 385</b>	<b>518 638</b>

## 6. Segmenty operacyjne

### 6.1 Produkty i usługi, z których segmenty sprawozdawcze czerpią swoje przychody

Zarząd dla celów zarządzania działalnością Grupy nie wydziela oddzielnych segmentów sprawozdawczych, gdyż cała działalność Grupy skupia się wokół sprzedaży części zamiennych i akcesoriów do pojazdów samochodowych.

### 6.2 Informacje geograficzne

Informacje na temat geograficznej struktury sprzedaży:

	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Sprzedaż towarów w kraju	547 688	422 368
Sprzedaż towarów poza kraj	156 254	95 530
Sprzedaż usług w kraju	1 063	469
Sprzedaż usług poza kraj	380	271
	<b>705 385</b>	<b>518 638</b>

### 6.3 Informacje o wiodących klientach

Sprzedaż do żadnego z klientów Grupy nie przekracza 10% całości sprzedaży.

## 7. Koszty według rodzaju

	Okres zakończony 31/12/2016 PLN' 000	Okres zakończony 31/12/2015 PLN' 000
Amortyzacja	(4 901)	(3 921)
Zużycie materiałów i energii	(5 191)	(3 883)
Usługi obce	(65 502)	(50 249)
Podatki i opłaty	(1 294)	(624)
Koszty świadczeń pracowniczych	(50 810)	(37 217)
Pozostałe koszty rodzajowe	(9 115)	(6 740)
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	(523 177)	(387 526)
<b>Razem koszty wg rodzaju</b>	<b>(659 990)</b>	<b>(490 160)</b>
Koszty sprzedaży i marketingu	(85 706)	(65 212)
Koszty logistyki	(40 291)	(30 206)
Koszty zarządu	(9 919)	(6 311)
Koszt własny sprzedaży	(524 074)	(388 431)
<b>Razem koszty w układzie kalkulacyjnym</b>	<b>(659 990)</b>	<b>(490 160)</b>

Zarząd Spółki dominującej w celu wiarygodnego, wiernego przedstawienia sytuacji finansowej oraz wyników finansowych Grupy, dokonał zmiany polityki rachunkowości, polegającej na przesunięciu kosztów w ramach układu kalkulacyjnego między poszczególnymi obszarami. Zmiana dotyczy kosztów wynagrodzeń kasjerów, kosztów product portfolio management i zakupów, kosztów braków w dostawach oraz odpisu należności kaucyjnych. Na dzień 31.12.2016 koszty w układzie kalkulacyjnym zaprezentowano według nowej klasyfikacji.

Wartość kosztów, które zostały przesunięte między obszarami kosztów w układzie kalkulacyjnym:

	Okres zakończony 31/12/2015 (zgodnie z zatwierdzonym SF)	korekta	Okres zakończony 31/12/2015 (dane przekształcone)
Koszty sprzedaży i marketingu	(63 647)	(1 565)	(65 212)
Koszty magazynowania (logistyki)	(27 423)	(2 783)	(30 206)
Koszty zarządu	(11 349)	5 038	(6 311)
Koszt własny sprzedaży	(387 741)	(690)	(388 431)
<b>Wpływ na wynik finansowy</b>	<b>(490 160)</b>	<b>-</b>	<b>(490 160)</b>

## 8. Pozostałe zyski/straty netto

	Okres zakończony 31/12/2016 PLN'000	Okres zakończony 31/12/2015 PLN'000
Różnice kursowe dotyczące działalności operacyjnej (netto)	204	(843)
Pozostałe	(1 144)	(1 251)
<b>Razem pozostałe zyski/straty netto</b>	<b>(940)</b>	<b>(2 094)</b>

## 9. Przychody finansowe

Przychody finansowe analizowane w podziale na kategorie aktywów:

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Zyski z tyt. zrealizowanych walutowych kontraktów terminowych wycenianych W GPW	4 794	4
Zyski z wyceny aktywów i zobowiązań z tyt. walutowych kontraktów terminowych wycenianych w WGPW	37	38
Pozostałe przychody finansowe	280	171
<b>Razem</b>	<b>5 111</b>	<b>213</b>

## 10. Koszty finansowe

	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
<b>Koszty odsetkowe:</b>		
Odsetki od kredytów i kredytów w rachunku bieżącym	(2 096)	(1 882)
Odsetki od pożyczek otrzymanych od jednostek powiązanych	(1 360)	(1 869)
Odsetki od zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	(1 271)	(1 046)
Pozostałe koszty odsetkowe	(18)	(6)
<b>Koszty odsetkowe razem</b>	<b>(4 745)</b>	<b>(4 803)</b>
<b>Pozostałe koszty finansowe:</b>		
Straty z tyt. zrealizowanych walutowych kontraktów terminowych wycenianych WGPW	(516)	(140)
Straty z wyceny aktywów i zobowiązań z tyt. walutowych kontraktów terminowych wycenianych w WGPW	(128)	(10)
Pozostałe koszty finansowe	(761)	(771)
	(1 405)	(921)
	<b>(6 150)</b>	<b>(5 724)</b>

**11. Podatek dochodowy****11.1 Podatek dochodowy odniesiony w wynik finansowy**

	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
<b>Bieżący podatek dochodowy:</b>		
Dotyczący roku bieżącego	(7 146)	(3 231)
Dotyczący poprzednich lat	(33)	-
	<b>(7 179)</b>	<b>(3 231)</b>
<b>Odroczony podatek dochodowy:</b>		
Dotyczący roku bieżącego	(1 397)	(1 114)
Podatek odroczony przeniesiony z kapitału na wynik	-	-
	<b>(1 397)</b>	<b>(1 114)</b>
	<b>(8 576)</b>	<b>(4 345)</b>

Koszt podatkowy ogółem ujęty w roku bieżącym

W zakresie podatku dochodowego, Grupa podlega przepisom ogólnym w tym zakresie. Grupa nie stanowi podatkowej grupy kapitałowej, jak również nie prowadzi działalności w Specjalnej Strefie Ekonomicznej, co różnicowałoby zasady określania obciążeń podatkowych w stosunku do przepisów ogólnych w tym zakresie. Rok podatkowy jak i bilansowy pokrywają się z rokiem kalendarzowym.

Uzgodnienie wyniku podatkowego do wyniku księgowego kształtuje się następująco:

	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Zysk przed opodatkowaniem z działalności kontynuowanej	43 065	20 683
Koszt podatku dochodowego wg stawki 19%	(8 182)	(3 930)
Efekt podatkowy kosztów/przychodów niestanowiących kosztów/przychodów uzyskania przychodów według przepisów podatkowych oraz różnic stałych	(427)	(415)
	<b>(8 609)</b>	<b>(4 345)</b>
Korekty wykazane w bieżącym roku w odniesieniu do podatku z lat ubiegłych	33	-
Koszt podatku dochodowego ujęty w wyniku z działalności kontynuowanej	<b>(8 576)</b>	<b>(4 345)</b>

Stawka podatkowa zastosowana w powyższym uzgodnieniu wynosi 19% i stanowi ono podatek dochodowy od osób prawnych zgodnie z przepisami podatkowymi.

**11.2 Podatek dochodowy odniesiony bezpośrednio w kapitał własny**

W okresie sprawozdawczym nastąpiło ujęcie podatku dochodowego bezpośrednio w kapitale własnym, ujęto podatek w kosztach zmniejszających kapitał zapasowy z emisji akcji w wysokości 41tys.zł.

**11.3 Podatek dochodowy odniesiony w pozostałe całkowite dochody**

W okresie sprawozdawczym nie nastąpiło ujęcie podatku dochodowego w pozostałych całkowitych dochodach.

**11.4 Bieżące aktywa i zobowiązania podatkowe**

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
<b>Bieżące aktywa podatkowe</b>		
Należny zwrot podatku dochodowego	15	-
	<b>15</b>	<b>-</b>
<b>Bieżące zobowiązania podatkowe</b>		
Podatek dochodowy do zapłaty	5	693
	<b>10</b>	<b>693</b>

**11.5 Podatek odroczony**

Poniżej znajduje się analiza aktywów z tytułu odroczonego podatku / (zobowiązania) w sprawozdaniu z sytuacji finansowej:

	<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>Stan na 31/12/2015</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	5 573	1 209
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	<u>(6 574)</u>	<u>(1 276)</u>
	<b><u>(1 001)</u></b>	<b><u>(67)</u></b>

**Różnice przejściowe dotyczące (rezerw) / aktywów z tytułu podatku odroczonego:**

	<b>Stan na 31/12/2015</b>	<b>Ujęte w wynik 2016</b>	<b>Stan na 31/12/2016</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
<b>Różnice przejściowe dotyczące (rezerw) / aktywów z tytułu podatku odroczonego:</b>			
Różnica dotyczącą rzeczowych aktywów trwałych oraz zobowiązań leasingowych	(2 757)	(458)	(3 215)
Różnica dotycząca wyceny zapasów	978	569	1 547
Korekty od dostawców	(784)	(3 339)	(4 123)
wyłączenie marż aktywowanych na zapasie w ramach wyłączeń konsolidacyjnych	1 079	461	1 540
Pozostałe różnice przejściowe	<u>1 417</u>	<u>1 833</u>	<u>3 250</u>
	<b><u>(67)</u></b>	<b><u>(934)</u></b>	<b><u>(1 001)</u></b>

**Niewykorzystane straty podatkowe i pozostałe ulgi**

Straty podatkowe	-	-	-
Ulgi podatkowe	-	-	-
Pozostałe	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
<b>Razem aktywa (rezerwy) z tytułu podatku odroczonego</b>	<b><u>(67)</u></b>	<b><u>(934)</u></b>	<b><u>(1 001)</u></b>

**11.6 Nieujęte aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego i niewykorzystane ulgi podatkowe**

	<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>Stan na 31/12/2015</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
Na dzień bilansowy nie zostały wykazane następujące aktywa z tytułu podatku odroczonego:		
- Niewykorzystane straty podatkowe	-	-
- Niewykorzystane ulgi podatkowe	-	-
- Utworzenie odpisy aktualizujące wartość zapasów i należności (i)	1 569	2 109
	<b><u>1 569</u></b>	<b><u>2 109</u></b>

(i) Grupa odstąpiła od tworzenia aktywa z tyt. odroczonego podatku dochodowego od utworzonych odpisów aktualizujących wartość zapasów i należności, gdyż w ocenie Zarządu Grupa nie będzie w stanie udokumentować poniesionego kosztu zgodnie z ustawą o CIT oraz odliczyć kosztu od dochodu podatkowego, w związku z czym aktywo nie zrealizuje się.

## 12. Zysk na akcję

	Okres zakończony 31/12/2016 zł na akcję	Okres zakończony 31/12/2015 zł na akcję
<b>Podstawowy zysk na akcję:</b>		
Z działalności kontynuowanej	0,32	0,17
Z działalności zaniechanej	-	-
Podstawowy zysk na akcję ogółem	<u>0,32</u>	<u>0,17</u>
<b>Zysk rozdzielony na akcję:</b>		
Z działalności kontynuowanej	0,32	0,17
Z działalności zaniechanej	-	-
Zysk rozdzielony na akcję ogółem	<u>0,32</u>	<u>0,17</u>

## 12.1 Podstawowy zysk na akcję

Zysk i średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia zysku podstawowego na akcję:

	Okres zakończony 31/12/2016 PLN'000	Okres zakończony 31/12/2015 PLN'000
Zysk za rok obrotowy przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	34 489	16 338
Zysk za rok obrotowy z działalności zaniechanej wykorzystany przy obliczeniu podstawowego zysku na akcję z działalności zaniechanej	-	-
Zysk wykorzystany do wyliczenia podstawowego zysku na akcję z działalności kontynuowanej	<u>34 489</u>	<u>16 338</u>

	Okres zakończony 31/12/2016 w tys. sztuk	Okres zakończony 31/12/2015 w tys. sztuk
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia zysku na akcję	107 133	94 000

## 12.2 Rozwodniony zysk na akcję

	Okres zakończony 31/12/2016 <u>PLN'000</u>	Okres zakończony 31/12/2015 <u>PLN'000</u>
Zysk za rok obrotowy przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	34 489	16 338
Zysk za rok obrotowy z działalności zaniechanej wykorzystany przy obliczeniu podstawowego zysku na akcję z działalności zaniechanej	-	-
Zysk wykorzystany do wyliczenia rozwodnionego zysku na akcję z działalności kontynuowanej	<u>34 489</u>	<u>16 338</u>

Średnia ważona liczba akcji użyta do wyliczenia zysku rozwodnionego na akcję uzgadnia się do średniej użytej do obliczania zwykłego wskaźnika w następujący sposób:

	Okres zakończony 31/12/2016 <u>w tys. sztuk</u>	Okres zakończony 31/12/2015 <u>w tys. sztuk</u>
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia zysku podstawowego na akcję	107 133	94 000
Akcje jakie zakłada się, iż wyemitowane zostaną po cenie nominalnej:		
Warranty pracownicze	-	-
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia zysku rozwodnionego na akcję	<u>107 133</u>	<u>94 000</u>



## 13. Rzeczowe aktywa trwałe

Wartości bilansowe:	Stan na	Stan na
	31/12/2016	31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Grunty własne	-	-
Budynki	1 496	1 246
Maszyny i urządzenia	9 691	9 011
Środki transportu	7 379	5 209
Pozostałe	13 360	11 396
Środki trwałe w budowie	2 771	178
<b>Razem</b>	<b>34 697</b>	<b>27 040</b>

## Rzeczowe aktywa trwałe w leasingu:

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego:

	Stan na	Stan na
	31/12/2016	31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Maszyny i urządzenia	4 970	5 467
Środki transportu	4 937	3 935
Pozostałe	6 163	7 756
Środki trwałe w budowie	2 279	155
	<b>18 349</b>	<b>17 313</b>

Umowy leasingu finansowego dotyczą leasingu samochodów, regałów magazynowych, magazynowego systemu transportu wewnętrznego, sprzętu komputerowego, wózków widłowych.

## Tabela ruchu rzeczowych aktywów trwałych

	Grunty własne	Budynki	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
<b>Wartość brutto stan na 1 stycznia 2015 roku</b>	-	1 502	10 951	6 145	13 286	83	31 967
<b>Zwiększenia</b>							
Zakup	-	383	634	669	960	23	2 669
Leasing	-	-	1 483	1 550	378	154	3 565
Rozliczenie środków trwałych w budowie	-	39	-	-	12	(51)	-
Przeklasyfikowanie w ramach poszczególnych grup	-	(131)	69	-	62	-	-
<b>Zmniejszenia</b>							
Sprzedaż	-	-	(9)	(98)	-	-	(107)
Likwidacja	-	(62)	(1)	(87)	(31)	-	(181)
Inne	-	-	-	-	-	(31)	(31)
<b>Wartość brutto stan na 31 grudnia 2015 roku</b>	-	1 731	13 127	8 179	14 667	178	37 882
<b>Zwiększenia</b>							
Zakup	-	479	1 584	631	1 363	315	4 372
Leasing	-	-	725	2 483	1 490	2 278	6 976
Przeklasyfikowanie w ramach poszczególnych grup	-	-	-	-	-	-	-

**Zmniejszenia**

Sprzedaż	-	-	(15)	(270)	-	-	(285)
Likwidacja	-	(74)	(6)	(37)	(12)	-	(129)
<b>Wartość brutto stan na 31 grudnia 2016 roku</b>	-	<b>2 136</b>	<b>15 415</b>	<b>10 986</b>	<b>17 508</b>	<b>2 771</b>	<b>48 816</b>

	Grunty własne	Budynki	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
<b>Umorzenie - stan na 1 stycznia 2015 roku</b>	-	<b>389</b>	<b>2 875</b>	<b>2 591</b>	<b>2 507</b>	-	<b>8 362</b>
Amortyzacja za okres	-	151	1 235	523	764	-	2 673
Sprzedaż	-	-	(9)	(66)	-	-	(75)
Likwidacja	-	(33)	-	(76)	(8)	-	(117)
Przeklasyfikowanie w ramach poszczególnych grup	-	(22)	14	-	8	-	-
Inne	-	-	1	(2)	-	-	(1)
<b>Umorzenie - stan na 31 grudnia 2015 roku</b>	-	<b>485</b>	<b>4 116</b>	<b>2 970</b>	<b>3 271</b>	-	<b>10 842</b>
Amortyzacja za okres	-	182	1 614	789	886	-	3 471
Sprzedaż	-	-	(6)	(143)	-	-	(149)
Likwidacja	-	(27)	-	(9)	(9)	-	(45)
Przeklasyfikowanie w ramach poszczególnych grup	-	-	-	-	-	-	-
<b>Umorzenie - stan na 31 grudnia 2016 roku</b>	-	<b>640</b>	<b>5 724</b>	<b>3 607</b>	<b>4 148</b>	-	<b>14 119</b>
<b>Wartość netto stan na 31.12.2015</b>	-	<b>1 246</b>	<b>9 011</b>	<b>5 209</b>	<b>11 396</b>	<b>178</b>	<b>27 040</b>
<b>Wartość netto stan na 31.12.2016</b>	-	<b>1 496</b>	<b>9 691</b>	<b>7 379</b>	<b>13 360</b>	<b>2 771</b>	<b>34 697</b>

**13.1 Aktywa oddane w zastaw jako zabezpieczenie**

Środki trwałe ujęte na podstawie umów leasingu zabezpieczone są prawami leasingodawców

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Wartość netto środków trwałych w leasingu	18 349	17 313



## 15. Jednostki zależne i pozostałe jednostki

## 15.1. Szczegółowe informacje dotyczące jednostek zależnych przedstawiają się następująco:

Nazwa jednostki	Podstawowa działalność	Siedziba	Procentowa wielkość udziałów oraz praw do głosów posiadanych przez Spółkę dominującą	
			Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
<b>konsolidowane metodą pełną</b>				
Maxgear Sp. z o.o. Sp. komandytowa	sprzedaż części zamiennych i akcesoriów do pojazdów samochodowych	Polska, Tychy	100%	100%
Maxgear Sp. z o.o.	sprzedaż części zamiennych i akcesoriów do pojazdów samochodowych	Polska, Tychy, woj. śląskie	100%	100%
AP Auto Partner Latvia, SIA	sprzedaż części zamiennych i akcesoriów do pojazdów samochodowych	Łotwa, Ryga	100%	100%

## 15.2. Inwestycje w jednostkach pozostałych

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
udziały i akcje w jednostkach pozostałych (i)	110	-
wartość odpisów aktualizujących inwestycje	-	-
	<b>110</b>	<b>-</b>

(i) dniu 15 grudnia 2016 roku Spółka dominująca przystąpiła do międzynarodowej grupy zakupowej Global One Automotive GmbH z siedzibą w Niemczech. W dniu 29 grudnia 2016 roku Spółka dominująca dokonała wpłaty za nabyte udziały w wysokości 25 tys. EUR.

**16. Pozostałe aktywa finansowe**

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
<b>Aktywa finansowe wykazane w WGPW</b>		
Instrumenty pochodne przeznaczone do obrotu niewyznaczone jako zabezpieczenia - walutowe kontrakty terminowe	9	85
	<b>9</b>	<b>85</b>
<b>Pożyczki wykazane wg kosztu zamortyzowanym</b>		
Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym	-	-
Pożyczki udzielone jednostkom niepowiązanym	98	97
Obligacje korporacyjne	-	-
	<b>98</b>	<b>97</b>
<b>Razem</b>	<b>107</b>	<b>182</b>
Aktywa obrotowe	46	121
Aktywa trwałe	61	61
	<b>107</b>	<b>182</b>

**17. Zapasy**

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Towary	257 842	168 295
Odpisy	(8 911)	(7 993)
	<b>248 931</b>	<b>160 302</b>

Towary handlowe są zlokalizowane w magazynie centralnym oraz w magazynach filialnych. Są objęte ubezpieczeniem od kradzieży z włamaniem i rabunkiem oraz od ognia i innych żywiołów.

Wartość ujętego kosztu zapasów

Pozycja sprawozdania finansowego	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Koszt własny sprzedaży	(523 177)	(387 023)
Koszty magazynowania (logistyki)	-	-
Koszty sprzedaży	(813)	(673)
Koszty zarządu	-	-
	<b>(523 990)</b>	<b>(387 696)</b>

Jako koszt sprzedaży Grupa ujmuje koszt wymiany gwarancyjnej towarów.

Zmiana odpisów na zapasy

	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Stan na początek okresu	7 993	6 970
zmniejszenie	(790)	(887)
zwiększenie	1 708	1 910
stan na koniec okresu	<b>8 911</b>	<b>7 993</b>

Na koszt odpisu aktualizującego zapasy składa się odpis doprowadzający zapasy do ceny sprzedaży netto oraz odpis na towary niepełnowartościowe i uszkodzone.

Zabezpieczenia ustanowione na zapasach

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Grupa ustanowiła zastaw rejestrowy na zapasach jako zabezpieczenie kredytów bankowych. Wartość zobowiązań zabezpieczonych zastawem na zapasach w poszczególnych latach wynosiła:	77 263	71 633

Nabycie towarów z zastrzeżonym przekazaniem prawa własności

Zgodnie z zawartymi z niektórymi dostawcami umowami zakupu towarów, otrzymywane dostawy towarów przeprowadzane są przy zastrzeżeniu przekazania prawa własności tych towarów w momencie całkowitej zapłaty za dostawę. W ocenie Zarządu Grupy przekazanie wszystkich istotnych ryzyk dotyczących nabywanych towarów następuje w momencie dostawy towaru i dlatego zakup zapasu ujmowany jest w momencie otrzymania dostawy, a zastrzeżenie przekazania własności stanowi rodzaj zabezpieczenia dotyczącego zobowiązań handlowych Grupy.

**18. Należności handlowe i pozostałe należności**

	<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>Stan na 31/12/2015</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
Należności handlowe płatne do 12 miesięcy	38 932	26 565
Należności handlowe płatne powyżej 12 miesięcy	692	300
Odpisy aktualizujące należności handlowe	(3 319)	(2 211)
	<b>36 305</b>	<b>24 654</b>
Należności z tyt. udzielonego leasingu finansowego (nota 19)	587	774
Pozostałe należności finansowe	5 140	3 699
Odpisy aktualizujące pozostałe należności finansowe	(3 186)	(2 537)
<b>Razem należności finansowe</b>	<b>38 846</b>	<b>26 590</b>
Zaliczki na dostawy	2 288	435
Należności z tyt. sprzedaży środków trwałych	2	22
Pozostałe należności niefinansowe	1 072	1 120
	<b>42 208</b>	<b>28 167</b>
Należności handlowe oraz pozostałe należności	40 533	26 975
Pozostałe należności długoterminowe	1 675	1 192
<b>Razem należności handlowe oraz pozostałe należności</b>	<b>42 208</b>	<b>28 167</b>

**18.1 Należności handlowe**

Grupa prowadzi przede wszystkim sprzedaż gotówkową. Należności handlowe stanowią należności wynikające z dostawy towaru w ramach programów lojalnościowych bądź dotyczących stałych klientów. Grupa utworzyła rezerwy w pełni pokrywające należności przeterminowane o ponad 180 dni, ponieważ z doświadczeń historycznych wynika, iż takie należności są w zasadzie nieściągalne. Ponadto Grupa tworzy odpisy na inne należności przeterminowane na podstawie analizy sytuacji finansowych poszczególnych kontrahentów.

Grupa dokonuje oceny kredytowej klientów uwzględniając następujące czynniki:

- potencjał zakupowy (obrotowy) klienta w oparciu o posiadaną wiedzę o skali jego działalności
- kondycję finansową (raporty KRD, wiedza o ewentualnych zadłużeniach w firmach konkurencyjnych).

Ogólnie stosowaną polityką jest przyznawanie limitów kupieckich 5-10 tys., a następnie ich powiększanie w oparciu o rozwijającą się współpracę i brak powstających w okresie jej trwania problemów płatniczych.

Grupa stosuje umowy współpracy handlowej podpisywane z klientami. Większość umów o limicie powyżej 10 tys. zł zostaje zabezpieczona wekslem.

Powyżej przedstawione salda należności handlowych, zawierają należności (patrz poniższa analiza wiekowa), które są przeterminowane na koniec okresu sprawozdawczego i na które Grupa nie utworzyła rezerw, ponieważ nie nastąpiła istotna zmiana jakości tego zadłużenia, w związku z czym nadal uznaje się je za ściągalne.

Analiza wiekowa należności przeterminowanych, ale nieobjętych odpisem z tytułu utraty wartości

	<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>Stan na 31/12/2015</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
0-90 dni	7 640	6 107
91-180 dni	-	340
180-365 dni	-	233
<b>Razem</b>	<b>7 640</b>	<b>6 680</b>

Zmiany stanu odpisu na należności handlowe zagrożone

	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Stan na początek okresu	2 211	1 278
Zwiększenie	1 689	1 102
Zmniejszenie	(581)	(169)
Stan na koniec okresu	<b>3 319</b>	<b>2 211</b>
należności handlowe brutto	39 624	26 865
należności handlowe netto	36 305	24 654

Określając poziom ściągłości należności handlowych Grupa uwzględniła zmiany ich jakości od dnia udzielenia kredytu do dnia sporządzenia sprawozdania finansowego. Koncentracja ryzyka kredytowego jest ograniczona ze względu na duży zasięg bazy klientów i brak powiązań między nimi.

W kwocie rezerwy na należności wątpliwe uwzględniono poszczególne należności handlowe, które utraciły wartość. Ujęte odpisy z tytułu utraty wartości stanowią różnicę pomiędzy wartością bilansową takich należności handlowych a bieżącą wartością spodziewanych wpływów. Grupa nie ma żadnego zabezpieczenia na powyższe kwoty.

Analiza wiekowa należności handlowe, które utraciły wartość

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Należności handlowe, które utraciły wartość		
60-90 dni	-	-
91-120 dni	60	-
121-180 dni	428	933
ponad 180 dni	2 831	1 278
<b>Razem</b>	<b>3 319</b>	<b>2 211</b>

**18.2 Odpisy aktualizujące udzielone pożyczki i pozostałe należności**

	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Stan na początek okresu	2 537	1 472
Zwiększenie	1 822	1 238
Zmniejszenie	(1 173)	(173)
<b>Saldo</b>	<b>3 186</b>	<b>2 537</b>



**18.3 Zabezpieczenia ustanowione na należnościach handlowych i pozostałych**

	<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>Stan na 31/12/2015</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
Grupa udzieliła kredytodawcom cesji należności z tyt. sprzedaży jako zabezpieczenie otrzymanych kredytów co zostało szczegółowo opisane w nocie 22. Wartość zabezpieczenia ustanowionego na należnościach w poszczególnych latach wynosiła:	36 305	24 654

Dodatkowo Grupa wpłaciła kaucje zabezpieczające w związku z zawartymi umowami najmu nieruchomości. Kaucje stanowią zabezpieczenie zapłaty zobowiązań z tyt. najmu nieruchomości jak również ewentualnych kar umownych i odszkodowań. Opis wartości zobowiązań wynikających z zawartych umów najmu opisano w nocie 33. Poniżej przedstawiono wartości udzielonych kaucji:

	<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>Stan na 31/12/2015</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
Saldo kaucji wpłaconych	1 153	734

**19. Należności z tytułu leasingu finansowego, w którym Grupa występuje jako finansujący**

	<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>Stan na 31/12/2015</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
Krótkoterminowe należności z tytułu leasingu finansowego	217	224
Długoterminowe należności z tytułu leasingu finansowego	370	550
	<b>587</b>	<b>774</b>

**19.1 Umowy leasingu**

Grupa zawarła umowę leasingu finansowego dotyczącą nieruchomości gruntowej wraz z zabudowaniami położonej w Oświęcimiu. Umowa denominowana jest w PLN. Umowa leasingu finansowego została zawarta w dniu 17 lipca 2014 na okres 5 lat.

**19.2 Należności w leasingu finansowym**

	<b>Minimalne opłaty leasingowe</b>		<b>Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych</b>	
	<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>Stan na 31/12/2015</b>	<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>Stan na 31/12/2015</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
Do 1 roku	217	225	217	224
Od drugiego do piątego roku włącznie	409	626	370	550
	<b>626</b>	<b>851</b>	<b>587</b>	<b>774</b>
Minus niezyskany dochód finansowy	<b>(39)</b>	<b>(77)</b>	n/a	n/a
Wartość bieżąca minimalnych opłat z tytułu leasingu	587	774	587	774
Rezerwa na nieodzyskiwalne opłaty leasingowe	-	-	-	-
	<b>587</b>	<b>774</b>	<b>587</b>	<b>774</b>

Stopy procentowe leasingu są stałe w całym okresie leasingu. Średnia stopa leasingu dla w/w umów wynosiła w 2015 i 2016 roku 5%.

Należności tytułu leasingu nie są przeterminowane ani obciążone ryzykiem utraty wartości.

## 20. Kapitał akcyjny

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
W pełni opłacony kapitał podstawowy	11 700	9 400
	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	tys. sztuk	tys. sztuk
Kapitał akcyjny składa się z:		
akcje zwykłe na okaziciela serii A	1	1
akcje zwykłe na okaziciela serii B	111	111
akcje zwykłe na okaziciela serii C	160	160
akcje zwykłe na okaziciela serii D	48 320	48 320
akcje zwykłe na okaziciela serii E	39 964	39 964
akcje zwykłe na okaziciela serii F	4 444	4 444
akcje zwykłe na okaziciela serii G	1 000	1 000
akcje zwykłe na okaziciela serii H (i)	23 000	-
<b>Razem</b>	<b>117 000</b>	<b>94 000</b>
Wartość nominalna 1 akcji	0,10	0,10
<b>Razem wartość nominalna akcji</b>	<b>11 700</b>	<b>9 400</b>

(i) Dnia 15 grudnia 2015 roku NWZA podjęło uchwałę w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki dominującej w drodze emisji akcji serii H w ilości nie większej niż 23 mln sztuk o wartości nominalnej 0,10 zł każda z wyłączeniem prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy. Akcje serii H zostały opłacone wyłącznie wkładami pieniężnymi i są akcjami zwykłymi na okaziciela. Akcje te będą uczestniczyć w dywidendzie począwszy od wypłat z zysku za okres rozpoczynający się 1 stycznia 2016 roku na takich samych zasadach jak pozostałe akcje Spółki dominującej.

W dniu 29 kwietnia 2016 roku Komisja Nadzoru Finansowego z siedzibą w Warszawie, PL. Powstańców Warszawy 1, zatwierdziła prospekt emisyjny, przygotowany w związku z publiczną ofertą na terytorium Rzeczypospolitej Polski do 23.000.000 akcji zwykłych na okaziciela serii H oraz do 23.000.000 akcji imiennych, w tym 111.110 akcji serii B, 20.386.257 akcji serii D oraz 2.502.633 akcji serii E, o wartości nominalnej 0,10 PLN każda, oraz w związku z ubieganiem się o dopuszczenie do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. łącznie 94.000.000 akcji zwykłych na okaziciela (po ich przekształceniu z akcji imiennych w akcje na okaziciela w momencie dematerializacji) serii A, B, C, D, E, F i G oraz od 1 do 23.000.000 akcji na okaziciela serii H i do 23.000.000 praw do akcji serii H spółki AUTO PARTNER S.A. z siedzibą w Bieruniu, przy ul. Ekonomicznej 20, 43 – 150 Bieruń.

W dniu 31 maja 2016 Zarząd dokonał podwyższenia kapitału zakładowego Spółki dominującej w drodze emisji 23.000.000 (dwadzieścia trzy miliony) akcji zwykłych na okaziciela serii H o wartości nominalnej 0,10 PLN (dziesięć groszy) każda, dokonanego na podstawie Uchwały nr 2 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 15 grudnia 2015 w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki w drodze emisji akcji serii H z wyłączeniem prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy oraz zmiany Statutu Spółki ("Uchwała") objętych zostało 23.000.000 (dwadzieścia trzy miliony) akcji zwykłych na okaziciela każda, zatem kapitał zakładowy Spółki został podwyższony o kwotę 2.300.000,00 PLN (dwa miliony trzysta tysięcy złotych), tj.: do kwoty 11.700.000,00 PLN (jedenaście milionów siedemset tysięcy złotych). Wpływ na rachunek bankowy Spółki za emisję akcji serii H nastąpił w dniu 22.06.2016 w wysokości 50mln600tys., co stanowi 2mln300 kapitału w wartości nominalnej oraz 48mln300tys. wartości nadwyżki, która pomniejszona została odpowiednio o koszty emisji kapitału w wysokości na dzień 31.12.2016 1mln251tys., nadwyżka została ujęta w pozostałych kapitałach.

Dnia 17 marca 2016 roku NWZA podjęło uchwałę w sprawie utworzenia Programu Motywacyjnego dla kluczowej kadry kierowniczej Grupy. Program obowiązuje od momentu przyjęcia Regulaminu Programu przez Radę Nadzorczą tj. od 20 marca 2016 aż do 31 grudnia 2019r. Jednocześnie postanowiono o warunkowym podniesieniu kapitału zakładowego Spółki dominującej o kwotę nie wyższą niż 230 tys. PLN przez emisję nie więcej niż 2,3 mln akcji zwykłych na okaziciela serii I o wartości nominalnej 0,10 PLN. Szczegółowy opis założeń programu przedstawiono w nocie 29.

Akcje Auto Partner S.A. są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

## 21. Zyski zatrzymane i dywidendy

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Kapitał zapasowy	113 757	61 741
Zyski (straty) niepodzielone	34 489	4 926
Kapitał z wyceny warrantów, patrz nota 29	762	-
<b>Razem zyski zatrzymane</b>	<b>149 008</b>	<b>66 667</b>

## 21.1 Zmiany kapitału zapasowego

	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
<b>Stan na początek okresu sprawozdawczego</b>	<b>61 741</b>	<b>41 468</b>
Wypłata dywidendy	-	-
Przeniesienie wyniku na kapitał zapasowy	4 926	20 253
Umorzenie akcji	-	-
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	47 090	20
<b>Stan na koniec okresu sprawozdawczego</b>	<b>113 757</b>	<b>61 741</b>

Zgodnie z art. Art. 396 §1 Kodeksu Spółek Handlowych, któremu podlega jednostka dominująca Grupy na pokrycie straty należy utworzyć kapitał zapasowy, do którego przelewa się co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy, dopóki kapitał ten nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału akcyjnego. Ta część kapitału zapasowego nie jest dostępna do podziału na rzecz akcjonariuszy.

	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Wartość utworzonego kapitału zapasowego na pokrycie straty zgodnie z KSH	3 900	3 133

## 21.2 Zmiany zysków (strat) niepodzielonych

	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
<b>Stan na początek okresu sprawozdawczego</b>	<b>4 926</b>	<b>8 816</b>
Zysk netto przypadający właścicielom jednostki dominującej	34 489	16 338
Pozostałe całkowite dochody wynikające z przeszacowania zobowiązań z tytułu świadczeń pracowniczych (netto)	-	-
Wyksięgowanie opcji put na akcje własne z uwagi na jej wygaśnięcie	-	25
Wypłata dywidendy	-	-
Przeniesienie na kapitał zapasowy	(4 926)	(20 253)
<b>Stan na koniec okresu sprawozdawczego</b>	<b>34 489</b>	<b>4 926</b>

## 21.3 Wypłacona dywidenda

W roku 2016 nie wypłacono dywidendy.

## 21.4 Propozycja Zarządu w zakresie podziału zysku za rok obrotowy zakończony 31.12.2016

Zysk netto za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2016 Zarząd proponuje przekazać na kapitał zapasowy.

## 22. Kredyty i pożyczki otrzymane

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
<b>Niezabezpieczone – wg kosztu zamortyzowanego</b>		
Pożyczki od:		
jednostek powiązanych (nota 30)	28 035	28 424
	<b>28 035</b>	<b>28 424</b>
<b>Zabezpieczone – wg kosztu zamortyzowanego</b>		
Kredyty w rachunku bieżącym	35 796	29 633
Kredyty bankowe	41 467	42 000
	<b>77 263</b>	<b>71 633</b>
	<b>105 298</b>	<b>100 057</b>
Zobowiązania krótkoterminowe	37 239	31 357
Zobowiązania długoterminowe	68 059	68 700
	<b>105 298</b>	<b>100 057</b>

## 22.1 Podsumowanie umów kredytowych oraz umów pożyczek

## Zobowiązania Grupy z tytułu kredytów i pożyczek:

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
ING Bank Śląski S.A./kredyt obrotowy w rachunku bankowym w ramach umowy wieloproduktowej/termin spłaty: 18.10.2018/sublimit kredytowy w ramach limitu kredytowego umowy wieloproduktowej: 35.000.000,00 PLN (*)	28 204	22 247
ING Bank Śląski S.A./kredyt obrotowy w rachunku bankowym w ramach umowy wieloproduktowej/termin spłaty: 18.10.2018/sublimit kredytowy w ramach limitu kredytowego umowy wieloproduktowej: 2.500.000,00 EUR (*)	7 090	7 386
ING Bank Śląski S.A./kredyt obrotowy w rachunku kredytowym/ termin spłaty: 18.10.2018/sublimit kredytowy w ramach limitu kredytowego umowy wieloproduktowej: 35.000.000,00 PLN (*)	34 377	42 000
Bank Zachodni WBK S.A./kredyt obrotowy w rachunku bankowym/termin spłaty: 29.07.2016/przyznana kwota kredytu: 2.500.000,00 PLN/ rodzaj zabezpieczenia: oświadczenie o poddaniu się egzekucji, weksel własny in blanco	-	-
Bank Zachodni WBK S.A./kredyt obrotowy w rachunku bankowym/termin spłaty: 25.10.2019/przyznana kwota kredytu: 10.000.000,00 PLN(ii)	7 592	-
pożyczka udzielona przez akcjonariusza/ przyznana kwota pożyczki 784.000,00/ termin spłaty: 09.02.2016/ rodzaj zabezpieczenia: brak/ odsetki 5% w skali roku (i)	-	389
pożyczka udzielona przez akcjonariusza/ przyznana kwota pożyczki 30.000.000,00/ termin spłaty: 02.01.2024/ rodzaj zabezpieczenia: brak/ odsetki 5% w skali roku	28 035	28 035
	<b>105 298</b>	<b>100 057</b>

Warunki udzielonych kredytów z saldem na 31.12.2016 są zaprezentowane wg stanu na dzień 31.12.2016. Zobowiązania z tytułu zaciągniętych kredytów oraz pożyczek zaciągnięte zostały w walucie PLN oraz EUR.

(i) W dniu 19.10.2015 Spółka dominująca podpisała z ING Bank Śląski umowę wieloproduktową nr 882/2015/00000925/00, która zastąpiła dotychczasowe umowy kredytowe z ING Bank Śląski. W ramach umowy ING Bank Śląski stawia do dyspozycji Spółki odnawialny limit kredytowy w maksymalnej wysokości (zmiana od 01.12.2016 aneks nr 8) 77.785.000,00 PLN. Limit udzielany jest do dnia 18.10.2018. Kredyt oprocentowany jest wg zmiennej stopy procentowej w oparciu o WIBOR dla jednomiesięcznych depozytów międzybankowych + marża. Zabezpieczenie: zastaw rejestrowy na zapasach wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej; zastaw rejestrowy na należnościach przysługującej klientowi ze sprzedaży; pełnomocnictwa do dysponowania środkami zgromadzonymi na rachunkach Spółki prowadzonych przez BZ WBK S.A.; pełnomocnictwa do dysponowania środkami zgromadzonymi na rachunkach Spółki prowadzonych przez Deutsche Bank Polska S.A.; oświadczenie o poddaniu się egzekucji przez Maxgear Sp. z o.o. Spółka komandytowa.

W dniu 12.01.2016 Spółka dominująca podpisała z ING Bank Śląski aneks do umowy wieloproduktowej nr 882/2015/00000925/00 z dnia 19.10.2015, na mocy którego jednostka zależna Maxgear Sp. z o.o. Sp.kom. przystąpiła do umowy w charakterze dłużnika solidarnego. Dłużnik solidarny zobowiązuje się do spłaty wszelkich zobowiązań wynikających z umowy. W ramach umowy, zgodnie z aneksem nr 8 z dnia 01.12.2016 Bank stawia do dyspozycji limit kredytowy w wysokości 77mln785tys, w tym do wykorzystania przez jednostkę zależną w wysokości do 10mln zł, przy czym wysokość sublimitu kredytowego do wykorzystania przez Spółkę zależną uzależniona jest od kwoty wykorzystania kredytu przez Spółkę dominującą. Z tytułu odpowiedzialności każda ze Spółek będzie otrzymywała wynagrodzenie określone w zawartej między spółkami umowie z dnia 12.01.2016 o odpowiedzialności solidarnej z tytułu zawarcia umowy wieloproduktowej.

(ii) W dniu 26.09.2016 Spółka dominująca podpisała z Bank Zachodni WBK S.A. umowę o multilinię nr K00922/16. Kredyt został udzielony w rachunku bieżącym do wysokości 1.000.000,00 PLN z terminem spłaty do 30.09.2017. W dniu 28.10.2016 Spółka podpisała z Bank Zachodni WBK S.A. aneks nr 001 do umowy o multilinię nr K00922/16 z dnia 26.09.2016. Kredyt został udzielony w rachunku bieżącym do wysokości 10.000.000,00 PLN. Zabezpieczeniem kredytu jest: zastaw rejestrowy na całości zapasów towarów handlowych, usytuowanych w budowanym magazynie w Pruszkowie lub alternatywnych lokalizacjach zaakceptowanych przez Bank, o wartości min.20.000.000,00PLN; przelew wierzytelności na rzecz Banku z tytułu ubezpieczenia w/w przedmiotu zastawu; podporządkowanie pożyczek spłacie wierzytelności wynikających z umowy udzielonych przez Panią Katarzynę Górecką i Pana Aleksandra Góreckiego w łącznej wysokości min. 26.000.000,00 PLN, weksel in blanco.

## 23. Rezerwy

	<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>Stan na 31/12/2015</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
Rezerwy na koszty napraw gwarancyjnych (i)	549	397
Pozostałe rezerwy	44	130
	<b>593</b>	<b>527</b>
Rezerwy krótkoterminowe	593	527
Rezerwy długoterminowe	-	-
	<b>593</b>	<b>527</b>

(i) Grupa zgodnie z obowiązującymi przepisami udziela gwarancji konsumenckiej na sprzedawane towary. W ramach udzielonej gwarancji Grupa jest zobowiązana dokonać wymiany wadliwego towaru na poprawnie działający bądź dokonać zwrotu gotówki. Zarząd Grupy przeprowadził szacunki wysokości przyszłych kosztów wynikających z udzielonych gwarancji na sprzedane produkty i utworzył stosowne rezerwy.

**24. Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania**

	<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>Stan na 31/12/2015</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
Zobowiązania handlowe	50 063	35 787
Zobowiązania z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	6 094	4 483
Zobowiązania z tytułu nabycia rzeczowych aktywów trwałych oraz WNIP	211	105
Inne zobowiązania	2 736	2 188
	<b>59 104</b>	<b>42 563</b>
Zobowiązania krótkoterminowe	59 104	42 563
Zobowiązania długoterminowe	-	-
	<b>59 104</b>	<b>42 563</b>

**Struktura wiekowa zobowiązań handlowych**

	<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>Stan na 31/12/2015</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
Wymagalne do 12 miesięcy	50 063	35 787
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	<b>50 063</b>	<b>35 787</b>

Średni termin zapłaty za zakup towarów wynosi przeciętnie 60 dni. Grupa posiada zasady zarządzania ryzykiem finansowym zapewniające regulowanie zobowiązań w wyznaczonym terminie.



**25. Zobowiązania finansowe z tytułu leasingu finansowego oraz pozostałe zobowiązania finansowe**

	<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>Stan na 31/12/2015</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
<b>Zobowiązanie z tytułu zawartych umów leasingu (i)</b>	14 039	11 230
<b>Zobowiązania finansowe wykazane w WGPW</b>		
Walutowe kontrakty forward niewyznaczone jako zabezpieczenia	15	-
Pozostałe zobowiązania finansowe	-	-
	<b>14 054</b>	<b>11 230</b>
Zobowiązania krótkoterminowe	3 520	2 790
Zobowiązania długoterminowe	10 534	8 440
	<b>14 054</b>	<b>11 230</b>

(i) Zobowiązania leasingowe zabezpieczone na aktywach w leasingu. Na zobowiązanie składają się pozycje o oprocentowaniu zmiennym, o okresie spłaty nieprzekraczającym pięciu lat (patrz nota 26).

**26. Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego****26.1 Ogólne warunki leasingu**

Zobowiązania leasingowe dotyczą leasingu rzeczowych aktywów trwałych (wyposażenie magazynów oraz środki transportu). Średni okres obowiązywania umowy leasingu wynosi 5 lat. Na zobowiązanie z tyt. leasingu składają się pozycje o oprocentowaniu zmiennym. Grupa ma możliwość zakupu wynajmowanego sprzętu za kwotę jego wartości nominalnej na koniec obowiązywania umowy. Zobowiązania Grupy wynikające z umów leasingu finansowego są zabezpieczone prawami leasingodawców do składników aktywów objętych umową.

**26.2 Zobowiązania z tytułu leasingu****Minimalne opłaty leasingowe**

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Nie dłużej niż 1 rok	5 049	3 706
Dłużej niż 1 rok i do 5 lat	11 878	9 898
Powyżej 5 lat	-	-
	<u>16 927</u>	<u>13 604</u>
Minus przyszłe obciążenia finansowe	(2 888)	(2 374)
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych	<u><b>14 039</b></u>	<u><b>11 230</b></u>

**Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych**

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Nie dłużej niż 1 rok	3 505	2 790
Dłużej niż 1 rok i do 5 lat	10 534	8 440
Powyżej 5 lat	-	-
	<u>14 039</u>	<u>11 230</u>

**Uwzględnione w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym jako:**

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Zobowiązania z tyt. leasingu finansowego oraz pozostałe zobowiązania finansowe (krótkoterminowe)	3 505	2 790
Zobowiązania z tyt. leasingu finansowego oraz pozostałe zobowiązania finansowe (długoterminowe)	10 534	8 440
	<u><b>14 039</b></u>	<u><b>11 230</b></u>

## 27. Programy świadczeń emerytalnych

### 27.1 Programy określonych składek

Pracownicy Grupy są objęci państwowym programem świadczeń emerytalnych realizowanym przez rząd. Grupa ma obowiązek przekazywania określonego procentu kosztów płac na fundusz emerytalny (ZUS) celem pokrycia kosztów tych świadczeń. Jedynym zobowiązaniem Grupy w odniesieniu do programu świadczeń emerytalnych jest obowiązek odprowadzania określonych składek.

Ogólne koszty ujęte w rachunku zysków i strat przedstawiono poniżej i stanowią one składki zapłacone przez Grupę w ramach tych programów, według stawek określonych w zasadach poszczególnych programów. Część składek należnych za dany okres sprawozdawczy nie została odprowadzona do programów. Kwoty te zostały uregulowane po dniu bilansowym.

	Okres zakończony 31/12/2016 PLN'000	Okres zakończony 31/12/2015 PLN'000
Składki ujęte w WF	8 014	5 973
w tym nieodprowadzone składki należne	1 451	1 074

### 27.2 Programy określonych świadczeń oraz rezerwa na niewykorzystane urlopy

	Stan na 31/12/2016 PLN'000	Stan na 31/12/2015 PLN'000
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	1 238	1 051
Rezerwa na świadczenia emerytalne i rentowe	148	110
	-	-
	<b>1 386</b>	<b>1 161</b>

	Stan na 31/12/2016 PLN'000	Stan na 31/12/2015 PLN'000
krótkoterminowe zobowiązania z tyt. określonych świadczeń oraz niewykorzystanych urlopów	1 253	1 056
długoterminowe zobowiązania z tyt. określonych świadczeń oraz niewykorzystanych urlopów	133	105
	-	-
	<b>1 386</b>	<b>1 161</b>

Grupa prowadzi program określonych świadczeń dla kwalifikujących się pracowników Grupy.

W ramach tych programów pracownicy mają prawo do odprawy emerytalnej w dniu przejścia na emeryturę w wysokości miesięcznego wynagrodzenia.

Rezerwy na świadczenia pracownicze wyznaczone są przez biuro aktuarialne. Do wyznaczenia rezerwy na odprawę emerytalną i rentową wykorzystano metodę prognozowanych świadczeń jednostkowych. Wartość przyszłych zobowiązań obliczana jest jako nagromadzona część przyszłych świadczeń z uwzględnieniem prognozowanego wzrostu wynagrodzenia stanowiącego podstawę wymiaru przyszłych świadczeń. Przy wyznaczaniu zobowiązań zostały również uwzględnione prawdopodobieństwa osiągnięcia uprawnień do jednorazowej odprawy emerytalnej lub rentowej. Wysokość zobowiązania tytułu niewykorzystanych urlopów, została wyliczona jako należne za niewykorzystany urlop wynagrodzenie.

Kwoty ujmowane w całkowitych dochodach w odniesieniu do omawianych programów określonych świadczeń:

	Okres zakończony 31/12/2016 PLN'000	Okres zakończony 31/12/2015 PLN'000
Koszty świadczeń:		
Koszty bieżącego zatrudnienia	(38)	(24)
Koszty odsetkowy netto	-	-
<b>Składniki kosztów programu określonych świadczeń ujęte w wyniku finansowym</b>	<b>(38)</b>	<b>(24)</b>
<b>Składniki kosztów programu świadczeń ujęte w pozostałych całkowitych dochodach</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Razem</b>	<b>(38)</b>	<b>(24)</b>

Koszt bieżącego zatrudnienia za dany rok uwzględniono w kosztach świadczeń pracowniczych w wyniku finansowym w ramach pozycji kosztów zarządu i kosztów sprzedaży.

## 28. Instrumenty finansowe

### 28.1 Zarządzanie ryzykiem kapitałowym

Grupa zarządza kapitałem by zagwarantować, że należące do niej jednostki będą zdolne kontynuować działalność przy jednoczesnej maksymalizacji rentowności dla akcjonariuszy dzięki optymalizacji relacji zadłużenia do kapitału własnego. Ogólna strategia działania Grupy nie zmieniła się od 2011 roku.

Struktura kapitałowa Grupy obejmuje zadłużenie, na które składają się kredyty i pożyczki (ujawnione w nocie nr 22), zobowiązania z tyt. leasingu finansowego (ujawnione w nocie 26) środki pieniężne i ich ekwiwalenty oraz kapitał przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej, w tym wyemitowane akcje, kapitał zapasowy, zysk zatrzymany (ujawnione odpowiednio w notach 20, 21).

Na Grupę nie są nałożone żadne zewnętrzne wymagania kapitałowe poza następującymi wyjątkami:

1) Zgodnie z art. 396 §1 Kodeksu Spółek Handlowych, któremu podlega jednostka dominująca Grupy na pokrycie straty należy utworzyć kapitał zapasowy, do którego przelewa się co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy, dopóki kapitał ten nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału akcyjnego. Ta część kapitału zapasowego (zysków zatrzymanych) nie jest dostępna do dystrybucji na rzecz Akcjonariuszy i na dzień 31 grudnia 2015 roku wynosi 3,1 mln PLN (na dzień 31 grudnia 2014 3 mln PLN).

2) Kowenanty zawarte w umowach kredytowych ograniczają możliwość wypłaty dywidendy do kwoty wynoszącej 30% zysku netto za rok poprzedzający.

#### 28.1.1 Wskaźnik dźwigni finansowej

Wskaźnik dźwigni finansowej na koniec roku kształtuje się następująco:

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Zadłużenie (i)	181 441	156 298
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(10 976)	(11 007)
Zadłużenie netto	170 465	145 291
Kapitał własny (ii)	160 708	76 067
Stosunek zadłużenia netto do kapitału własnego	<b>106,07%</b>	<b>191,00%</b>

- (i) Zadłużenie rozumiane jest jako suma zadłużenia długo- i krótkoterminowego  
(ii) Kapitał własny obejmuje kapitał wykazany w sprawozdaniu z pozycji finansowej.

**28.2 Kategorie instrumentów finansowych**

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
<b>Aktywa finansowe</b>		
Środki pieniężne	10 976	11 007
Wyceniane w wartości godziwej przez wynik (WGPW)		
Przeznaczone do obrotu	9	85
Sklasyfikowane do wyceny w WGPW	-	-
Inwestycje utrzymywane do wymagalności	-	-
Pożyczki i należności własne	38 357	25 913
- <i>należności handlowe i pozostałe należności finansowe</i>	38 259	25 816
- <i>udzielone pożyczki</i>	98	97
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	-	-
	587	774
Należności finansowe wyłączone z zakresu MSR 39 - należności z tytułu leasingu finansowego		
<b>Zobowiązania finansowe</b>		
Wyceniane w WGPW		
Przeznaczone do obrotu	-	-
Sklasyfikowane do wyceny w WGPW	-	-
Instrumenty pochodne pozostające w powiązaniach zabezpieczających	-	-
	155 572	135 949
Wyceniane w zamortyzowanym koszcie		
- <i>zobowiązania handlowe</i>	50 063	35 787
- <i>Zobowiązania z tytułu nabycia rzeczowych aktywów trwałych oraz WNiP</i>	211	105
- <i>kredyty i pożyczki</i>	105 298	100 057
	14 039	11 230
Zobowiązania finansowe wyłączone z zakresu MSR 39 - zobowiązania z tytułu leasingu finansowego		

**28.2.1. Aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane w WGPW**

Grupa nie wyznaczyła pożyczki lub należności (ani grupy pożyczek lub należności) jako wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy stanowią pochodne instrumenty finansowe, dla których zmiany wartości godziwej wynikają ze zmian warunków rynkowych, tj. kursów wymiany walut.

**28.3 Cele zarządzania ryzykiem finansowym**

Działalność prowadzona przez Grupę naraża ją na wiele różnych rodzajów ryzyka finansowego: ryzyko rynkowe, ryzyko walutowe, ryzyko kredytowe oraz ryzyko płynności. Ogólny program Grupy dotyczący zarządzania ryzykiem skupia się przede wszystkim na zapewnieniu odpowiedniej płynności finansowej w Grupie.

**28.4 Ryzyko rynkowe**

Działalność Grupy wiąże się z ekspozycją na ryzyko finansowe zmian kursów walut (patrz nota 28.5) i stóp procentowych (patrz Nota 28.7)

Grupa nie stosuje polityki zabezpieczeń w zakresie ryzyka zmian kursów walut oraz stóp procentowych.

Narażenie Grupy na ryzyko rynkowe nie uległo zmianie.

## 28.5 Zarządzanie ryzykiem walutowym

Grupa zawiera określone transakcje denominowane w walutach obcych. W związku z tym pojawia się ryzyko wahań kursów walut. Ryzykiem tym zarządza się w ramach zatwierdzonych zasad działania przy wykorzystaniu walutowych kontraktów forward.

Wartość bilansowa aktywów oraz zobowiązań pieniężnych Grupy denominowanych w walutach obcych na dzień bilansowy przedstawia się następująco:

### Zobowiązania

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
EUR	35 978	27 912
USD	15 006	12
CZK	35	214
Pozostałe	2	87

### Aktywa

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
EUR	10 356	9 492
USD	1 999	89
CZK	3 117	1 513
Pozostałe	331	33

## 28.6. Wrażliwość na ryzyko walutowe

Grupa jest narażona na znaczące ryzyko zmiany kursów walut wynikające z ekspozycji walutowej, które może wpłynąć na wysokość przyszłych przepływów pieniężnych oraz wynik finansowy. Głównym źródłem ryzyka walutowego w Grupie jest zakup towarów w EUR i USD oraz sprzedaż towarów w EUR i CZK.

Stopień wrażliwości Grupy na 10-proc. wzrost i spadek kursu wymiany PLN na waluty obce przedstawiony jest w poniższej tabeli. Analiza wrażliwości obejmuje wyłącznie nierozliczone pozycje pieniężne denominowane w walutach obcych i koryguje przewalutowanie na koniec okresu obrotowego o 10-proc. zmianę kursów. Wartość dodatnia w poniższej tabeli wskazuje wzrost zysku i zwiększenie kapitału własnego towarzyszące wzmocnieniu się kursu wymiany PLN na waluty obce o 10%. W przypadku 10-proc. osłabienia PLN w stosunku do danej waluty obcej wartość ta byłaby ujemna, a wpływ na zysk i kapitały własne byłby odwrotny.

### Wpływ spadku o 10% kursu EUR

	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Wynik netto	2 075	1 492
Pozostałe całkowite dochody	-	-

**Wpływ spadku o 10% kursu CZK**

	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Wynik netto	-250	-105
Pozostałe całkowite dochody	-	-

**Wpływ spadku o 10% kursu USD**

	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Wynik netto	1 054	-6
Pozostałe całkowite dochody	-	-

Zmiana kursów walut innych niż EUR, USD i CZK nie wpływa w istotny sposób na zysk Grupy.

Wrażliwość Grupy na ryzyko walutowe nie uległa istotnym zmianom.

## 28.7 Zarządzanie ryzykiem stóp procentowych

Grupa jest narażona na ryzyko stóp procentowych, ponieważ należące do niej podmioty pożyczają środki oprocentowane zarówno według stóp stałych, jak i zmiennych. Grupa zarządza tym ryzykiem utrzymując odpowiednią proporcję pożyczek i kredytów o oprocentowaniu stałym i zmiennym. Grupa nie wykorzystuje instrumentów pochodnych w celu zabezpieczenia się przed ryzykiem zmiany stóp procentowych.

Narażenie Grupy na ryzyko stóp procentowych związane z aktywami i zobowiązaniami finansowymi omówiono szczegółowo w części noty poświęconej zarządzaniu ryzykiem płynności.

### 28.7.1 Wrażliwość na wahania stóp procentowych

Przedstawione poniżej analizy wrażliwości oparto o stopień narażenia na ryzyko stóp procentowych zarówno instrumentów pochodnych oraz pozostałych instrumentów finansowych na dzień bilansowy. W przypadku zobowiązań o oprocentowaniu zmiennym zakłada się na potrzeby analizy, że kwota zobowiązań niespłaconych na dzień bilansowy była niezapłacona przez cały rok. W sprawozdaniach wewnętrznych dotyczących ryzyka stopy procentowej dla kluczowych członków kierownictwa wykorzystuje się wahania w górę i w dół o 50 punktów bazowych, co odzwierciedla ocenę kierownictwa dotyczącą prawdopodobnej zmiany stóp procentowych.

#### Wpływ wzrostu stopy procentowej o 50 p.b. na zysk netto:

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Zmiana wartości aktywów finansowych	-	-
Zmiana wartości zobowiązań finansowych	(474)	(414)
Wpływ na zysk przed opodatkowaniem	(474)	(414)
Efekt podatkowy	90	79
<b>Wpływ na zysk netto</b>	<b>(384)</b>	<b>(335)</b>

#### Wpływ spadku stopy procentowej o 50 p.b. na zysk netto:

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Zmiana wartości aktywów finansowych	-	-
Zmiana wartości zobowiązań finansowych	474	414
Wpływ na zysk przed opodatkowaniem	474	414
Efekt podatkowy	(90)	(79)
<b>Wpływ na zysk netto</b>	<b>384</b>	<b>335</b>

Wrażliwość Grupy na ryzyko procentowe nie uległa istotnym zmianom.

## 28.8 Zarządzanie ryzykiem kredytowym

Ryzyko kredytowe oznacza ryzyko, że kontrahent nie dopełni zobowiązań umownych, w wyniku czego Grupa poniesie straty finansowe. Grupa stosuje zasadę dokonywania transakcji wyłącznie z kontrahentami o sprawdzonej wiarygodności kredytowej; w razie potrzeby uzyskując stosowne zabezpieczenie jako narzędzie redukcji ryzyka strat finansowych z tytułu niedotrzymania warunków umowy. Grupa korzysta z informacji finansowych dostępnych publicznie oraz z własnych danych o transakcjach dokonując oceny wiarygodności kredytowej swoich głównych klientów. Narażenie Grupy na ryzyko wiarygodności kredytowej kontrahentów jest stale monitorowane.

Na należności z tytułu dostaw i usług składają się kwoty należne od dużej liczby klientów, w związku z powyższym Grupa nie jest narażona na istotne ryzyko kredytowe wobec pojedynczego kontrahenta.

Banki, w których skoncentrowane są środki pieniężne i depozyty Grupy posiadają następujące ratingi (dane aktualne na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego):

Bank	Fitch Ratings		Moody's Investors Service		Koncentracja środków pieniężnych i depozytów *) Stan na 31/12/2016
	Rating	Perspektywa	Rating	Perspektywa	
Bank A	A	Stabilna	A3	Stabilna	26%
Bank B (i)	A+	Stabilna	Baa1	Stabilna	8%
Bank C	A	Stabilna	A1	Pozytywna	7%
Bank D	A-	Negatywna	A3	Stabilna	31%
Bank E	A-	Stabilna	A2	Stabilna	28%
Bank F	A-	Stabilna	A2	Stabilna	0%

\*) udział % wyliczony od środków pieniężnych na rachunkach bankowych

(i) ze względu na brak danych w zakresie rating-u danego banku wykazano rating grupy kapitałowej do której należy bank

### 27.8.1 Zabezpieczenie ryzyka kredytowego

Grupa nie posiada zabezpieczenia ryzyka kredytowego związanego z aktywami finansowymi.



**28.9 Zarządzanie ryzykiem płynności**

Ostateczną odpowiedzialność za zarządzanie ryzykiem płynności ponosi Zarząd, który opracował odpowiedni system służący do zarządzania krótko-, średnio- i długoterminowymi wymogami dotyczącymi finansowania i zarządzania płynnością. Zarządzanie ryzykiem płynności w Grupie ma formę utrzymywania odpowiedniego poziomu rezerwowych linii kredytowych, ciągłego monitoringu prognozowanych i faktycznych przepływów pieniężnych oraz dopasowywania profili zapadalności aktywów i wymagalności zobowiązań finansowych. Nota 28.9.2 podaje szczegółowe informacje dotyczące niewykorzystanych linii kredytowych, którymi Grupa dysponuje jako narzędziami redukcji ryzyka płynności.

**28.9.1 Tabele ryzyka płynności i stopy procentowej**

Poniższe tabele przedstawiają umowne terminy wymagalności niepochodnych zobowiązań finansowych z uzgodnionymi terminami spłaty. Opracowano je w oparciu o niezdykontowane przepływy pieniężne ze zobowiązań finansowych na najwcześniejszy wymagany termin spłaty. Obejmują przepływy pieniężne zarówno z odsetek, jak i z kapitału. W przypadku zmiennych stóp procentowych kwotę niezdykontowaną obliczono na podstawie wartości stóp procentowych na koniec okresu sprawozdawczego. Umowny termin wymagalności wyznaczono jako najwcześniejszy możliwy termin żądania spłaty przez Grupę.

	Średnia ważona efektywnej stopy procentowej %	Poniżej	Od 1 mies.	Od 3 mies.	Od 1 roku	Ponad 5 lat	Razem	Wartość bilansowa
		1 miesiąca	do 3 mies.	do 1 roku	do 5 lat			
		PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
<b>Stan na 31 grudnia 2016 r.</b>								
Nieoprocentowane	-	41 687	8 341	35	-	-	50 063	50 063
Zobowiązanie z tytułu leasingu finansowego	10,1%	419	553	4 077	11 878	-	16 927	14 039
Instrumenty o zmiennej stopie procentowej	3,6%	287	224	1 417	74 755	-	76 683	77 263
Instrumenty o stałej stopie procentowej	5,0%	-	-	1 335	5 340	29 370	36 045	28 035
		<b>42 393</b>	<b>9 118</b>	<b>6 864</b>	<b>91 973</b>	<b>29 370</b>	<b>179 718</b>	<b>169 400</b>
<b>Stan na 31 grudnia 2015 r.</b>								
Nieoprocentowane	-	4 581	31 206	-	-	-	35 787	35 787
Zobowiązanie z tytułu leasingu finansowego	9,6%	322	643	2 741	9 898	-	13 604	11 230
Instrumenty o zmiennej stopie procentowej	3,2%	289	232	1 347	74 826	-	76 694	71 633
Instrumenty o stałej stopie procentowej	5,0%	-	389	1 335	5 340	32 040	39 104	28 424
		<b>5 192</b>	<b>32 470</b>	<b>5 423</b>	<b>90 064</b>	<b>32 040</b>	<b>165 189</b>	<b>147 074</b>

Poniższa tabela przedstawia prognozowane terminy zapadalności aktywów finansowych Grupy niebędących instrumentami pochodnymi. Opracowano ją w oparciu o niezdykontowane kwoty zapadalności aktywów finansowych z uwzględnieniem należnych odsetek. Uwzględnienie informacji o aktywach finansowych niebędących instrumentami pochodnymi jest niezbędnym warunkiem zrozumienia zasad zarządzania ryzykiem płynności Grupy obliczanym na podstawie wartości netto aktywów i zobowiązań.

	Poniżej	Od 2 mies.	Od 5 mies.	Od 1 roku	Ponad 5 lat	Razem
	2 miesięcy	do 5 mies.	do 1 roku	do 5 lat		
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
<b>Stan na 31 grudnia 2016 r.</b>						
Nieoprocentowane	31 557	1 413	3 428	692	1 169	38 259
Instrumenty o zmiennej stopie procentowej	10 976	-	-	-	-	10 976
Instrumenty o stałej stopie procentowej	-	-	217	409	-	626
	<b>42 533</b>	<b>1 413</b>	<b>3 645</b>	<b>1 101</b>	<b>1 169</b>	<b>49 861</b>
<b>Stan na 31 grudnia 2015 r.</b>						
Nieoprocentowane	19 232	3 186	2 507	300	591	25 816
Instrumenty o zmiennej stopie procentowej	11 007	-	-	-	-	11 007
Instrumenty o stałej stopie procentowej	-	-	260	612	-	872
	<b>30 239</b>	<b>3 186</b>	<b>2 767</b>	<b>912</b>	<b>591</b>	<b>37 695</b>

Kwoty podane powyżej zarówno dla aktywów i zobowiązań finansowych z oprocentowaniem zmiennym mogą ulec zmianie w przypadku zmian stóp procentowych.

Grupa korzysta z linii kredytowych (patrz Nota 28.9.2).

Poniższa tabela przedstawia analizę płynności finansowych instrumentów pochodnych Grupy. Tabelę opracowano na podstawie niezdykontowanych wpływów (wypływów) pieniężnych z instrumentów pochodnych rozliczanych w kwotach netto oraz niezdykontowanych wpływów (wypływów) pieniężnych brutto z tych instrumentów wymagających rozliczenia w kwocie brutto. Ujawnione wartości ustalono poprzez odniesienie do wycen bankowych sporządzonych na dzień sprawozdania finansowego.

	Poniżej 1 miesiąca	Od 1 mies. do 3 mies.	Od 3 mies. do 1 roku	Od 1 roku do 5 lat	Ponad 5 lat	Razem
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
<b>Stan na 31 grudnia 2016 r.</b>						
<b>Rozliczane w kwocie netto:</b>						
Walutowe kontrakty forward (i)	9	(15)	-	-	-	(6)
<b>Rozliczane w kwocie brutto:</b>						
Walutowe kontrakty forward	-	-	-	-	-	-
	<b>9</b>	<b>(15)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(6)</b>
<b>Stan na 31 grudnia 2015 r.</b>						
<b>Rozliczane w kwocie netto:</b>						
Walutowe kontrakty forward	-	85	-	-	-	85
<b>Rozliczane w kwocie brutto:</b>						
Walutowe kontrakty forward	-	-	-	-	-	-
	<b>-</b>	<b>85</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>85</b>

(i) znak (+) - aktywo finansowe, znak (-) - zobowiązanie

**28.9.2 Dostępne finansowanie zewnętrzne**

Na poszczególne dni bilansowe Grupa posiadała następujące wolne limity kredytowe:

	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Zabezpieczone kredyty w rachunku bieżącym:		
Kwota wykorzystana	85 006	71 680
Kwota niewykorzystana	2 779	7 120
	<b>87 785</b>	<b>78 800</b>

W dniu 23.03.2017 Spółka dominująca podpisała z ING Bank Śląski aneks do umowy wieloproduktowej nr 882/2015/00000925/00 z dnia 19.10.2015, na mocy którego Bank udzielił Spółce dominującej kredytu do wysokości 129mln980tys całkowitego obciążenia. Do dyspozycji Spółki dominującej w ramach limitu kredytowego jest kwota w wysokości 127mln785tys.

Zabezpieczone kredyty z różnymi okresami wymagalności do 2016 roku, podlegające przedłużeniu w ramach obowiązujących umów:

Kwota wykorzystana	-	-
Kwota niewykorzystana	-	-
	<b>-</b>	<b>-</b>

Poza wyżej wymienionymi kredytami zaciągniętymi w bankach, Grupa wykorzystuje również pożyczki udzielone przez właścicieli.

Ustanowione zabezpieczenia kredytów i pożyczek opisano w nocie 22.

**28.10 Wycena w wartości godziwej****28.10.1 Wartość godziwa aktywów i zobowiązań finansowych Grupy wycenianych na bieżąco w wartości godziwej**

Pewne aktywa i zobowiązania finansowe Grupy wyceniane są w wartości godziwej na koniec każdego okresu sprawozdawczego. Poniższa tabela przedstawia dane dotyczące sposobu obliczania wartości godziwej tych aktywów i zobowiązań finansowych (w szczególności techniki wyceny i dane wsadowe).

Aktywa/zobowiązania finansowe	Wartość godziwa na dzień		Hierarchia wartości godziwej	Techniki wyceny i podstawowe dane wsadowe
	31/12/2016	31/12/2015		
1) Kontrakty forward w walucie obcej	Aktywa: 9 tys. PLN Zobowiązania: 15 tys. PLN	Aktywa: 85 tys. PLN Zobowiązania: 0 PLN	Poziom 2	Wartość godziwa walutowych transakcji typu forward ustalana jest w oparciu o zdyskontowane przyszłe przepływy pieniężne z tytułu zawartych transakcji kalkulowane w oparciu o różnicę pomiędzy ceną terminową a ceną transakcyjną. Przyszłe przepływy pieniężne wycenia się w oparciu o wyceny bankowe sporządzone na koniec okresu sprawozdawczego.

Wartości godziwe aktywów i zobowiązań finansowych zawartych w powyższych Poziomach 2 zostały określone zgodnie z ogólnie przyjętymi modelami wyceny w oparciu o analizę zdyskontowanych przepływów pieniężnych natomiast najbardziej znaczącymi danymi wsadowymi są kursy walut na dzień bilansowy.

Nie wystąpiły przeniesienia pomiędzy Poziomem 1 a Poziomem 2 w okresie sprawozdawczym.

**28.10.2 Wartość godziwa aktywów i zobowiązań finansowych Grupy, które nie są wyceniane w wartości godziwej (ale wymagane są ujawnienia o wartościach godziwych)**

Zdaniem Zarządu, wartości bilansowe aktywów i zobowiązań finansowych ujętych w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym są przybliżeniem ich wartości godziwej.

## 29. Płatności realizowane na bazie akcji

### 29.1 Plan pracowniczych opcji na akcje

#### 29.1.1 Szczegółowy opis programu pracowniczych opcji na akcje

Dnia 17 marca 2016 roku NWZA podjęło uchwałę w sprawie utworzenia Programu Motywacyjnego dla kluczowej kadry kierowniczej Grupy. Program obowiązuje od momentu przyjęcia Regulaminu Programu przez Radę Nadzorczą tj. od 20 marca 2016 roku aż do 31 grudnia 2019r. Jednocześnie postanowiono o warunkowym podniesieniu kapitału zakładowego Spółki dominującej o kwotę nie wyższą niż 230 tys. PLN przez emisję nie więcej niż 2,3 mln akcji zwykłych na okaziciela serii I o wartości nominalnej 0,10 PLN.

W ramach programu umożliwiono osobom uczestniczącym w Programie, pod warunkiem spełnienia kryteriów określonych w Uchwale oraz Regulaminie Programu, uzyskanie prawa do nieodpłatnego objęcia warrantów w łącznej liczbie nie większej niż 2,3 mln., pozwalających na nabycie akcji serii I po cenie na poziomie 90% ceny emisyjnej akcji serii H Spółki dominującej w ofercie publicznej. Cena emisyjna akcji serii H została ustalona na poziomie 2,20 PLN

Określenie liczby warrantów przysługujących Osobom Uprawnionym będzie następowało w odniesieniu do poszczególnych okresów rozliczeniowych i będzie uzależnione od spełnienia kryteriów biznesowych zgodnych z planami strategicznymi Grupy, określonych szczegółowo w Regulaminie Programu.

Zgodnie z Regulaminem program składa się z 2 transz:

a) Transza Stała - przyznawana na mocy uchwały Rady Nadzorczej w oparciu o wzrost wskaźnika EBITDA wyliczonego na podstawie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Auto Partner S.A.

b) Transza Ruchoma - przyznawana przez Radę Nadzorczą według jej uznania,

Prawa do objęcia Akcji wynikające z Warrantów mogą zostać wykonane w okresie 30 dni od daty ich otrzymania.

#### 29.1.2 Wartość godziwa opcji na akcje

Wycena programu motywacyjnego została sporządzona przez Biuro Aktuarialne. Wycenę przeprowadzono przy pomocy modelu Blacka-Scholesa-Mertona dla opcji europejskich zmodyfikowanego o rozwodnienie ceny akcji. Wartość godziwa pojedynczego warrantu oraz wartość godziwa programu motywacyjnego Grupy przedstawia się dla poszczególnych okresów następująco:

**Wartość godziwa warrantów ustalona na datę przyznania:**

	za pierwszy okres	za drugi okres	za trzeci okres
ilość warrantów do zrealizowania w ramach transzy stałej (w szt)	900 000,00	675 000,00	495 000,00
ilość warrantów do zrealizowania w ramach transzy ruchomej (w szt)	100 000,00	75 000,00	55 000,00
<b>Razem</b>	<b>1 000 000,00</b>	<b>750 000,00</b>	<b>550 000,00</b>
średnia ważona wartość warrantu (w zł)	0,76	0,97	1,23
Wartość godziwa na dzień przyznania (w tys. zł)	760,00	727,50	676,50

(i) pierwszy okres rozliczeniowy 01.01.2016-31.12.2016, drugi okres rozliczeniowy 01.01.2017-31.12.2017, trzeci okres rozliczeniowy 01.01.2018-31.12.2018

#### Dane wejściowe do modelu

	za pierwszy okres rozliczeniowy do zrealizowania w roku 2017 (i)	za drugi okres rozliczeniowy do zrealizowania w roku 2018 (i)	za trzeci okres rozliczeniowy do zrealizowania w roku 2019 (i)
Cena akcji na dzień przyznania	3,2	3,2	3,2
Cena wykonania	2,88	2,88	2,88
Przewidywana zmienność	38,81%	40,83%	46,09%
Termin ważności opcji	1,5 roku	2,5 lat	3,5 lat
Dochód z dywidendy	0,00%	0,00%	0,00%
Stopa procentowa wolna od ryzyka	1,34%	1,47%	1,64%

## 29.1.3 Zestawienie zmian w wartości przyznanych warrantów

	Liczba warrantów (szt)	Średnia ważona cena wykonania (zł)
<b>Stan na 01/01/2015</b>	-	-
Warranty przyznane w bieżącym okresie	-	-
Warranty wykonane w bieżącym okresie	-	-
Warranty zaniechane w bieżącym okresie	-	-
<b>Stan na 31/12/2015</b>	-	-
<b>Stan na 01/01/2016</b>	-	-
Warranty przyznane w bieżącym okresie	1 000 000	2,88
Warranty wykonane w bieżącym okresie	-	-
Warranty zaniechane w bieżącym okresie	-	-
<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>1 000 000</b>	<b>2,88</b>

## 29.1.4 Wartość ujętego kosztu programu

	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
Pozycja sprawozdania finansowego	PLN'000	PLN'000
Koszty zarządu	(762)	-
<b>Wpływ na wynik okresu</b>	<b>(762)</b>	<b>-</b>

### 30. Transakcje z jednostkami powiązаныmi

Transakcje między Spółką dominującą a jej jednostkami zależnymi będącymi stronami powiązаныmi Spółki dominującej zostały wyeliminowane w trakcie konsolidacji i nie wykazano ich w niniejszej notcie. Szczegółowe informacje o transakcjach między Grupą a pozostałymi stronami powiązаныmi przedstawiono poniżej.

Wśród transakcji między Grupą a pozostałymi stronami powiązаныmi są transakcje z kluczowymi pracownikami wyższego szczebla. Kluczowi pracownicy wyższego szczebla to dyrektorzy: finansowy, zakupu oraz sprzedaży, przy czym Ci sami pracownicy w dniu 30.11.2015 zostali powołani przez Radę Nadzorczą (w jednostce dominującej) oraz przez Walne Zgromadzenie Wspólników (w jednostce zależnej) do składu Zarządu/Grupy. Transakcje z kluczowymi pracownikami wyższego szczebla w roku 2015 zostały zaprezentowane wg stanu na dzień 31.12.2015.

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązаныmi zawierane były na warunkach rynkowych.

#### 30.1 Transakcje z jednostkami powiązаныmi osobowo z członkami Zarządu i Rady Nadzorczej oraz transakcje z członkami Zarządu jednostek zależnych.

W roku obrotowym jednostki należące do Grupy zawarły następujące transakcje handlowe ze stronami powiązаныmi niebędącymi członkami Grupy:

	Przychody ze sprzedaży towarów, usług, refaktura kosztów	
	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
jednostki powiązane osobowo z członkami Zarządu i Rady Nadzorczej	56	49
członkowie Zarządu jednostek zależnych	2	-
	<b>58</b>	<b>49</b>

	Zakupy towarów i usług	
	Okres zakończony 31/12/2016	Okres zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
jednostki powiązane osobowo z członkami Zarządu i Rady Nadzorczej	241	-
członkowie Zarządu jednostek zależnych	137	40
	<b>378</b>	<b>40</b>

Następujące stany występują na koniec okresu sprawozdawczego:

	Należności	
	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Należności z tyt udzielonego leasingu finansowego (i)	587	774
Należności handlowe	203	-
w tym zapłacone zaliczki na usługi	192	-
	<b>790</b>	<b>774</b>

	Zobowiązania	
	Stan na 31/12/2016	Stan na 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Zobowiązania handlowe	41	8
	<b>41</b>	<b>8</b>

Kwoty nieuregulowanych płatności nie są zabezpieczone i zostaną rozliczone w środkach pieniężnych. Nie udzielono i nie otrzymano żadnych gwarancji. W okresie obrachunkowym nie ujęto kosztów z tytułu należności wątpliwych i zagrożonych wynikających z transakcji ze stronami powiązаныmi.

(i) Z jednostką powiązaną osobowo z członkami Zarządu, Firmą Auto Partner Truck Marek Górecki Grupa zawarła dnia 17-07-2014 roku umowę leasingu finansowego na okres pięciu lat, przedmiotem leasingu jest nieruchomość o wartości 940 810,00zł netto (opłata wstępna 1 000,00zł, do spłaty kapitał 799 000 zł, odsetki 141 810,00zł).

**30.2 Transakcje handlowe z Członkami Zarządu i Rady Nadzorczej oraz wynagrodzenia Członków Zarządu, Rady Nadzorczej oraz kluczowych pracowników wyższego szczebla.**

**30.2.1 Zakup usług księgowych, marketingowych oraz najem nieruchomości**

	Zakup usług	
	Okres	Okres
	zakończony 31/12/2016	zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Członkowie Zarządu oraz kluczowi pracownicy	444	573
Członkowie Rady Nadzorczej	-	-
	<b>444</b>	<b>573</b>

**30.2.2 Przychody ze sprzedaży pozostałe**

	Przychody ze sprzedaży towarów i usług	
	Okres	Okres
	zakończony 31/12/2016	zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Członkowie Zarządu oraz kluczowi pracownicy	44	27
Członkowie Rady Nadzorczej	-	-
	<b>44</b>	<b>27</b>

**30.2.3 Następujące stany występują na koniec okresu sprawozdawczego:**

	Należności	
	Stan na	Stan na
	31/12/2016	31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Członkowie Zarządu oraz kluczowi pracownicy	7	1
Członkowie Rady Nadzorczej	-	-
	<b>7</b>	<b>1</b>

	Zobowiązania	
	Stan na	Stan na
	31/12/2016	31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Członkowie Zarządu oraz kluczowi pracownicy	12	10
Członkowie Rady Nadzorczej	-	-
	<b>12</b>	<b>10</b>

**30.3 Pożyczki udzielone Grupie kapitałowej przez Członków Zarządu, Rady Nadzorczej i akcjonariuszy.**

	Pożyczki	
	Stan na	Stan na
	31/12/2016	31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Pożyczka akcjonariusza będącego równocześnie Członkiem Zarządu lub Rady Nadzorczej jednostki dominującej	28 035	28 035
Pożyczka od akcjonariusza jednostki dominującej	-	389
	<b>28 035</b>	<b>28 424</b>

Opis warunków zawartych umów pożyczek przedstawiono w nocie 22.

	Koszty finansowe	
	Okres	Okres
	zakończony 31/12/2016	zakończony 31/12/2015
	PLN'000	PLN'000
Koszt odsetkowy od otrzymanych pożyczek	(1 360)	(1 869)
	<b>(1 360)</b>	<b>(1 869)</b>

**30.4 Wynagrodzenia członków naczelnego kierownictwa**

Wynagrodzenia Członków Zarządu, Rady Nadzorczej oraz kluczowych pracowników wyższego szczebla w roku obrotowym przedstawiały się następująco:

	<b>Wynagrodzenia</b>	
	<b>Okres</b>	<b>Okres</b>
	<b>zakończony</b>	<b>zakończony</b>
	<b>31/12/2016</b>	<b>31/12/2015</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
Członkowie Zarządu oraz kluczowi pracownicy	1 292	189
<i>w tym świadczenia z tyt. Programu Motywacyjnego (nota 29)</i>	686	-
Rada Nadzorcza	80	-
	<b>1 372</b>	<b>189</b>

Zarządowi przysługuje dodatkowo prawo do udziału w transzy ruchomej przyznawanej uznaniowo przez Radę Nadzorczą do końca maja 2017 roku, wartość ujętego kosztu transzy ruchomej na dzień bilansowy wynosi 76tys.PLN.



### 31. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Dla celów sporządzenia rachunku przepływów pieniężnych środki pieniężne i ich ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec roku obrotowego wykazane w skonsolidowanym rachunku przepływów pieniężnych można w następujący sposób uzgodnić do skonsolidowanych pozycji bilansowych:

	<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>Stan na 31/12/2015</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
Środki pieniężne w kasie	1 011	679
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	7 054	9 213
Środki pieniężne pobrane z kas do wpłaty na rachunek bankowy	2 911	1 115
	<b>10 976</b>	<b>11 007</b>

### 32. Transakcje niepieniężne

W bieżącym roku, Grupa dokonała następujących transakcji niepieniężnych w działalnościach inwestycyjnej i finansowej, które nie są odzwierciedlone w skonsolidowanym sprawozdaniu z przepływów pieniężnych:

	<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>Stan na 31/12/2015</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
Wartość środków trwałych otrzymanych na podstawie umów leasingu finansowego	6 825	3 565

### 33. Umowy leasingu operacyjnego

#### 33.1 Grupa jako leasingobiorca

##### 33.1.1 Warunki leasingu

Leasing operacyjny dotyczy umów na wynajmowane przez Spółkę dominującą nieruchomości. Umowy zawarte są zarówno na czas określony (od 1 roku do 10 lat) jak również na czas nieokreślony. Umowy najmu zawarte na czas określony, dotyczące lokali filialnych zawierają postanowienia dotyczące okresu jej wypowiedzenia (od 2 tygodni do 1 roku), natomiast umowa najmu dotycząca nieruchomości będącej siedzibą Spółki dominującej w Bieruniu (zawarta na okres od 28.06.2013 do 28.06.2023) oraz umowa najmu dotycząca nieruchomości w Pruszkowie (zawarta na okres od 28.02.2017 do 28.02.2027) są umowami na czas określony bez oznaczonego okresu wypowiedzenia. Umowy najmu zawierają klauzule weryfikacji stawek rynkowych raz do roku. Spółka dominująca nie ma możliwości zakupienia składników majątku objętych umową po jej wygaśnięciu.

##### 33.1.2 Płatności ujęte w kosztach

	Okres zakończony 31/12/2016 PLN'000	Okres zakończony 31/12/2015 PLN'000
Minimalne opłaty leasingowe	9 221	7 674
Warunkowe opłaty leasingowe	-	-
Opłaty otrzymane z tytułu podnajmu	-	-
	<b>9 221</b>	<b>7 674</b>

##### 33.1.3 Obowiązki z tytułu nierozwiązywalnych umów leasingu operacyjnego

	Stan na 31/12/2016 PLN'000	Stan na 31/12/2015 PLN'000
Do roku	4 952	2 740
Od 1 roku do 5 lat	22 476	10 960
Ponad 5 lat	12 462	8 220
	<b>39 890</b>	<b>21 920</b>

##### 33.1.4 Zabezpieczenia dotyczące zawartych umów leasingu operacyjnego

Grupa ustanowiła następujące zabezpieczenia zobowiązań z tyt. najmu nieruchomości:

a) wpłata kaucji zabezpieczających (patrz nota 18.3)

b) gwarancja bankowa z dnia 18.08.2014 nr KLG18753IN13, dotycząca najmu nieruchomości w Bieruniu na kwotę 235 tys. EUR, ważna do 15.11.2017 roku. Zabezpieczenie udzielonej gwarancji bankowej: zastaw rejestrowy na zapasach towarów handlowych będących własnością Spółki dominującej, pełnomocnictwo dla banku w zakresie dysponowania rachunkami bankowymi Spółki dominującej, oświadczenie o poddaniu się egzekucji Spółki zależnej.

c) gwarancja bankowa z dnia 24.08.2016 nr KLG38682IN16, dotycząca najmu nieruchomości w Bieruniu (na dobudowaną część) na kwotę 193 tys. EUR, ważna do 15.11.2017 roku. Zabezpieczenie udzielonej gwarancji bankowej: zastaw rejestrowy na zapasach towarów handlowych będących własnością Spółki dominującej, pełnomocnictwo dla banku w zakresie dysponowania rachunkami bankowymi Spółki dominującej, oświadczenie o poddaniu się egzekucji Spółki zależnej.

d) gwarancja bankowa z dnia 24.08.2016 nr KLG38679IN16 dotycząca najmu nieruchomości w Pruszkowie na kwotę 126 tys. EUR. Gwarancja ważna jest do dnia 15.11.2017 roku. Zabezpieczenie udzielonej gwarancji bankowej: zastaw rejestrowy na zapasach towarów handlowych będących własnością Spółki dominującej, pełnomocnictwo dla banku w zakresie dysponowania rachunkami bankowymi Spółki dominującej, oświadczenie o poddaniu się egzekucji Spółki zależnej. W dniu 09.01.2017 został podpisany aneks nr 1 zmieniający wartość gwarancji na kwotę 142 tys. EUR.

### 34. Zobowiązania warunkowe, udzielone i otrzymane poręczenia oraz aktywa warunkowe

#### 34.1 Udzielone i otrzymane poręczenia

W dniu 12.01.2016 Spółka dominująca podpisała z ING Bank Śląski aneks do umowy wieloproduktowej nr 882/2015/00000925/00 z dnia 19.10.2015, na mocy którego jednostka zależna Maxgear Sp. z o.o. Sp.kom. przystąpiła do umowy w charakterze dłużnika solidarnego. Dłużnik solidarny zobowiązuje się do spłaty wszelkich zobowiązań wynikających z umowy. Na mocy aneksu nr 8 z dnia 01.12.2016 w ramach umowy bank stawiał do dyspozycji limit kredytowy w wysokości 77mln785tys, w tym do wykorzystania przez jednostkę zależną w wysokości do 10mln zł. Z tytułu odpowiedzialności każda ze spółek będzie otrzymywała wynagrodzenie określone w zawartej między spółkami umowie z dnia 12.01.2016 o odpowiedzialności solidarnej z tytułu zawarcia umowy wieloproduktowej. Na dzień 31.12.2016 Spółka zależna posiadała zadłużenie z tytułu umowy wieloproduktowej 4mln212tys.zł..

#### 34.2 Aktywa warunkowe

Grupa posiada następujące aktywa warunkowe:

Grupa zawarła polisy ubezpieczeniowe od kradzieży z włamaniem i rabunkiem oraz od ognia i innych żywiołów posiadanych towarów, w związku z tym w przypadku ziszczenia się tych zdarzeń Grupa otrzyma stosowne odszkodowania od ubezpieczyciela.

#### 34.3 Zobowiązania podatkowe

Przepisy, które dotyczą podatku dochodowego od osób prawnych, podatku od towarów i usług, podlegają częstym zmianom, wskutek czego brak jest odniesienia do utrwalonych regulacji, interpretacji w przepisach prawa podatkowego. Obowiązujące przepisy zawierają również wiele nieścisłości powodujących rozbieżności w opiniach, w interpretacjach tych przepisów przez organy skarbowe oraz sądy. Pojawiające się zjawiska dotyczące wyludzeń podatku VAT również narażają Grupę na ryzyko podatkowe. Rozliczenia podatkowe oraz inne rozliczenia, które Grupa jest w obowiązku dopełnić mogą być przedmiotem kontroli organów w okresie pięciu lat. Wynikiem kontroli może być nałożenie istotnych kar oraz zobowiązań na Grupę mających wpływ na wartości wykazane w sprawozdaniu finansowym. W ocenie Zarządu nie wystąpiły okoliczności wskazujące na wystąpienie istotnych zobowiązań z tego tytułu.

### 35. Zdarzenia po dniu bilansowym

W dniu 16.02.2017 Spółka dominująca podpisała umowę o kredyt inwestycyjny nr K00090/17 z Bank Zachodni WBK na kwotę 3mln PLN z terminem spłaty do 15.05.2017. Zabezpieczeniem kredytu jest weksel in blanco.

W dniu 23.03.2017 Spółka podpisała z ING Bank Śląski aneks do umowy wieloproduktowej nr 882/2015/00000925/00 z dnia 19.10.2015, na mocy którego Bank udzielił Spółce kredytu do wysokości 129mln980tys całkowitego obciążenia. Do dyspozycji Spółki w ramach limitu kredytowego jest kwota w wysokości 127mln785tys.

### 36. Zatwierdzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy zostało zatwierdzone przez Zarząd Grupy dnia 3 kwietnia 2017.

### 37. Wynagrodzenie Biegłego Rewidenta

W dniu 3 grudnia 2015 r. Rada Nadzorcza podjęła uchwałę w sprawie wyboru Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka komandytowa z siedzibą w Warszawie, al. Jana Pawła II 19, jako podmiotu uprawnionego do:

- dokonania przeglądu sprawozdań finansowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych Grupy Kapitałowej za I półrocza 2016 i 2017 r.,

- przeprowadzenia badania sprawozdania finansowego Spółki i skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej za lata 2015, 2016 i 2017.

Umowa została podpisana 4 grudnia 2015 r.

Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka komandytowa jest wpisana od 7 lutego 1995 r. na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych, prowadzoną przez Krajową Izbę Biegłych Rewidentów, pod numerem ewidencyjnym 73.

Wynagrodzenie netto audytora badającego sprawozdanie w latach 2016 i 2015 przedstawia się następująco:

	<b>Okres zakończony 31/12/2016</b>	<b>Okres zakończony 31/12/2015</b>
	<b>PLN'000</b>	<b>PLN'000</b>
Badanie rocznego sprawozdania finansowego	71 000	76 000
Badanie i przegląd historycznych informacji finansowych sporządzonych wg MSSF	-	130 000
Przegląd sprawozdania finansowego	30 000	-
Inne usługi poświadczające	-	-
<b>Razem wynagrodzenie audytora</b>	<b>101 000</b>	<b>206 000</b>

### 38. Stan zatrudnienia w Grupie

	<b>Stan na 31/12/2016</b>	<b>Stan na 31/12/2015</b>
Zarząd i administracja	147	136
Sprzedaż i marketing	444	350
Logistyka i magazynowanie	474	392
<b>Razem</b>	<b>1 065</b>	<b>878</b>

Bieruń, 3 kwietnia 2017

Aleksander Górecki - Prezes Zarządu

Andrzej Manowski - Wiceprezes Zarządu

Magdalena Zwolińska - Członek Zarządu

Piotr Janta - Członek Zarządu

Kamila Oblodecka-Pieńkosz - Główna Księgowa